

N°99 JANVIER 2015

le fil dentaire

Le magazine référence des professionnels de la santé dentaire



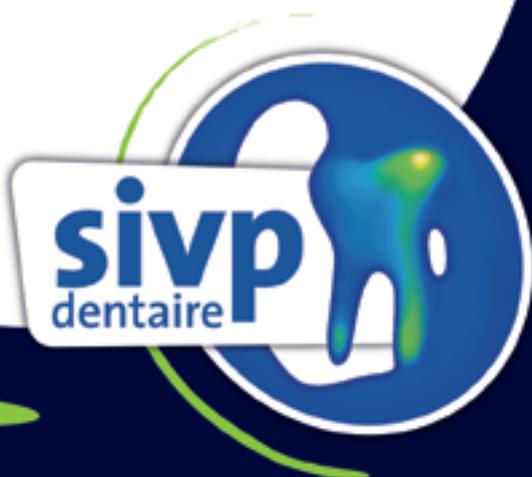
JE SUIS
CHARLIE, FLIC, JUIF

SPÉCIAL
FORMATION

+ WWW.LEFILDENTAIRE.COM

SIVP Dentaire

Laboratoire de prothèse
**La meilleure offre du marché,
un point c'est tout.**



- Des travaux réalisés sans **aucune sous traitance**
- La **meilleure traçabilité** possible
- Un **contact privilégié** avec nos prothésistes
- Vos prothèses réalisées en **5 jours ouvrés**
- Un **budget maîtrisé** sans concession sur la **qualité**

LA FORMATION : LE LIBRE ARBITRE ET LE PLAISIR

La formation continue post-universitaire ou plus simplement la mise à jour des connaissances ne devrait pas être vécue comme une contrainte mais comme un plaisir; le plaisir d'apprendre, de comprendre et d'appliquer. La communauté professionnelle dans laquelle nous vivons bouge et évolue très vite dans tous les domaines. J'ai le bonheur de baigner dans ce monde depuis plus de 40 ans et j'en éprouve une certaine fierté même si force est d'admettre que l'état d'esprit de la formation a changé. Le phénomène du petit groupe de confrères et consoeurs volontaires, déterminés, passionnés et bénévoles qui se constituait en association Loi 1901 pour vulgariser la connaissance n'est plus d'actualité aujourd'hui.

La connaissance, elle-aussi, évolue de façon exponentielle. Ce qui était vrai et fiable hier peut-être radicalement contesté aujourd'hui ou demain...C'est pourquoi les conférenciers réalisent des exploits quotidiens pour être en phase avec l'actualité scientifique et nous en faire profiter.

Mon expérience personnelle me fait dire que l'adhésion à une formation continue régulière et suivie doit être en phase avec certaines règles:

- il est acquis, et c'est la loi; que la formation continue doit être suivie par tous afin d'évaluer et améliorer ses pratiques quotidiennes en fonction des données avérées de la science ;
- que ceux qui s'engagent dans ce processus ne doivent pas le subir mais y adhérer totalement et en tirer une grande satisfaction. C'est pourquoi les organisateurs et conférenciers devraient leur transmettre cette passion de vouloir en savoir plus ;
- que les sociétés scientifiques, associations de formation, congrès nationaux, régionaux ou locaux puissent assurer cette formation sans avoir à parcourir le chemin de croix pour être accrédités par les instances compétentes ;
- que le contrôle effectif de cette formation soit simple et efficace et sanctionné si nécessaire après avertissement.

La formation continue obligatoire instaurée en 2007 avait provoqué un engouement, intéressé peut-être pour certains, mais qui aurait pu être l'occasion de rendre «addict» les consoeurs et confrères à ce besoin essentiel d'améliorer et de parfaire ses pratiques. Il est dommage de ne pas avoir persisté dans cette voie en instaurant un vrai mais confraternel contrôle de l'effectivité de cette mise à jour des connaissances.

Il me paraît plus important de convaincre et séduire nos consoeurs et confrères de la nécessité de se former plutôt que de les inciter par une manne dont ils n'ont pas tous besoin (et qui par ailleurs est financée par des cotisations dont on se serait bien dispensées).

L'initiative du FIL DENTAIRE qui publie ce guide prouve que le l'offre de formation est vaste pour ceux qui souhaitent se former sous quelque forme que ce soit (présentielle, e-learning, cycles court et long dans une discipline, etc.) auprès d'une pléthore de structures.

La démarche volontaire reste pour moi la plus agréable, la plus efficace et la plus valorisante pour chacun.

Je vous souhaite une excellente et passionnante année 2015.

Dr Meyer Fitoussi



“ La connaissance, elle-aussi, évolue de façon exponentielle. Ce qui était vrai et fiable hier peut-être radicalement contesté aujourd'hui ou demain...”

Se former Guide 2015

SOMMAIRE

Portrait de la formation continue odontologique	5
Une formation : pourquoi, pour qui, comment ? par Edmond BINHAS	24
Index alphabétique des organismes de formation	29
Index des organismes de formation par spécialité de l'odontologie	
Parodontologie - implantologie	31
Esthétique	53
Pluridisciplinaire	61
Endodontie	74
Orthodontie	77
Pédodontie	81
Occlusodontie	83
Communication	85
Management	87
Gestion de cabinet & Organisation	89



REVUE MENSUELLE

95 rue de Boissy -
94370 Sucy-en-Brie.
Tél. : 01 56 74 22 31
Fax. : 01 73 79 02 40
contact@lefildentaire.com

DIRECTRICE DE LA PUBLICATION

Patricia LEVI -
patricialevi@lefildentaire.com
Une publication de la société COLEL
SARL de presse - RCS 451 459 580
ISSN 1774-9514 - Dépôt légal à parution

RÉDACTEUR EN CHEF

Dr Norbert COHEN -
norbertcohen@msn.com

DIRECTION ARTISTIQUE

Agence **Flaim**

COMMUNICATION & MARKETING

Perla COHEN - perla@lefildentaire.com

RÉDACTION

Dr Adriana AGACHI, Catherine BEL, Dr Steve BENERO,
Dr Edmond BINHAS, Dr Grégory CAMALEONTE,
Rodolphe COCHET, Dr Emmanuel D'INCAU,
Hugues DE BELENET, Hélène FRON CHABOUIS,
Dr Angela GILET, Dr Sonia MANSOUR,
Solène MARNIQUET, Dr Jean-Philippe PIA,
Dr Arnaud SOENEN, Dr Gauthier WEISROCK

CONSEILLER SPÉCIAL

Dr Bernard TOUATI

COMITÉ SCIENTIFIQUE

Dr Fabrice BAUDOT (endodontie, parodontologie)
Dr Eric BONNET (radiologie numérique, blanchiment)
Dr Alexandre BOUKHORS (chirurgie, santé publique)
Dr Nicolas COHEN (microbiologie, endodontie, parodontologie)
Dr François DURET (CFAO)
Dr Georges FREEDMAN (cosmétique) (Canada)
Dr David HOEXTER (implantologie, parodontologie) (USA)
Dr Georges KHOURY (greffes osseuses)
Dr Alexandre MIARA (blanchiment)
Dr Hervé PEYRAUD (dentisterie pédiatrique et prophylaxie)
Dr Philippe PIRNAY (éthique)
Dr René SERFATY (dentisterie restauratrice)
Dr Raphaël SERFATY (implantologie, parodontologie)
Dr Stéphane SIMON (endodontie)
Dr Nicolas TORDJMANN (orthodontie)
Dr Christophe WIERZELAWSKI (chirurgie, implantologie)

SECRÉTAIRE DE DIRECTION

Élise CZERKIEWICZ : elise@lefildentaire.com

IMPRIMERIE

Rotocayfo, Carretera de Caldes km 3.0 - 08130 - Santa Perpetua de Mogola - Barcelone Espagne

COUVERTURE

Shutterstock - DaviSalesBatista

PUBLICITÉ

Directrice : Patricia LEVI : 06 03 53 63 98

ANNONCEURS

Académie de Paro • Afopi • Afpad • Apex • Association Précaution • Atoll • Ceiop • Champions Implants • Cisco • Clinic All • CLIO • Curaio • Grieps • GAD • Génération Implant • Global D • GRF • Groupe Edmond Binhas • Hypnoteeth • IFH • IEFsanté • Implant Direct • Implant Discount • Labophare • Nobel Biocare • Ormco • Préventikali • Protilab • Safe Implant • SFBSI • SIVP Dentaire • Surgitech • Uniodf

ENCART

RGC Contentieux



PORTRAIT DE LA FORMATION CONTINUE ODONTOLOGIQUE

Depuis le décret du 2 juin 2006, la formation continue est devenue obligatoire pour tous les chirurgiens-dentistes inscrits au tableau de l'Ordre. Chacun d'entre eux, quel que soit son mode d'exercice, est soumis à une triple obligation de formation continue tout au long de sa vie professionnelle.

- 1 **L'obligation déontologique** qui se trouve dans le code de la Santé publique (Code de Déontologie), et se limite à l'article R.4127-214.
- 2 **L'obligation conventionnelle** qui est réaffirmée par le Titre VIII de la Convention dentaire nationale du 11 mai 2006, elle s'appuie sur l'obligation légale.
- 3 **L'obligation légale** de formation médicale continue, pour toutes les professions médicales, qui est issue de la loi sur le droit des malades de 2002 (loi n°2002-303 du 4 mars 2002 relative aux droits des malades et à la qualité du système de santé dite Kouchner, **art. 59**) et la loi de santé publique de 2004 (loi n°2004-806 du 9 août 2004 relative à la politique de santé publique, **art. 99**), enfin du décret 2011-2015 du 30 décembre 2011 pris pour l'application de l'article 59 de la loi 2009-879 du 21 juillet 2009 portant réforme de l'hôpital et relative aux patients, à la santé et aux territoires.

*“ Dis-moi,
et j'oublierai.
Enseigne-moi,
et je me souviendrai.
Implique-moi,
et j'apprendrai. ”*

Confucius

LES INSTANCES DE LA FORMATION

Au-delà de son caractère obligatoire, la formation continue est devenue un maillon fort de l'exercice du chirurgien-dentiste. En effet, les évolutions technologiques des plateaux et l'informatisation des systèmes fait appel à des compétences cliniques et techniques de plus en plus avancées.

La puissance d'internet et des réseaux sociaux ou encore le phénomène social de la Mode ont également influé sur la demande des patients qui se spécialise et s'accompagne d'une exigence esthétique. Enfin, une organisation et une gestion du cabinet optimales, plus que jamais incontournables dans le contexte socio-économique actuel, nécessitent des connaissances et des compétences qui ne sont pas toujours délivrées dans les universités.

Il en résulte que notre profession détient la Palme avec à l'heure actuelle plus de 600 structures de formations pour une population de 42 000 dentistes en France.

De quoi en perdre son latin... Se former... mais vers quels objectifs, par où commencer, quelle formation choisir ?

Au travers de ce numéro, véritable panorama de l'offre de formation disponible en France, nous allons tenter d'éclairer votre chemin.

Suivez le guide !

L'Organisme Gestionnaire du Développement Professionnel Continu (OGDPC) est un organisme central créé il y a 3 ans, quand la formation continue a été recreditée d'obligation. Ce dernier a en charge :

- Le financement du DPC
- L'enregistrement des organismes de DPC
- L'inscription, le suivi et l'indemnisation des praticiens

Les commissions scientifiques indépendantes (CSI), représentées par des chirurgiens-dentistes, ont été créées afin de vérifier que les formations proposées suivent les orientations nationales du DPC.

La Haute Autorité de Santé (HAS) valide les méthodes de DPC (congrès, e-learning, travaux pratiques, recherche...) en s'assurant qu'elles contribuent à l'amélioration de la prise en charge du patient et assurent la qualité et la sécurité des soins.

L'Agence Régionale de Santé (ARS) définit les choix régionaux

L'Ordre des Chirurgiens-Dentistes

Créé par ordonnance du 24 septembre 1945, l'Ordre national des chirurgiens-dentistes rassemble toutes les personnes habilitées à exercer la profession de chirurgien-dentiste en France.

Parmi ses nombreuses missions, l'Ordre instaure des règles de bonnes conduites, encourage le praticien à se former et sanctionne les écarts de comportements.

OGDPC

Rappel historique

Créé par la profession le 20 juillet 2006, le **Conseil National de la Formation Continue Odontologique (CNFCO)** par la voie de son comité scientifique était en charge du suivi de la formation continue obligatoire des chirurgiens-dentistes en attribuant des accréditations aux sociétés et revues de formation sous réserve qu'ils respectent des critères déontologiques, scientifiques et pédagogiques.

Sans être un organe de sanction, il avait pour but d'aider les praticiens à mieux se former, prendre conscience de la nécessité de se mettre à jour des avancées de la science et des techniques ; les dentistes avaient ainsi l'obligation d'assister à 2,5 jours de formation par an et ils disposaient de 5 ans pour totaliser 800 « crédits » de formation (150 minimum par an). Aucun contrôle n'était vraiment prévu mais le système fonctionnait.

Ce qui a changé...

La loi de réforme de l'hôpital et relative aux patients, à la santé et aux territoires (HPST) du 21 juillet 2009, a transformé la Formation Continue Odontologique en **Développement Professionnel Continu (DPC)**.



Le DPC comporte l'analyse, par les chirurgiens-dentistes, de leurs pratiques professionnelles ainsi que l'acquisition ou l'approfondissement de connaissances ou de compétences. Ainsi, l'évaluation des pratiques professionnelles (EPP) et la formation continue (FC) sont désormais intégrées dans un dispositif unique.

Le DPC amène le professionnel à réfléchir sur sa pratique de manière critique et constructive. Il ne se résume pas à la simple participation à une formation mais se déroule sur plusieurs mois, au cours desquels le praticien fera un état des lieux de ses connaissances et/ou pratiques. Il sera ensuite amené à acquérir de nouvelles connaissances et enfin analysera l'évolution de sa pratique.

Les praticiens doivent s'inscrire sur le portail de l'Organisme Gestionnaire du Développement Professionnel Continu (OGDPC) www.mondpc.fr et créer un compte DPC en indiquant leur numéro de RPPS à 11 chiffres figurant sur la carte professionnelle.

Depuis le 1^{er} janvier 2013, le chirurgien-dentiste a satisfait à son obligation de développement professionnel continu dès lors qu'il participe, au cours de chaque année civile, à un programme de DPC.

Ces programmes se pratiquent au travers de congrès, de conférences magistrales, de journées, d'e-learning sur internet ou d'enseignement postuniversitaire (DU...). Ils ont lieu toute l'année et dans tout l'hexagone. Les organismes de formation sont habilités par l'OGDPC à dispenser des programmes de DPC lorsqu'ils sont conformes aux recommandations de la Haute Autorité de Santé (HAS).

Un questionnaire doit être rempli avant et après la formation. Le praticien s'auto-évalue, l'OGDPC valide la formation et rembourse alors la journée sous forme d'indemnités journalières pour perte d'exploitation.

Au terme du parcours DPC, **une somme forfaitaire d'un maximum de :**

- 395,50 € pour une journée

- 248,50 € pour une 1/2 journée

correspondant aux frais pédagogiques est reversée sous réserve de crédit disponible sur le compte du participant et du versement effectif de cette somme à l'organisme de formation.

Chaque chirurgien-dentiste bénéficie également d'une **indemnisation sur trois demi-journées par an (157,50 euros par demi-journée)**, au titre des pertes d'exploitation, pour un programme présentiel.

Si l'obligation de DPC n'est pas satisfaite, le Conseil de l'Ordre demande les motifs du non-respect de cette obligation. Selon la réponse, le Conseil pourra imposer la mise en place d'un plan annuel de DPC. Dans tous les cas, l'absence de mise en œuvre de son plan annuel par le chirurgien-dentiste est susceptible de constituer un cas d'insuffisance professionnelle même si aucune sanction n'est réellement définie par les textes.

LE DPC EN 3 TEMPS :

- Le premier temps est une phase d'auto-analyse où le chirurgien-dentiste remplira un questionnaire qui va permettre à la personne qui dispense la formation de déterminer le niveau moyen de connaissances de son futur auditoire. Ce formateur en fera une synthèse, identifiera les points faibles des participants et modulera son enseignement en fonction. Précisons que les questionnaires sont anonymes et confidentiels.
- Le second temps est la formation en elle-même
- La troisième partie advient environ 3 mois après la formation. Il s'agit également d'une auto-analyse qui permettra cette fois au praticien de mesurer l'évolution de sa pratique et de l'impact de la formation dans son exercice quotidien.

COMMENT DEVENIR ORGANISME DE FORMATION AGRÉÉ DPC ?

Pour être ainsi habilité à dispenser des programmes de DPC, il faut déposer une demande d'enregistrement et un dossier d'évaluation auprès de l'OGDPC.

La demande doit préciser la nature des programmes de DPC que l'organisme propose de dispenser. Elle doit être accompagnée d'un dossier d'évaluation. Le dossier d'évaluation est soumis à une Commission scientifique indépendante (CSI) composée de chirurgiens-dentistes.

Vers quel organisme de DPC se diriger ?

- **En milieu libéral**, Les chirurgiens-dentistes ont le libre choix de leur organisme de DPC . Les URPS (Unions Régionales des Professionnels de Santé) en place dans chaque région de France ont un rôle de promotion des programmes de DPC.
- **En milieu salarié (hors établissements de santé)** : vous pouvez contacter votre employeur ou l'organisme agréé OGDPC de votre choix.
- **En établissement de santé**, les chirurgiens-dentistes mettent en œuvre des démarches d'amélioration de pratiques, le plus souvent, de manière collective (mono-disciplinaire, multidisciplinaire ou multi-professionnelle) à travers par exemple la certification des établissements, Le rôle des CME est essentiel. Elles ont un rôle de promotion des programmes de DPC proposés par des organismes de DPC. Elles contribuent au plan de DPC relatif aux professions médicales, maïeutiques, odontologiques et pharmaceutiques. Le Président de la CME des établissements publics coordonne l'élaboration du plan de DPC.

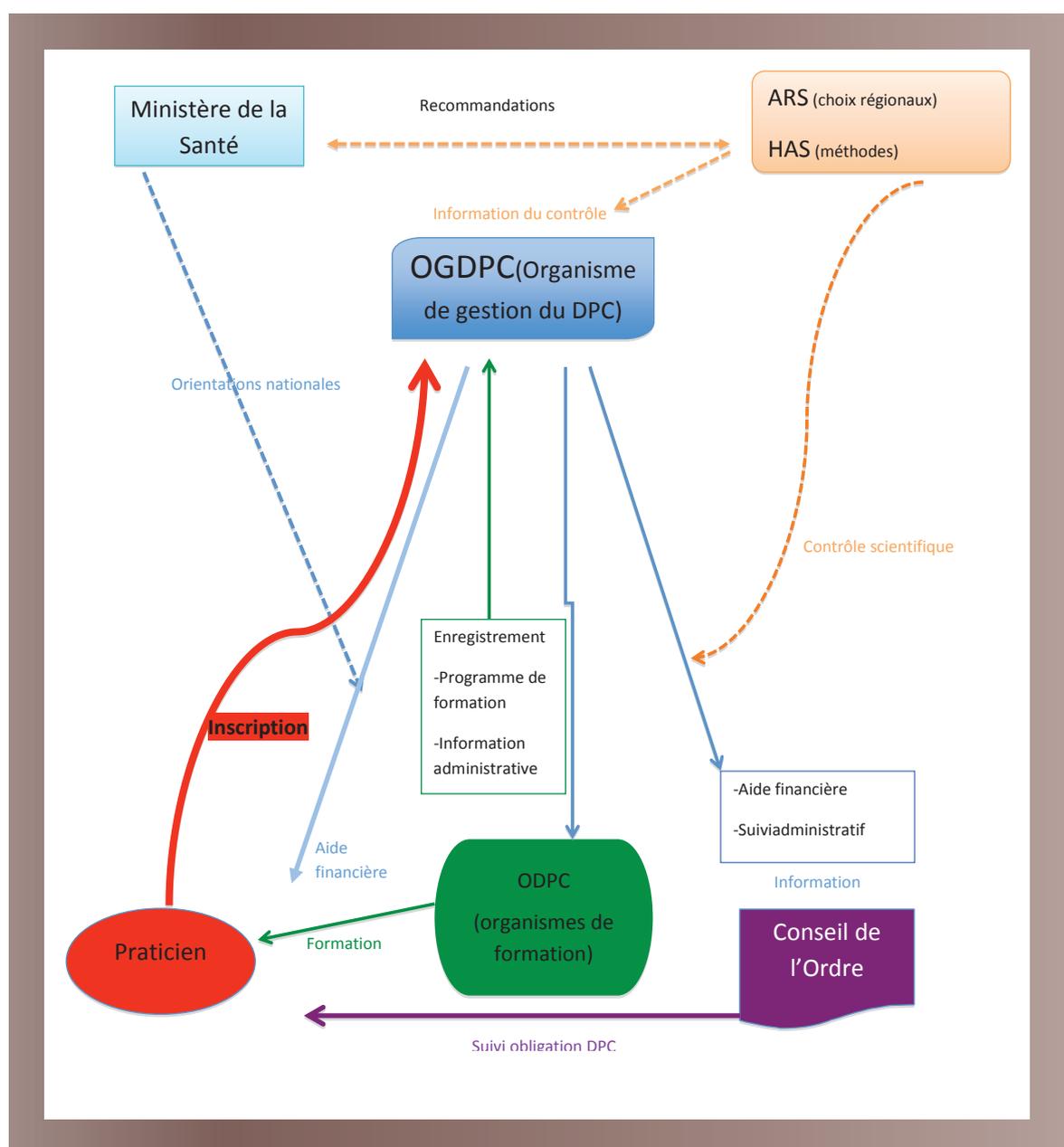


Figure 3 : organisation du DPC.

■ Pour quels besoins ?

Il existe plusieurs types de formations. Certaines vous permettent de compléter les connaissances acquises lors de votre formation initiale et d'autres d'acquérir de nouvelles compétences dans un des domaines de votre exercice ou connexes à celui-ci. Les formations cliniques privilégiées sont la parodontologie et l'implantologie, ainsi que l'esthétique et la prothèse. 40 % de praticiens ont également déjà eu recours aux formations de Coaching ou management. Ces tendances obéissent à une logique actuelle de réponse à la demande des patients et de rentabilité du cabinet.

L'offre de formation odontologique est dense et vos choix dépendent de vos besoins et du temps que vous pouvez y consacrer.

CYCLES COURTS

• Cours ou conférences

Souvent dispensés par les associations nationales ou régionales, ces formats sont bien connus des participants car souvent pratiqués lors de leur formation initiale. Ils offrent l'avantage d'être compatibles avec l'exercice professionnel car ils se déroulent principalement le soir.

Généralement soutenus par un seul intervenant, ce type d'enseignement implique une certaine passivité et requiert donc une certaine motivation des participants ainsi que des talents d'orateur du conférencier. Ses formations recueillent un succès, notamment en région, car elles permettent un moment de convivialité et de partage entre confrères.

• Congrès, Symposium

Ils sont généralement l'apanage des sociétés commerciales notamment dans le domaine de l'implantologie. Toutefois, certaines sociétés scientifiques proposent parfois ce format autour de grandes thématiques (le numérique, la greffe osseuse, ...). Organisés sur une voire deux journées, elles permettent de bénéficier d'un concentré d'informations et de profiter de l'enseignement d'experts nationaux ou internationaux.

• Séminaires, TP

Plusieurs jours successifs (2 à 5 jours en général). Ce type de formation a pour vertu de se dérouler en petits groupes et privilégie l'apprentissage de techniques par la pratique (ateliers, chirurgies en direct...). Le TP sont interactifs et conduisent à une autonomisation des participants permettant une mise en œuvre rapide à leur cabinet. C'est le type d'enseignement jugé « des plus formateurs ».

CYCLES LONGS

Souvent, les Diplômes d'Université (DU) ou les Attestations (dispensés par les Universités ou les sociétés scientifiques de 2 jours/semaine à 2 jours/ par mois pendant 1, 2 ou 3 ans). Il est important de choisir un DU avec beaucoup de pratique.

Les plus :

- la qualité de l'enseignement dispensé par des Maîtres d'Universités la qualité des installations (blocs chirurgicaux, matériels de haute technologie prêtés par les firmes...)

- la formation est couronnée par un diplôme reconnu qui vient enrichir votre CV.

Les moins :

- par sa durée et sa récurrence, ce format nécessite du temps et de la motivation.

■ Comment la choisir ?

Avant d'envisager une formation efficace pour optimiser vos compétences, vous devez vous poser quelques questions :

- Cette formation est-elle une valeur ajoutée à mon exercice ?
- Les acquis de cette formation sont-ils facilement applicables dans mon cabinet dentaire ?
- Cette formation conduit-elle à un diplôme, un titre professionnel ou une attestation de formation ?
- Est-ce une formation pratique ou théorique ?
- Quelles sont les modalités d'accès à cette formation ?
- Combien de temps va-t-elle durer ?
- Y a-t-il un examen ?
- Serai-je rémunéré ?

■ Comment la financer ?

La prise en charge FIF PL

Faites votre demande de prise en charge FIF PL directement en ligne sur www.fifpl.fr.

Vous devrez joindre à votre demande préalable de prise en charge :

- le programme de la formation avec le tarif
- la photocopie de l'attestation de versement de la contribution à la formation professionnelle (URSSAF) ou attestation d'exonération de cette contribution (à réclamer à votre caisse URSSAF si vous ne leur avait pas déjà adressée cette attestation)
- votre relevé d'identité bancaire
- votre dossier sera alors examiné par une commission du FIF PL qui adressera en retour une lettre vous notifiant leur participation ou leur refus.

Le montant de la prise en charge peut être pour un praticien libéral de 300 € /jour pour 4 jours maximum de formation / an.

La prise en charge ACTALIANS (salariés)

Faites votre demande de prise en charge directement en ligne sur www.actalians.fr au plus tard 3 semaines avant la formation.

Adressez vos justificatifs à Actalians après la formation qui sera susceptible de prendre en charge une partie de vos frais selon le barème mis en place et les thèmes prioritaires déterminés.

LES ACTEURS DE LA FORMATION



Crédit photos ADF / Thierry Foulon

■ L'ADF

L'Association Dentaire Française (ADF) a été créée en 1970 et rassemble 26 organismes professionnels (syndicats, associations et sociétés) de l'univers dentaire. Sur les 40 000 chirurgiens-dentistes français, environ 30 000 sont adhérents à l'ADF. Cette association propose tout au long de l'année, aux chirurgiens-dentistes, des outils de formation continue.

Évènement très connu, le **Congrès annuel de l'ADF** est un grand rassemblement de formation continue sur 5 jours. Le principe de ce rendez-vous est de proposer dans un même lieu et en même temps des conférences, cours, travaux pratiques... et l'exposition des dernières technologies dans le domaine dentaire.

1500 parcours DPC sont réalisés lors du congrès de l'Association Dentaire Française (ADF). 12 suggestions de formation, appelées « chemins de perfectionnement », complémentaires dans une discipline ont vu le jour cette année. Les participants ont pu choisir une ou deux journées de 6 heures avec des séances mariant conférences magistrales et diverses formes d'échanges.

■ Les Universités

La loi Savary de 1984 investit les Universités de la mission de formation continue.

16 facultés de chirurgie dentaire ou Unités de Formation et de Recherche (UFR) d'odontologie existent en France métropolitaine : Bordeaux, Brest, Clermont-Ferrand, Lille, Lyon, Marseille, Montpellier, Nancy, Nantes, Nice, Paris V, Paris VII, Reims, Rennes, Strasbourg et Toulouse.

Toutes ne disposent pas d'un département ou d'une commission dédiée à la formation continue odontologique. Néanmoins, elles sont toutes organisatrices d'évènements de formation entrant ou susceptibles d'entrer dans ce cadre. L'Université propose à la fois des formations diplômantes (**comme le DU, le CES ou le CECSMO**) et non diplômantes (journées de formations classiques).

Vous avez le choix parmi plus de 200 formations diplômantes proposées sur l'ensemble des facultés dentaires de France. Certaines peuvent être équivalentes à un programme DPC.

Ce diplôme se prépare sur une année universitaire ou plus, 2 journées de formation par semaine (par exemple pour l'implantologie, vous aurez une partie cours théoriques, enseignements dirigés ainsi qu'une partie TP et stage clinique) et permet une spécialisation dans un domaine particulier comme la parodontie, l'implantologie orale, l'endodontie...

Cependant, tous les diplômes d'université ne sont pas reconnus par l'Etat. Le prix d'un DU varie de 1500 à 5000 euros par année, à cela s'ajoutent les frais de scolarité d'environ 500 euros pour l'année.

La formation théorique et pratique en chirurgie et prothèse implantaire a du succès mais peu de places (5 à 10) par an. Pour éviter la liste d'attente, il est possible de se tourner vers d'autres offres de formation.

LES ACTEURS DE LA FORMATION

Les Organismes de formation privés

Les Universités font partie du droit public mais il existe également de nombreux organismes privés de formation continue.

▪ Les sociétés scientifiques

Certaines, comme l'ADF ou l'UFSBD sont devenues des institutions. La majorité d'entre elles sont des organismes de référence d'une discipline de l'odontologie (SFE, SFPIO, SFODF, SFDE...).

Les nombreuses sociétés scientifiques répondent aux exigences de la nouvelle législation sur la formation continue, ce sont des organismes de DPC qui mettent à votre disposition un parcours de formation. Elles prennent le relais des DU dont le programme est similaire : 2 à 3 journées par semaine sur maximum 6 mois.

Il est préférable de choisir des sociétés dont les formateurs sont réputés pour leur expérience, leur compétence, leur pédagogie. Selon les sociétés, le prix varie autour de 4000 euros pour un cycle complet.

« Un flou sur la formation continue obligatoire »

3 questions à...
Philippe C.,
formateur à la SOP



Quelle est la tranche d'âge des participants à vos formations ?

35-50 ans. Avant 35 ans, ils estiment qu'ils n'en ont pas besoin. Après 50 ans, ils se rapprochent de la retraite et ne se forment plus..

Sous quelle forme se présente la formation ?

Nous proposons une formation par cycles réalisés sur plusieurs modules de 3 jours sur 6 mois. Nous acceptons un maximum de 30 personnes par cycles. Sur les formations magistrales, nous avons quand même environ 500 participants mais il y a une petite baisse de la fréquentation peut-être due à la conjoncture économique...

Que pensez-vous de la formation continue aujourd'hui ?

Il y a un flou sur la formation continue obligatoire aujourd'hui. Le système de 800 points sur 5 ans instauré en 2009 marchait bien. Désormais, on prône une formation validante avec contrôle des connaissances pour évaluer l'impact de la formation sur les praticiens. Un questionnaire avant le DPC puis le même questionnaire après mais personne ne recueille les questionnaires. 8000 praticiens sur environ 40000 se forment en DPC, c'est une gestion lourde. On a un organisme avec des budgets insuffisants : 8 millions d'euros par an pour les dentistes alors que la formation est obligatoire (le budget pour la formation des professions de santé est de 130 millions d'euros dont 80 % alloué aux médecins NDLR).

« Un partenariat public-privé »



Dr Reynold DA COSTA-NOBLE,
MCU PH, président du CEIOP

La Formation Odontologique Continue doit tenir compte de notre spécificité : Nous sommes à la confluence d'un acte médical et d'un acte pratique.

Deux objectifs de formation me paraissent essentiels :

- L'hygiène orale et la maintenance
- L'élaboration du diagnostic et du plan de traitement.

Il est nécessaire de bien maîtriser cette étape avant de passer à la formation pratique (Odontologie Conservatrice, Chirurgie orale, Parodontologie, Orthodontie, Implantologie, Prothèse).

Celle-ci doit être progressive au moyen de conférences cliniques, vidéos, travaux pratiques sur maquettes, mâchoires animales et pièces anatomiques, démonstration sur patients.

Ainsi il est souhaitable, afin que la formation soit complète, que notre confrère puisse appliquer ce qu'il a appris sur un patient sous le contrôle étroit d'un praticien expérimenté. Le développement d'un partenariat public-privé peut être une bonne solution pour développer cette formation clinique au fauteuil pour le plus grand nombre.

LES ACTEURS DE LA FORMATION

« Un modèle incohérent ? »

Rencontre avec Dr Charles Micheau,

parodontologiste,
président de la SFPIO Paris

« Notre offre de formation s'adresse à des spécialistes, pointus dans le domaine de la parodontologie et de l'implantologie.



On est depuis 2 ans, dans un modèle DPC qui, pour les sociétés scientifiques indépendantes qui ne travaillent qu'avec des bénévoles est irréaliste. Même si l'idée de base est bonne, nous n'avons pas les moyens de mettre en place la logistique d'évaluation des connaissances (questionnaires) avant et après la conférence.

On est dans une période de transition ; les séances validantes DPC lors du grand congrès national de l'ADF ne représentent que 20 % des séances du congrès, c'est très peu ! Il faut voir comment le DPC va évoluer dans le temps. Bien sûr, il faut rendre la formation obligatoire et l'encadrer car je suis universitaire et je me rends compte que le nombre de praticiens qui ne se forment plus est pathétique !

Un journaliste a fait un sondage sur la prise en charge par les dentistes des patients VIH+, c'est scandaleux la méconnaissance totale, ils leur disent : vous êtes VIH+, je ne vous soigne pas ! La formation étant obligatoire, il faut une prise en charge financière pour le praticien pour perte d'exploitation car les frais de fonctionnement (assistante...) continuent même s'il n'est pas dans son cabinet.

Autant les médecins ont l'habitude d'être payés pour se former, autant les dentistes avaient l'habitude de payer de leurs propres deniers leur formation. »

« Intégrer une meilleure approche de l'endodontie »

3 questions à...

Dr Jean-Philippe MALLET,
président de la SFE

La Société Française d'Endodontie (SFE) vous propose un cycle de formation continue pour 2015 sous forme de 3 modules au choix (cours et travaux pratiques) et/ou une journée scientifique (conférence). L'objectif est d'appliquer dès le lendemain au cabinet dentaire les gestes techniques appris lors des sessions.



Quelle est la tranche d'âge des dentistes participant à la formation continue ?

On a 2 tranches d'âge : d'abord les 28-34 ans, les trentenaires, des praticiens assez récemment sortis de l'université ou ayant exercé pendant quelques années en collaboration, motivés pour se former, puis les quinquagénaires, qui se remettent en question au travers de l'outil microscope opératoire qui modifie complètement les approches de l'endodontie.

Quel est le module le plus demandé ?

C'est le module du retraitement endodontique car c'est une énorme problématique. De plus, il est mal reconnu, mal rémunéré, et complexe par son approche du plateau technique. On demande aux praticiens de s'engager sur plusieurs modules pour reprendre les bases.

Ressentez-vous une baisse de la fréquentation de ces formations ?

Pas forcément car nous savons répondre aux attentes de la formation, nous sommes présents dans les régions ainsi qu'au niveau national et avons besoin d'être au contact des dentistes.

« Success story d'une école de chirurgie »

Témoignage de

R. Zadikian,
président de AFOPI Campus

L'AFOPI se déploie sur un campus de 800 m² à Sarcelles Village, qui comporte 10 blocs opératoires, une salle de conférence équipée pour la chirurgie en direct.

« L'idée d'une école de chirurgie implantaire est né du constat qu'il est inconcevable aujourd'hui que les omnipraticiens ne posent pas d'implants.

C'est pourquoi le fondement même de notre cursus est le compagnonnage clinique et chirurgical. Au delà de la théorie qui dispense les protocoles de départ, les élèves sont plongés en immersion au bloc. 4 jours par semaine, à partir de leur mobile ou leur ordinateur, ils disposent d'un accès à toutes les chirurgies que je réalise. Durant une journée, ils sont également tenus d'amener 2 de leurs patients sur le campus et réaliser une chirurgie en direct. Après la formation, les dentistes formés peuvent venir ou nous consulter autant de fois qu'ils veulent. C'est cette notion de partage prononcé qui a forgé la confiance et la fidélité. »



LES ACTEURS DE LA FORMATION

▪ Les sociétés commerciales

Le programme de formation des sociétés commerciales est aussi calqué sur celui des DU. Elles proposent des formations à la carte sur une ou plusieurs journées, des TP où elles peuvent apporter et présenter leurs produits (instruments, implants...).

Les sociétés commerciales ont pour avantage de disposer de leur propres locaux pour dispenser ces formations. Les moyens technologiques et financiers dont elles sont dotées confèrent généralement un bon niveau à ces formations de par les outils et la qualité des intervenants.

C'est, notamment, le cas de **Nobel Biocare**, société commerciale suisse leader en implantologie qui propose aux chirurgiens-dentistes, l'opportunité de développer leurs compétences au travers de différents parcours.

« ... Nous nous efforçons de mettre des thèmes et des niveaux sur nos formations afin de mieux cibler le public concerné et guider les chirurgiens-dentistes dans leur choix.

Dans nos locaux, nous proposons une formation initiale en 3 modules, pour les dentistes qui veulent démarrer en implantologie, dispensée par le professeur Paul Mariani depuis 2012. Un cours de prothèse sur implant avec le Docteur Olivier Etienne...

L'éventail de nos formations est large depuis l'initiation à la chirurgie qui représente le niveau 1 aux fonctionnalités plus avancées comme les greffes, les sinus ou les implants zygomatiques qui correspondent au niveau 3.

Une grande partie de notre offre correspond à des formations «partenaires» organisées par des sociétés scientifiques comme le FIDE, SAPO Implant ou l'AUI et auxquelles nous venons en support par l'apport de matériel et la promotion.» nous indique Soraya Lalou, chargée de projets et responsable du développement chez Nobel Biocare.

Le coût moyen d'une journée de formation NOBEL BIO CARE est de 380 €.

Pour les 7 jours de formation initiale en chirurgie implantaire, le prix est de 2700 €.



« La formation en support d'une activité commerciale et vice-versa »

D'autres entreprises proposent un soutien technique lors de sessions de Travaux Pratiques dispensées par des sociétés scientifiques.

« Notre métier de technico-commercial ne s'arrête pas à la frontière des cabinets. C'est également important de démontrer de la qualité de nos instruments en situation clinique. Les sessions de Travaux Pratiques sont l'endroit idéal pour cela. La formation : c'est passer de la théorie à la pratique ! Par exemple, s'il y a un TP sur les sinus, je viens avec des curettes. Le praticien apprend les bons gestes et se pose les bonnes questions. Les apprenants profitent de l'expérience du praticien enseignant, et souvent, ils achètent les mêmes instruments que lui car ils aiment la philosophie de ce formateur et ils ont une démonstration de réussite.

Pour les sociétés scientifiques, le soutien matériel que nous apportons est parfois vital car selon les thèmes abordés, l'instrumentation nécessaire est très coûteuse. C'est un partenariat gagnant-gagnant ! »

Un formateur

✓ GRANDE ENQUÊTE NATIONALE EN LIGNE : DONNEZ VOTRE AVIS



Dans le cadre du futur guide de formation 2016, **LEFILDENTAIRE** lance une enquête en ligne sur la formation odontologique en France, afin d'être au plus près de vos préoccupations et d'identifier vos besoins.

Merci de prendre quelques minutes pour y répondre.

Participez à notre enquête

Scannez le QR CODE ou dirigez-vous sur <http://tiny.cc/enqueteLFD>

Le e-learning

Une valeur montante ?

Le **e-learning** ou la formation en ligne (terme recommandé en France par la DGLFLF), désignent l'ensemble des solutions et moyens permettant l'apprentissage par des moyens électroniques. Sont inclus les sites web éducatifs, la téléformation, l'enseignement télématique, ou encore le e-training. Un marché évalué selon la Commission Européenne à plus de deux milliards de dollars. Aux Etats-Unis, ce mode de formation existe déjà depuis quelques années et représente 60 % des dépenses en formation. (source Wikipédia)

Cette méthode de formation à distance (sur internet) basée sur des cours et des conférences en direct ou en replay, permet théoriquement de s'affranchir de la présence physique d'un enseignant à proximité. En revanche, le rôle du tuteur distant apparaît, avec des activités de facilitateur et de médiateur.

Le e-learning propose donc un accès à la formation permanente et offre la possibilité de se former à son rythme, selon ses besoins, sans se déplacer et de n'importe où.

Les sociétés qui dispensent le e-learning mettent généralement à disposition des étudiants une plate-forme d'apprentissage en ligne reposant sur de multiples supports de formation. Cette plate-forme assure également un suivi et un accompagnement personnalisé.

Dans le secteur dentaire, le e-learning compte dans l'obligation de formation.

Le pionnier du e-learning en France

ZEDENTAL.com

Le e-learning a fait ses premiers pas en France avec ZEDENTAL.com (dental website of continuing education), société scientifique créée en 2001 et composée de 12 chirurgiens dentistes renommés, chacun spécialiste des différents domaines de l'odontologie : implantologie, parodontologie, prothèse amovible, pathologies buccales, chirurgie maxillo faciale, prévention et prophylaxie, endodontie, dentisterie esthétique et restauratrice, prothèse fixe, odontologie pédiatrique.



ZEDENTAL.com a innové dans le secteur dentaire en proposant la première Conférence en direct permettant une interactivité totale. Le participant peut poser une question par messagerie instantanée ou oralement s'il possède un micro.

Le partenariat entre ZEDENTAL.com et l'Université Paris Descartes a permis de créer une synergie entre savoir universitaire et savoir faire de ZEDENTAL.com en matière de e-learning scientifique dans l'objectif de déployer plus largement la connaissance auprès des praticiens francophones.

Aujourd'hui, la société propose un pack à l'année de 10 conférences vidéo à la demande et des TP en présentiel à la Faculté Garancière. Le programme de formation est sous l'égide de l'AUOG (Association Universitaire d'Odontologie Garancière présidée par Bernard Picard) et de l'AUI.



LE E-LEARNING

est une méthode pédagogique en pleine expansion, qui présente les avantages suivants :

- la flexibilité en ce qui concerne le temps et l'espace,
- un apprentissage individualisé,
- une réduction des coûts,
- une facilité d'utilisation,
- des possibilités de communication et de coopération entre les apprenants-enseignants et les apprenants eux-mêmes.

AVEZ-VOUS RÉPONDU À VOTRE OBLIGATION DE FORMATION ?

VOTRE DPC À EFFECTUER **100% EN LIGNE**
À VOTRE RYTHME CHEZ VOUS
OU À VOTRE CABINET

- DES COURS EN VIDÉO
- DES QCM POUR VALIDER VOS ACQUIS
- DES OUTILS DE TRAÇABILITÉ



Totalement pris en charge
par l'**OGDPC**

(sous réserve de la disponibilité de vos droits)

www.generation-implant.com

Le leader

« *GENERATION IMPLANT, agitateur de formations* »

Ce fut le premier slogan de cette dynamique association basée à Nice et créée par le Dr Antoine Diss. Un succès qu'elle doit certainement au contenu pédagogique de ses formations qui est un consensus clinique et scientifique entre les 15 formateurs responsables de chaque plate-forme et à une véritable soif de transmettre. Agissant à la fois en présentiel à travers de nombreuses villes de France, elle est également leader de l'e-learning en nombre de jours de formation (**50 cours vendus** depuis 2014).

Son président, le Dr. Antoine D., guide les étudiants dans leur démarche clinique à travers 5 modules de formation en ligne où ils peuvent suivre étape par étape un programme d'implantologie (critères de choix des implants dentaires, traitement de l'édentement, gestion de l'acte chirurgical, succès, complications et échecs).



« *Le module le plus apprécié des dentistes est le traitement de l'édentement : critères de choix des implants dentaires car c'est un tremplin pour accéder aux autres modules* » précise Maïka R., directrice marketing et formation événementiel.

GENERATION IMPLANT souhaite rassembler tous les apprenants formés depuis 10 ans lors du grand congrès du 12 juin 2015 à Nice où seront présents les formateurs GI de toute la France, deux conférenciers internationaux, ainsi que les nombreux partenaires du monde dentaire.

Les challengers du e-learning

C'est le cas notamment de **DENTAL IMPLANT** qui propose des formations online, classées par thèmes : gestion de l'esthétique, de l'édentation complète, de la douleur...

Le site répertorie différents modules. Connaître l'équipe de formateurs, accéder à la littérature scientifique, visionner des vidéos cliniques, suivre des conférences en ligne et chatter avec le conférencier, s'informer des manifestations nationales et internationales dans le domaine de l'implantologie dentaire et pour finir partager avec vos confrères abonnés sur le « Forum clinique »... telle est l'étendue des offres de la plate-forme.

Plusieurs autres acteurs de la formation traditionnelle offrent aujourd'hui l'accès à leur cours sur leur site internet ou via leur chaîne Youtube. Certains, comme la SOP, diffusent des enregistrements en continu : **www.sop-learning.com**.

Une initiative innovante dans le cadre du e-learning, lancée par le **laboratoire Protilab**, a vu également le jour cette année. Il s'agit de webinar (séminaire en ligne) proposés en libre accès sur les grands thèmes de la dentisterie d'aujourd'hui **www.lesmardisdeprotilab.com**.

Le DPC en e-learning, concrètement comment ça marche ?

En vous connectant, vous avez accès à vos conférenciers préférés ; vous pouvez leur poser des questions en direct. La plate-forme d'e-learning conserve en mémoire l'historique des conférences auxquelles vous avez assisté. Pour les cours, vous trouvez en ligne la référence OGDPC, la durée et les tarifs, le nom du formateur et n'avez plus qu'à cliquer sur commander et régler par internet.

Comme pour un programme de formation classique DPC, il faut remplir un questionnaire avant et après ; vous êtes remboursés par l'OGDPC à l'issue de la formation e-learning.

Un suivi de la formation facilité et clair :

- *consultation de la liste et du planning des sessions en ligne, en présentiel ou mixtes auxquelles vous êtes inscrits.*
- *accès et navigation aux cours en ligne.*
- *accès aux corrections des tests et annotations des formateurs.*

5 QUESTIONS À...



Dr Marc ARFI,
chirurgien-dentiste,
co-fondateur de PREVENTIKALI.

Pourquoi le cabinet est-il un endroit à risques pour les problèmes de dos ?

Les TMS ou Troubles Musculo-Squelettiques dont le plus connu est la lombalgie représentent plus de 80 % des maladies professionnelles dans la population générale. Chez le chirurgien-dentiste, ces TMS se développent nettement au delà de la moyenne en trouvant dans l'exercice de l'art dentaire un terrain de prédilection à leur développement. Le risque 0 n'existe pas dans la profession et la très grande majorité des praticiens sont ou seront touchés durant leur exercice, cela à cause de la pluri-causalité du geste, à cause des postures contraignantes mais aussi de postures statiques maintenues et prolongées. Par son développement sournois, le TMS guette le praticien du début de son exercice jusqu'à sa fin et le met en danger permanent. De la simple gêne au handicap voire l'invalidité, il n'y a qu'un pas et une prévention est plus que nécessaire.

Comment prévenir ses risques ?

La première chose à faire sera d'identifier les facteurs de risques au cabinet dentaire. Ces facteurs sont nombreux et souvent intriqués les uns aux autres.

Il faudra soit les éradiquer soit quand cela n'est pas possible en atténuer au maximum les effets.

Il s'agira souvent de repenser son espace de travail sans avoir pour autant à tout changer. Dans la plupart des cas, quelques petites choses suffiront pour améliorer considérablement la situation.

Contrairement aux apparences, la profession de chirurgien-dentiste est un métier très physique et il conviendra de mettre en place un programme adapté d'exercices pendant et en dehors des périodes de travail.

On nous vante l'intérêt de certains sièges opérateurs comme étant réducteurs de ses problèmes. Est-ce le cas ?

Effectivement le choix du siège opérateur est l'un des éléments fondamentaux dans la prévention des troubles musculo-squelettiques et son choix doit être le résultat d'une réflexion bien menée et non pas celui du hasard ou d'une offre commerciale alléchante.

L'ergonomie est l'adaptation du matériel à l'homme et non pas l'inverse. Bien qu'un certain nombre de critères restent incontournables, le choix de ce siège sera donc largement impacté par la morphologie de son utilisateur.

Existe-t'il une statistique identifiant, chez les chirurgiens-dentistes, les problèmes de dos systématiques, invalidants... ?

Les statistiques montrent que le chirurgien-dentiste est touché nettement au delà de la moyenne. Bien entendu, la question de terrain peut accélérer et potentialiser le développement de ces TMS, néanmoins, nous voyons des confrères de plus en plus jeunes se plaindre de leur dos et cela laisse présager des difficultés et problèmes auxquels nous devrons faire face de plus en plus tôt.

Le seul moyen efficace de lutter contre la statistique effrayante est la mise en place d'un système de prévention.

La prévention à ce jour ?

Le Groupe PREVENTIKALI propose aujourd'hui le programme FORM2 mis au point conjointement par un chirurgien-dentiste et un ostéopathe et destiné spécifiquement aux chirurgiens-dentistes.

Cette formation qui alterne conférences et ateliers pratiques, déjà réalisée en 2014 sera de nouveau accessible en 2015 dans les villes de Paris, Lyon, Marseille, Strasbourg et Nantes.



Dates voir p 70

53 rue de la Chaussée d'Antin - 75009 Paris - Tél : 01 84 16 94 24 -
contact@preventikali.fr - www.preventikali.fr

Les ouvrages, revues professionnelles et sites web d'information permettent également aux chirurgiens-dentistes de se former en toute autonomie.

La littérature scientifique

Les éditeurs d'ouvrages scientifiques sont des contributeurs de la formation continue. Le groupe QUINTESSENCE, premier éditeur au monde de publications dentaires, est présent dans la plupart des pays et publie des livres, revues, vidéos, et CD-Rom dans une douzaine de langues différentes.

Les Éditions CDP tiennent également le haut du tableau avec 10 à 15 nouveautés par an, réparties en 3 collections : Guide Clinique, JPIO et Mémento. Nous n'omettons pas de citer les éditions Masson, Elsevier, EDP... qui éditent régulièrement des ouvrages de littérature scientifique dentaire.

Les livres sont un moyen plébiscité pour se documenter sur un sujet précis et l'offre est d'autant plus riche si vous lisez et comprenez l'anglais.



La presse professionnelle

Les revues

C'est le moyen le plus simple et le plus prisé de la formation continue odontologique car il a l'avantage d'être peu coûteux voire gracieux pour certains modèles économiques dont nous sommes mais également peu contraignant car il ne nécessite aucun déplacement.

Là encore, la presse dentaire détient la palme du secteur de la santé avec près de 20 supports !

Ces revues sont parfois spécialisées sur un domaine précis de l'odontologie : l'implantologie, la parodontologie, la prothèse... (Implant, Le journal de Parodontologie, Titane, Les

cahiers de prothèse...), ou traitent de tous les sujets de l'omnipratique (Aonews, Clinic, Dental Tribune, Dentoscope, Indépendante, Information Dentaire, Le Chirurgien-Dentiste de France, Le Fil Dentaire, pour ne citer que les plus connus).

Qu'elles soient payantes ou gratuites, hebdomadaires ou mensuelles, au format magazine ou tabloïd, rattachées à une association, un syndicat ou un éditeur privé, la qualité de ces revues est essentiellement appréciée sur la pertinence des sujets traités ainsi que sur le niveau d'expertise des auteurs rédacteurs.

Il est clair qu'une lecture d'article, même s'il est bien iconographié, ne saura remplacer des travaux pratiques pour l'acquisition d'un nouveau geste mais il demeure un bon vecteur de motivation à s'y inscrire.

Les sites web

La majorité des titres de presse ont créé un site internet en dupliquant tout ou partie des contenus présents sur leur édition papier ou en créant des synergies entre ces 2 canaux. On observe également une transposition du modèle économique.

S'agissant de revues sur abonnement : la consultation et le téléchargement des contenus du site web sont payants avec une option supplémentaire : l'achat d'articles à l'unité.

Nos homologues du « gratuit », fidèles à leur modèle, ouvrent gracieusement l'accès à leurs contenus.

À SAVOIR : sur notre site www.lefildentaire.com, la consultation et le téléchargement de la totalité de nos articles depuis notre création sont entièrement gratuits.

Les Pure Player

Cette catégorie regroupe la presse dentaire, beaucoup moins représentée, qui œuvre exclusivement sur la Toile.

Les deux leaders historiques sont **Abcdent et Dentalespace**.

Le premier (www.abcdent.fr), davantage tourné vers l'information continue, relaye les actualités de la profession et un agenda des manifestations.

www.dentalespace.com se positionne comme un acteur de la formation continue notamment par le biais de vidéos cliniques. Plus de 700 occurrences sur de multiples thèmes de l'odontologie sont proposés.

Un troisième acteur a retenu notre attention. Il s'agit de www.oeil-dentaire.com.

Site agrémenté, **L'œil Dentaire** propose la vente de DVD et la location VOD de vidéos cliniques dont certaines sont validantes dans le cadre de la formation continue.

Citons également **Bibliodent**, banque de données bibliographiques francophone en odontostomatologie. Cette base regroupe une pléthore d'ouvrages et d'articles scientifiques disponibles sur demande.

Créée en 1987, elle est coproduite par :

- l'Association Dentaire Française.
- le Conseil National de l'Ordre des Chirurgiens-Dentistes,
- l'Université de Lille 2.



5 QUESTIONS À...



Claude PARODI,
Hypnoteeth

En quoi consiste l'hypnose dentaire ?

Dans le mot « hypnose », nous retrouvons cet état de conscience si habituel de l'être humain à côté de la conscience attentive, cet état de conscience appelé la rêverie, la réflexion, la créativité chez l'artiste. Là, le chirurgien dentiste va utiliser et provoquer cette modification de conscience chez son patient pour lui donner une capacité de réduire la douleur et l'anxiété inhérentes à beaucoup de soins dentaires.

Lorsque l'on utilise l'hypnose, en pratique dentaire trois aspects sont abordés : l'état hypnotique, les techniques de communication pour amener cet état et la compréhension du fonctionnement du cerveau.

Une discipline ancienne et qui nous revient aujourd'hui . Pourquoi ?

C'est aujourd'hui grâce aux neurosciences et à des chercheurs comme Rainville, Faymonville qui révèlent comment l'hypnose peut modifier le vécu de la douleur dans son intensité et sa résonance émotionnelle que l'hypnose nous revient. En hypnose, on constate une diminution significative de l'activité des régions corticales impliquées dans la douleur , et une diminution de l'activité du cortex somatosensoriel primaire et de l'activité du cortex cingulaire antérieur et de l'insula (Faymonville, 2002 ; Rainville, 2004).

De même l'Académie Nationale de Médecine, dans son rapport du 5 mars 2013 reconnaît l'hypnose comme thérapie complémentaire à la médecine.

Que diriez-vous à un praticien sceptique ?

Tout praticien qui s'intéresse à la relation soignant/soigné et ses conséquences sur la bonne santé de son patient ne peut qu'être interpellé par cette pratique si vieille et si jeune, et vouloir l'utiliser, pour gérer la douleur, l'analgésie, les phobies, les nausées, la prise en charge des enfants etc. Cela amène évidemment gain de temps et sérénité dans le travail.

La technique est-elle applicable à tous et par tous ?

Tout le monde est hypnotisable, puisque l'hypnose fait appel à un mode de fonctionnement normal de la conscience. Tout praticien est capable de s'approprier l'outil puisqu'il s'agit d'utiliser des techniques.

Comment expliquez-vous le succès actuel des formations à l'hypnose ?

Le soin dentaire catalyse et la douleur et l'anxiété du patient. Et ce dernier est très souvent prêt à répondre aux propositions du praticien de lui donner un confort mental en mobilisant son imagination, pendant que le soin se fait. De fait, Il existe un véritable engouement pour ces techniques. Rien que l'an dernier le nombre de praticiens diplômés a encore doublé dans notre institut.

Y.Halfon , Drs K.Kaiser ,C.Parodi Hypnoteeth

hypno
teeth

Dates voir p 67

LES MOTIVATIONS

Qu'elles soient le fruit d'une initiative personnelle ou insufflées par les patients, plusieurs raisons peuvent engager les praticiens à se former en dehors de répondre simplement à une obligation. Certaines se recoupent. Nous les avons identifiées en 5 groupes.

- Compléter sa formation initiale,

« *Après la fac, compléter la théorie avec une formation clinique.* »

Clémence Z., étudiante en 6^{ème} année parle du manque de pratique de l'implantologie lors de son cursus. « *Rares sont les étudiants en 6^{ème} année qui ont posé un implant en clinique.* » déplore-t-elle. *Les cours sont théoriques, basiques : qu'est-ce qu'un implant ?, quel espace entre deux implants ?, théorie sur l'ostéointégration.* « *Apprendre à poser un implant en centre de soins, c'est rare. Cela dépend des enseignants de chirurgie.* » Clémence envisage donc, dès l'obtention de son diplôme, de le compléter avec une formation pour lui apporter plus d'expérience et de pratique. Ce sera comme une « 7^{ème} année » d'études, axée sur la clinique.

« *Du concret, c'est ce que les participants viennent chercher !* »

La **Formation Implantaire Dentaire Esthétique (FIDE)** a pour objectif de former des praticiens qui ont déjà une expérience en implantologie. Elle propose 5 formations thématiques avec des parties théoriques pour revoir les bases, une application clinique avec chirurgie et prothèse en direct, et une explication clinique détaillée avec TP spécifiques appliqués à chaque sujet traité. Le but étant que chaque praticien reparte avec les éléments nécessaires pour soigner ses patients dans de bonnes conditions. « **On ne fait pas de rétention d'information, on dit tout ce qu'on sait aux praticiens qui nous font confiance** », explique le Dr Paul Mariani, co-fondateur du FIDE.

« *Un parcours complet de formation à l'implantologie sous forme de journées à thèmes, d'ateliers de TP, ou de masterclasses sur 2 jours. On a aussi 2 journées de chirurgie mucogingivale implantaire. Pendant les masterclasses, il y a 3 ou 4 chirurgies en direct. Le docteur Franck Bonnet et le professeur Paul Mariani sont complémentaires. Le professeur M. est dans la salle de cours, le docteur B. est principalement au bloc où il y a interactivité avec les stagiaires. Le domaine de prédilection du docteur B. est l'aspect esthétique du traitement fonctionnel et celui du professeur M. est l'édenté total.*

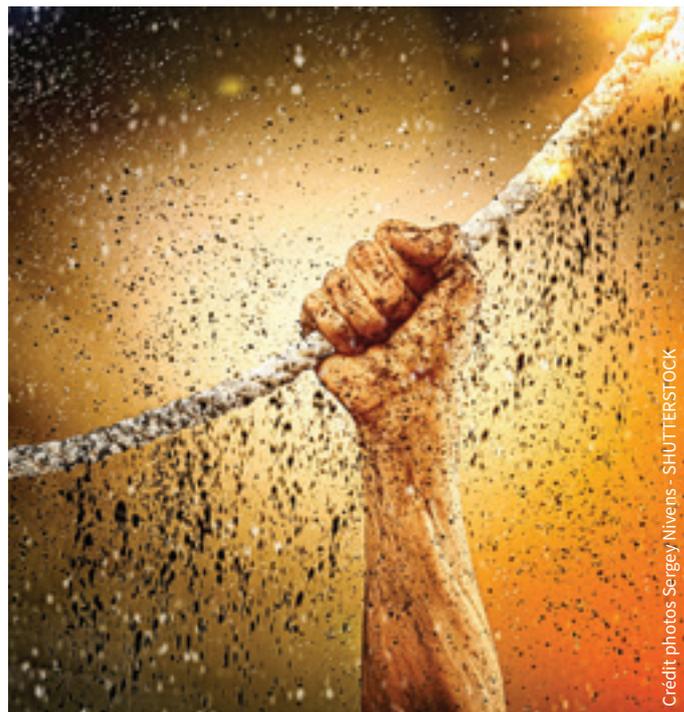
Pour nos stagiaires, le point fort de notre formation c'est la chirurgie en direct car ils sont dans le concret ! »

Monique D., assistante FIDE.

- Devenir performant dans un domaine,

« *On apprend à tout âge !* »

Le docteur Claude G., âgé de 70 ans, dentiste à Paris XVIIIème a assisté à une séance de DPC au congrès de l'ADF 2014 :



Crédit photos Sergey Nivens - SHUTTERSTOCK

« *Je me suis inscrit aux séances Parcours DPC de l'ADF. J'ai reçu un premier questionnaire en septembre pour une auto-évaluation de mes pratiques. J'ai assisté le matin de 9h à 12h au Méridien à une conférence sur les préparations pour restaurations esthétiques. À l'entrée, le DPC répondant à l'obligation de présence, mon badge a été scanné. L'après-midi de 15h30 à 18h30, j'ai poursuivi ma formation parcours DPC4 à l'amphi bleu où se déroulait une conférence sur « les facettes : du projet esthétique au collage ». L'amphi était plein, sur 700 personnes, 10 % de dentistes de plus de 65 ans comme moi et 80 % de jeunes, en majorité de femmes. Cette formation m'a permis de revoir mes points faibles et de poser des questions à l'intervenant.*

« **Cela fait 40 ans que j'exerce et il y a encore des détails en prothèse fixe que je ne connaissais pas** ». Je recevrai en janvier un questionnaire post-formation pour juger de mon évolution. **La formation me permet d'être en meilleure position pour discuter avec les labos parce que je sais ce que je veux** ».

LES MOTIVATIONS

▪ Accroître l'implication de l'équipe.

« Les assistantes dentaires “aux petits soins” »

Cette année, le congrès a prévu un programme plus étoffé pour les assistantes comme le déclare Mr Jean Valcarcel, président scientifique du congrès 2014. Il leur a offert deux séances interactives qui leur ont donné davantage la parole. Il souhaite que la formation continue des assistantes dentaires monte en puissance et que toute l'équipe dentaire converge dans des séances communes.



▪ Acquérir de nouvelles compétences,

« Une formation régulière et applicable, toute l'année... »

« Je m'inscris systématiquement en juillet au congrès de l'ADF de novembre car plusieurs formations sont regroupées dans la même journée, c'est pratique ! Sinon, tout au long de l'année, je suis régulièrement des formations sur des sujets qui m'intéressent.

Récemment, le management et le bien-être de l'équipe dentaire au cabinet (Inter Médical Formation le 14 décembre 2014 par Nico Toublanc), une conférence sur les facettes du Dr Olivier Etienne : c'était très technique avec beaucoup d'images et de diapos. Il nous a montré qu'avec un protocole rigoureux la technique enseignée était à la portée de tous les chirurgiens-dentistes, je pourrai donc l'appliquer dans mon cabinet dentaire.

En octobre, j'ai assisté à une conférence du Dr Catherine Muller sur les relations chirurgiens-dentistes/orthodontistes. En juin, une autre conférence expliquait comment améliorer le rendement et l'efficacité du cabinet, méthode intéressante mais pas forcément exploitable par tous les cabinets. **Même si ce n'était pas obligatoire je me formerai quand même car c'est une valeur ajoutée.** »

Dr Laurence A.,
chirurgien-dentiste à Alfortville.

« Être au point au niveau thérapeutique »

« Se former est une obligation morale, technique et relationnelle par rapport aux patients. Ils sont nombreux aujourd'hui à être informés, acteurs de leur santé, ils regardent des vidéos sur l'implant, sur les facettes, l'éclaircissement dentaire. Il y a 30 ans, ils ne savaient rien, internet a tout changé.

Avant les patients jugeaient leur dentiste uniquement sur la douleur (il ne fait pas mal !) maintenant ils surveillent la propreté du cabinet, nous font une remarque si on ne change pas de gants après avoir pris le téléphone, ils demandent même si le métal des couronnes est made in China ! Ils exigent un praticien formé et au point au niveau thérapeutique. »

David E. (formateur)

▪ S'adapter aux nouvelles technologies, aux nouvelles techniques...

« Être formé à de nouvelles techniques, un argument vendeur »

« Tout récemment installée, en tant que Pédiodontiste à Paris, j'ai suivi l'an dernier une formation à l'hypnose dentaire chez Hypnoteeth. J'ai ajouté cette "corde à mon arc" sur mon site internet professionnel et je suis impressionnée de constater le nombre de patients qui me trouvent grâce à cela. »

Dr A.

i LES FORMATEURS

« Les formateurs sont généralement des praticiens d'expérience, de renommée, chacun dans sa spécialité. Ils ont pour objectif de vous permettre de reproduire dans votre cabinet les gestes et techniques qu'ils vous ont enseignés. Ils vous délivrent parfois à la fin de la formation une attestation ou un diplôme pour certifier que vous avez travaillé sur le sujet. Dans certaines formations, pour chaque module, vous repartez avec une bibliographie. Comme le précise un formateur, sa déontologie est de vous transmettre un savoir-faire et non un savoir, de vous faire acquérir de nouvelles compétences pour vous permettre de mettre en place votre propre organisation. »

D. E.



En effet, en dépit des différentes aides (DPC, FIFPL...) en défraiement des coûts de formation ou au titre des pertes d'exploitation, de nombreuses formations, jugées trop onéreuses, nécessitent une dépense que bon nombre de praticiens ne sont pas prêts à réaliser.

Nous ne nous improviserons pas coach, mais une des alternatives pourrait être de reconsidérer la formation, non plus comme une dépense mais comme un investissement financier sur l'avenir.

Face à la formation, on observe 3 grandes tendances chez les chirurgiens-dentistes. Tout d'abord, ceux qui, par choix, ne font jamais de formation car ils estiment leur niveau de connaissance suffisant pour soigner leurs patients et ne ressentent pas le besoin d'une formation complémentaire.

Puis, ceux pour qui l'obligation de formation continue n'a rien changé puisqu'ils ont toujours été attentifs à se former et leur motivation dépasse tout inconvénient inhérent au système de la formation continue.

Enfin, et ils sont nombreux, il y a ceux qui considèrent la formation comme un atout supplémentaire à leur exercice mais ne parviennent pas à dépasser certains obstacles. 3 freins majeurs à la volonté de se former sont couramment évoqués.

• La géographie

Il y a encore quelques années, l'offre de formation était fortement concentrée sur la capitale. La décentralisation de plusieurs organismes et la création de nouvelles entités ont modifié ce dessin. Néanmoins, **malgré la multiplicité des lieux d'apprentissage, la majeure partie des structures de formation est répartie sur les grandes métropoles françaises.** Ce qui, pour certains chirurgiens-dentistes exerçant dans des provinces reculées des grandes villes, constitue un facteur de démotivation.

Malheureusement, la perspective d'une solution à ce problème reste vaine car elle se confronte aux contraintes de fréquentation et de rentabilité des organisateurs de formation dans des régions où la démographie de dentistes est faible.

• Le facteur financier

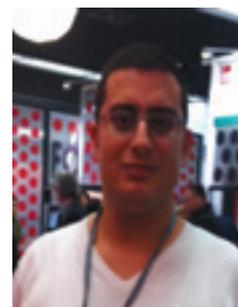
Cet aspect, des plus réhivitoires, soulève en réalité 2 problématiques :

- la perte d'exploitation liée à la fermeture du cabinet
- le coût élevé de certaines formations

« Un DU après la fac »

Aala Z. a obtenu son diplôme il y a 4 ans à l'université Claude Bernard de Lyon. Il a exercé 2 ans en collaboration libérale à 50 % puis a racheté un cabinet en 2012.

« *J'envisage de m'inscrire à un DU d'implantologie mais plus tard, car je n'ai pas encore les 5000 € de frais d'inscription. Même si Lyon dispose d'un important centre de soins, ce qui est un avantage, 3 ans de clinique c'est un peu court ! Donc, d'ici un an ou deux, je me formerai en implantologie parce qu'au sortir de la formation initiale de la fac, on n'a que la théorie ! Je suis prêt à la compléter avec une formation en cycle long universitaire.* »



À ce titre, notre partenaire Edmond Binhas explique que toute formation à de nouvelles techniques, peu importe le domaine, est soumise à ce qu'on appelle la « J courbe », c'est-à-dire une période caractérisée par une diminution de la productivité dans sa phase initiale et correspondant au temps d'adaptation et d'apprentissage de cette nouvelle technique. Ce phénomène est souvent la principale raison de l'abandon de nouveaux modes de fonctionnement par les praticiens. Cependant, passé cette phase, on peut observer généralement que la productivité augmente rapidement jusqu'à dépasser celle de l'activité précédente.

• Le facteur organisationnel

La perspective de fermer le cabinet, accumuler du retard, affronter les plaintes des patients et assumer un carnet de rendez-vous qui explose au retour est également le leit motiv des praticiens qui réfutent la formation.

C'est peut-être le moment ou jamais d'avoir recours à une formation en organisation de cabinet...



CONCLUSION

Universités, sociétés scientifiques, sociétés commerciales, associations régionales...près de 600 acteurs composent aujourd'hui le paysage de la formation continue odontologique en France et s'activent à répondre aux différents besoins identifiés de la profession. L'art dentaire, comme nous qualifions souvent notre profession, est un des domaines de la Santé qui nécessite le plus de technicité, de savoir-faire... Les chiffres parlent d'eux-mêmes : 1800 organismes de formation pour 216000 médecins en France et 600 organismes de formation pour 42000 dentistes en France.

Qu'elle soit reconnue DPC ou pas, tout le monde s'accorde à dire qu'avec l'évolution rapide des technologies, la formation est aujourd'hui incontournable, même si son caractère obligatoire est encore parfois ressenti comme une intrusion dans la philosophie libérale de la profession.

Néanmoins, du dire au faire, il y encore un grand pas. Malgré la multiplicité des lieux d'apprentissage, les praticiens évoquent encore des écueils d'ordre géographique, organisationnel, financier ...

“ 1800 organismes de formation pour 216000 médecins en France et 600 organismes de formation pour 42000 dentistes en France. ”

Certes, si riche soit l'offre de formation répartie sur le territoire, elle n'atteint pas encore certaines provinces retranchées. Certes, la problématique n'est pas la même pour un praticien exerçant dans une métropole que pour celui qui, dans un village par exemple, a la responsabilité à lui-seul d'une démographie toute entière. Certes, il n'est pas facile de fermer son cabinet plusieurs jours lorsque le rendement est au plus bas.

Bien évidemment, il n'existe pas de formation continue idéale qui prenne en compte la problématique de chacun. Peut-être que le e-learning, encore très méconnu et déprécié, est une piste de réponse à ce besoin de formation et de perfectionnement croissants. C'est pourquoi, de plus en plus d'organismes proposent ce modèle de formation innovant pour rester dans la course.

La formation idéale ne serait-elle pas un modèle hybride : un mix du e-learning pour la partie théorique et de la formation présentielle à des ateliers pour les aspects pratico-pratiques ?

À suivre ■■■

BIBLIOGRAPHIE

Thèses : Kalmann Jérémie (2013). La formation continue en odontologie en France : état actuel et perspectives d'avenir • Obellianne Laurent (2003). La formation continue chez les chirurgiens-dentistes : Besoins et accès. • Rolland Damien (2014). Etude auprès des chirurgiens-dentistes sur l'approche globale en omnipratique : caractéristiques et intérêts. Edition HAL archives-ouvertes.fr. <http://dumas.ccsd.cnrs.fr/dumas-01063392>

Sites internet : Observatoire des Métiers des Professions Libérales, Étude juillet 2012. « Cabinets dentaires : de l'état des lieux à la prospective » • Observatoire National de la Démographie des Professions de santé, Étude qualitative septembre 2007. « Le métier de chirurgien-dentiste : caractéristiques actuelles et évolutions »



Comment optimiser la Gestion de son Entreprise?

Julien Fraysse

un

Expert-Comptable

au service des
Chirurgiens-Dentistes

Conseils personnalisés
Optimisation fiscale
Contrôle de Gestion
Passage en Société
Rapprochement de Cabinets

Contactez-nous:

09 81 65 82 51

jfraysse@fr.oleane.com

Auteur du *Guide de*

l'Entrepreneur Chirurgien-Dentiste



UNE FORMATION : POURQUOI, POUR QUI, COMMENT ?

La formation est un levier indispensable pour atteindre la performance. Souvent, il est difficile de s’y retrouver tant l’éventail de possibilités est large. De nombreuses interrogations peuvent germer quant au choix qui s’impose : Est-ce le bon moment ? Quel domaine privilégier ?... Pour ce numéro spécial, Edmond Binhas, livre ses conseils pour prendre la bonne décision et tenter d’y voir plus clair.

En quoi la formation est vitale pour les chirurgiens-dentistes ?

Aujourd’hui, notre profession est attaquée de toutes parts. Face à cette situation nouvelle, de nombreux praticiens répondent en achetant plus de matériel, le gadget dernier cri,... Il est vrai que les réponses techniques sont toujours rassurantes.

Or, s’il s’agit de ne pas rater les grands virages techniques, la véritable solution est désormais ailleurs. La clé de la survie de nos cabinets repose sur l’acquisition continue de compétences nécessaires à notre pratique quotidienne. Celles-ci sont de deux ordres : cliniques bien entendu mais également, et surtout, non cliniques.



Edmond Binhas, président du Groupe Edmond Binhas

Car ces dernières sont les plus utiles face aux changements actuels. Malheureusement, elles ne sont pas enseignées dans les Facultés. Pour le praticien, raisonner en « amélioration continue du niveau général de compétences » se traduit donc par l'acquisition de savoir-faire cliniques mais aussi en termes d'organisation, de management, de présentation de plans de traitements ou de stratégie. Pour l'équipe, ce sont les compétences en termes de qualité de service, de gestion du temps, de communication (savoir dire non, prendre les rendez-vous efficacement, demander les honoraires...) qui doivent être optimisées.

Ne pas se former, c'est ne pas être à jour ! Pourquoi investir dans une CFAO si vous ne vous formez pas à son utilisation ou si vous ne savez pas comment faire accepter un inlay céramique ?

La formation, un enjeu stratégique

Il arrive parfois que l'on me pose la question : la formation, pourquoi faire ? Ma réponse est ultra-pragmatique. Parce que nos cabinets, comme tout cabinet-entreprise, ont des impératifs de développement et de performance à atteindre comme conditions de leur survie.

“ Accepter d'investir du temps et de l'argent dans la formation au même titre que dans du matériel doit être le nouveau réflexe. Sinon, ce serait comme acheter une Ferrari et rouler en première. ”

C'est pourquoi ils doivent sans cesse veiller à disposer en temps et en heure d'effectifs compétents et motivés. En outre, face au rythme de l'innovation technologique et à l'accroissement de la concurrence, nos cabinets doivent faire face à un savoir-faire, une flexibilité et une capacité d'adaptation accrues afin de rester compétitifs.

La formation constitue un des moyens pour y parvenir. Au service du développement des cabinets, elle s'intègre désormais en termes d'investissement dans le capital humain.

Une grande majorité d'entre nous reconnaissent désormais la plus-value de la formation. Aussi, devient-il crucial de développer dans ce domaine de véritables stratégies adaptées à la taille de nos cabinets et à la nature de nos activités. Souvent vécue auparavant comme une contrainte, elle est aujourd'hui plus librement acceptée, voire désirée, par nos assistantes. Je le constate tous les jours au cours de nos sessions de formation. Il nous revient cependant de l'inscrire dans une logique de gestion des ressources humaines axée sur l'adaptation permanente, l'anticipation des besoins du cabinet et l'épanouissement des individus à travers la vie professionnelle.

La formation n'est pas une fin en soi. Elle contribue à la réussite de nos projets.



Équilibrer besoins et ressources disponibles

Vous l'aurez compris, à mes yeux, aujourd'hui, sous peine de stagner voire de disparaître, il est vital d'évoluer en permanence pour faire face aux mutations de notre environnement. Car la demande de notre clientèle et notre environnement professionnel évoluent rapidement : de nouveaux besoins émergent constamment, de nouvelles exigences s'expriment en termes de prix, de qualité, de délais...



Cette évolution rapide nous impose, qu'on le veuille ou non, de nous adapter. Sur le plan interne également, les progrès techniques et technologiques nous obligent à intégrer de nouvelles façons de faire et de penser pour maintenir et développer la compétitivité face à une concurrence pas toujours loyale et toujours plus vive.

Nos assistantes elles-mêmes manifestent une volonté d'évolution à laquelle nous devons désormais répondre.

Dans ce contexte, la formation est un moteur de changement puissant et efficace. Elle vise à adapter en permanence les compétences des salariés aux exigences de leur fonction. Elle permet également de préparer l'avenir compte tenu du fait que certaines fonctions sont susceptibles, à terme, d'évoluer ou de disparaître. La formation favorise donc l'équilibre présent et futur des besoins et des ressources en compétences du cabinet.

Instaurer un management de qualité

L'élaboration puis la mise en œuvre d'une politique de formation impliquent une réflexion et une organisation qui contribuent à créer un nouvel état d'esprit dans le cabinet.

Le recensement des besoins en formation nécessite, en effet, une participation active de tous. La formation doit devenir un espace de dialogue et de concertation entre tous les acteurs du cabinet autour des objectifs visés et des moyens de les atteindre. En cela, elle est un vecteur de motivation qui incite au partage et à la décentralisation des responsabilités.

“ La formation n'est pas une fin en soi. Elle contribue à la réussite de nos projets. ”

Formation et projet du cabinet-entreprise

Proposer de nouveaux traitements, réaliser de nouveaux investissements, réorienter ses activités ou encore réussir un projet d'association sont autant d'exemples de projets d'un cabinet. Sur cette base, il faut élaborer des stratégies de développement visant également à satisfaire durablement ses patients, à tenir ses objectifs économiques pour rester rentable et compétitif et à impliquer son personnel.

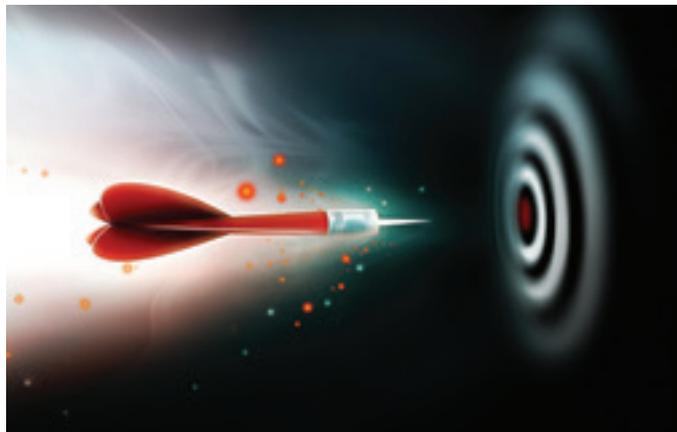
C'est à partir du projet d'un cabinet-entreprise que s'articule la formation des assistantes pour lui donner du sens.

Cela la positionne comme un vecteur stratégique de développement économique et social du cabinet. La gestion des compétences est une nécessité pour relever les nouveaux défis économiques et sociaux. Demain, les cabinets qui réussiront, devront innover dans leurs offres mais aussi dans leur organisation humaine.

À l'avenir, le premier capital de nos cabinets sera moins son matériel, sa technologie ou ses procédures que ses hommes. Leur capacité, individuelle et collective, à faire évoluer l'organisation constitue déjà le meilleur gage de la satisfaction de nos patients.

Quel est bénéfice concret pour le cabinet dentaire ?

Rentrer dans cette logique d'amélioration continue est extrêmement motivant. La formation permet de rentrer en contact avec d'autres confrères, d'ouvrir notre esprit et d'avoir plus d'espoir pour le futur.



Distinguer information et formation

L'information consiste en un cours théorique ponctuel. La formation est, elle, un véritable processus avec définition d'objectifs pédagogiques, élaboration d'un contenu pratique et évaluation destinée à mesurer le degré d'application au sein du cabinet. Aussi le Groupe Edmond Binhas, seul organisme dentaire à avoir reçu la qualification OPQF, propose, dans ses formations, un accompagnement individualisé seul capable d'évaluer la mise en place de l'apprentissage.

Et donc, la formation n'est pas uniquement un transfert de savoir, c'est un transfert de compétences !

Lire un article, un livre, assister à une conférence ne garantit pas que vous soyez apte à répondre à vos patients. De plus, la formation ne s'arrête pas à notre personne, elle s'étend à l'ensemble de nos collaborateurs. Et, si j'utilise une métaphore informatique, nos cabinets sont les ordinateurs et l'accompagnement en formation les logiciels. Et pour rester performant avec un ordinateur, il est important de faire régulièrement les mises à jour. La formation c'est à la fois la mise à jour et en même temps la garantie de la performance!

Motivations et obstacles à la formation

Motivations :

La formation dans nos cabinets peut être motivée par plusieurs raisons :

- une volonté économique,
- un outil au service de la performance,

- un besoin, conséquence de l'évolution technologique,
- un complément important à la formation initiale,
- un moyen d'élargir son champ de vision,
- acquérir de nouvelles compétences,
- un moyen d'accroître l'implication de nos assistantes,
- un moyen de gratifier ces dernières.

Elle est donc autant un outil stratégique que managérial.

Obstacles :

Il existe cependant des barrières au recours à la formation. Généralement, les principales sont les suivantes :

- la disponibilité et la motivation du personnel,
- les périodes de forte activité du cabinet,
- le travail supplémentaire engendré (administratif, production),
- l'investissement financier,
- le risque de départ de l'employé formé,
- l'inadéquation entre l'offre de formation et la demande ou les besoins du cabinet-entreprise,
- la nébuleuse des « organismes de formation ».



Préparer son plan de formation

Comment choisir une formation adaptée à vos besoins ?

Je vous invite à raisonner « plan annuel de formation ». Posez-vous les questions suivantes : Quelles sont les compétences qui vont me permettre d'assumer au mieux la dentisterie de demain ? Une formation pratique ? Théorique ? M'est-elle vraiment utile ? Quelle est sa durée ? Son coût ? Le retour sur investissement est-il valable ?

L'élaboration du plan de formation

Il nécessite un questionnement systématique, une réflexion préalable à sa mise en œuvre, pour aboutir à des mesures de formation pertinentes liées aux besoins du cabinet.

Se poser les bonnes questions est la première clé du succès du plan de formation !

Pourquoi ?

- Quels sont les objectifs à atteindre en référence aux objectifs globaux du cabinet et à la politique de gestion des ressources humaines ?
- À quoi sert la formation ?
- À quels types de questions la formation est-elle une réponse ?
- Quels sont les éléments qui influent sur les besoins de compétences ?
- Quoi ?
- Quelles sont les priorités en termes d'objectifs et/ou de populations à former ?
- Quels projets de formation sont organisés ou ont déjà été organisés ?
- À quels grands thèmes de formation les projets de formation correspondent-ils ?

Comment ?

- Comment les projets sont-ils définis ?
- Les programmes de formation sont-ils formulés en termes d'objectifs à atteindre ?
- Les objectifs sont-ils définis par rapport à des situations professionnelles ?
- S'agit-il du simple recueil de désirs individuels exprimés en référence à un catalogue de formation ?
- S'agit-il de formation interne, externe, sur le tas, sur mesure, fournisseur, d'adaptation au poste de travail, d'observation pratiques... ?
- À quel moment auront lieu les formations ?
- Y-a-t-il un suivi de la mise en œuvre de la formation, une gestion de la formation ?
- Procède-t-on à une évaluation des résultats ?
- A-t-on défini, au préalable, les résultats concrets attendus de la formation ?
- A-t-on défini des indicateurs de mesure des résultats ?

Combien ?

- Quel budget peut-être alloué à la formation ?
- Quel est le budget disponible ? Y a-t-il un financement par l'OGDPC, le FIFPL, les OPCAPL ?
- Comment est-il déterminé ?

Ce type de questionnement engendre, par ailleurs, l'implication de tous les acteurs du cabinet-entreprise dans une démarche.





12 Procédures pour préparer son plan de formation

1 ... Procéder à un état des lieux de ce qui a été fait précédemment en matière de formation des salariés dans le cabinet. Il s'agit de déterminer les objectifs poursuivis, les effectifs visés / non visés, les formations qui ont été un succès / un échec, les offreurs de formation retenus, l'investissement engendré...

2 ... Prendre en compte les orientations prioritaires de la politique de formation

- formations aux méthodes de travail : nouveaux outils, nouvelles technologies, nouvelles procédures,
- des formations d'adaptation et d'intégration : modification, voire suppression de certains postes, intégration de nouveaux collaborateurs,
- formations techniques : consolidation de l'expertise, du métier.

3 ... Recenser les besoins de formation : déterminer les écarts à combler entre compétences requises ou souhaitées et compétences acquises.

4 ... Traduire les besoins de formation en objectifs de formation, autrement dit, en nouvelles compétences attendues.

5 ... Arbitrer entre les formations à réaliser prioritairement et les formations optionnelles ou « à décaler » à l'exercice suivant, selon le budget disponible.

6 ... Traduire les objectifs de formation retenus en projets de formation. Le projet de formation se définit en termes de contenu, de public cible, de durée, de scénario de déroulement et de modalités financières. Les objectifs pédagogiques poursuivis à travers la formation peuvent être formulés en termes opératoires « être capable de... ».

7 ... Rechercher les « solutions formations » les plus adéquates selon la nature des besoins, le budget disponible et la culture formation de l'entreprise : formations internes, achat de formations catalogue, achat de formations sur mesure, auto-formation,...

8 ... Valider les solutions retenues en relation avec la direction et la hiérarchie intermédiaire.

9 ... Organiser le timing du déroulement de l'ensemble des projets de formation.

10 ... Mettre en forme le plan pour la présentation officielle au personnel (via comité mixte ou délégation du personnel pour les entreprises de 15 salariés ou plus).

11 ... Mettre en œuvre et gérer le plan de formation : lancer les projets de formation prévus, assurer la logistique de l'information, suivre l'engagement du budget et la réalisation du plan.

12 ... Réaliser l'évaluation et le bilan de la formation : il s'agit de vérifier si les objectifs de formation ont été atteints, ce qui implique qu'il n'y a pas d'évaluation possible sans objectifs préalablement définis.

CONCLUSION

Ne voyez pas la formation comme une perte de temps dans laquelle vous perdriez une journée de travail. Ce raisonnement ne peut aboutir qu'à encore plus de frustration. Ne vous posez pas la question « Combien ça coûte ? ». Voyez plutôt combien cela peut vous rapporter financièrement mais aussi en sérénité, sécurité et meilleure confiance en soi.

Accepter d'investir du temps et de l'argent dans la formation au même titre que dans du matériel doit être le nouveau réflexe. Sinon, ce serait comme acheter une Ferrari et rouler en première.

N'oubliez pas que la formation est une réelle opportunité qui permet un épanouissement professionnel mais également personnel. Marshall Mac Luhana dit : « Quiconque essaie d'établir une distinction entre éducation et divertissement ne connaît rien de la vie. »

Le Groupe Edmond Binhas propose un audit de diagnostic de votre cabinet et de vos besoins de formation afin de vous aider à cerner votre projet professionnel de demain. Vous pouvez vous renseigner sur le site www.binhas.fr ou au 04.42.108.108.

INDEX

-  PARODONTOLOGIE -
IMPLANTOLOGIE
-  ESTHÉTIQUE
-  PLURIDISCIPLINAIRE
-  ENDODONTIE
-  ORTHODONTIE
-  PEDODONTIE
-  OCCLUSODONTIE
-  COMMUNICATION
-  MANAGEMENT
-  GESTION DU CABINET
& ORGANISTAION

A

ACADÉMIE DE PARO	32
ACADÉMIE DU SOURIRE	54
ACCUVATOR NUVATOR	33
ACOSY-FC	33 75
ADDA	54 62
AF2I	33 54
AFOPI	33
AFPAD	73
AIIO	33
ALPHA OMEGA	33 54 75
AMERICAN ORTHODONTICS	33 78
ANPHOS	62
ANTHOGRYR	33 54 86
AOBO	62
APEX	56
ARGOS HDI	62

ASSOCIATION PRÉCAUTION	64
ATOLL	34
AUO GARANCIÈRE ...	33 54 75

C

CD2 CONSEIL	62 90
CEIOP	35
CERFO	84
CETO EUROPE	78
CHAMPIONS IMPLANTS	34
CID FORMATIONS	34 54
CIPAGO	78 84
CISCO	78 84
CLINIC-ALL	34 54 62 75 90
CLIO	39
CLIP	35
COEFI	38 54
CONNEXION IMPLANTAIRE	47
CURAIO	38

D

DENTAL LASER ACADEMY	62
DÔM IMPLANT FORMATION	38
DOSIMTERIM	62
DR LARRY BROWN ORTHODONTIC	78

E

E.I.P.	38 86
EASY IMPLANT	38
EMERGENCES	62
EMERGENSIM	65
ERGONOMIE DENTAIRE	65

ESTHET'PRATICAL	54 65
-----------------------	-------

F

FACULTÉ DE MÉDECINE DE TOULOUSE.....	38
FFCD	65 82 90
FIDE	38
FOCUS IMPLANT	38 57
FORM & PHARM	66
FRAYSSE & ASSOCIÉS	90

G

GAD CENTER	38 58
GENERATION IMPLANT	39
GÉPI	40
GLOBAL D	40 66 90
GRIEPS	65
GROUPE EDMOND BINHAS	59 79 88
GROUPE RAPHAËL FORMATION	60 66

H

HYPNOTEETH (AFHD)	67
-------------------------	----

I

ICLINIQUE	40
IEFD	40
IEFS	66

IFA PLUS SPOM	66
IFCIA	44
IF CONSEIL	88
IFH	68
ILÉA FORMATION	66 86
IMAGINA DENTAL	57
IMF	44 57 66
IMPLANT DIRECT	42
INSTITUT OROFACE	44
I.T.I.	44
IVOCLAR-VIVADENT	44 57

L	
LABOPHARE FORMATION	
.....	44 57 75
LUNEA GROUPE	44 57 66

M	
MEDICONTROLE	66

N	
NOBEL BIOCARE	44

O	
ORAL STUDY	44
ORMCO	79
ORTHO PARTNER	79

P	
PACT IMPLANT	45
PDI	66
POINTCOM FORMATION	86 88 90
PRÉVENTIKALI	70

R	
RMO EUROPE	88
RODOLPHE COCHET	86 88 90

S	
SANTÉ FORMASUD	68
SAPO IMPLANT	45
SFBSI	46
SFCO	45
SFDE	57
SFE	76
SFODF	68 79
SFOPSH	68
SFPIO PARIS	45
SIREO	68
SLOT - Dr ERNOULT	57 79
SOP	70
SOSNE	45 70 76
STRAUMANN	45
SURGITECH STUDIES	50
SYFAC	45

T	
TBR GROUP	45
TEKNIKA TRAINING	47 84
TELECRANE INNOVATION	82
THOMMEN MEDICAL	47

U	
UFSBD	47 70
UNIODF	48 80
UNIVERSITÉ D'Auvergne	
.....	48 58
UNIVERSITÉ DE BORDEAUX	76
UNIVERSITÉ D'EVRY VAL D'ESSONNE	48
UNIVERSITÉ DE FRANCHE-COMTÉ	70
UNIVERSITÉ DE LYON	48 58
..	72 76 79 82 84 90
UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER 1	
.....	48 58 72 82 86 90
UNIVERSITÉ DE NICE SOPHIA ANTIPOLIS ...	
..	48 58 72 76 82 84
UNIVERSITÉ DE PARIS DESCARTES ..	48
UNIVERSITÉ DE TOULOUSE III PAUL SABATIER	
.....	72 76 82 84
UNPPD	48 59

Z	
ZEDENTAL	48 59 72

« Ce n'est pas parce que les choses sont difficiles que nous n'osons pas, c'est parce que nous n'osons pas qu'elles sont difficiles »

Sénèque

PARODONTOLOGIE IMPLANTOLOGIE



UN PROGRAMME ADAPTÉ À VOS BESOINS SPÉCIFIQUES D'OMNIPRATICIENS

NOTRE OBJECTIF ... VOTRE RÉUSSITE EN PARO...

RESPONSABLE SCIENTIFIQUE Dr Joël BEAULIEU - Laval - Québec

INTERVENANTS Pr Jean Paul ROCCA, Marie-Eve BEZZINA, Benjamin CORTASSE, Yoan BIDART

AGENDA

Aix en Provence
Continuum - Education
Parodontie
16 au 20 mars 2015
complet
15 au 19 juin 2015 *complet*
5 au 9 octobre 2015

**Microchirurgie -
Chirurgie Esthétique
Parodontale**
9 & 10 avril 2015 *complet*
10 & 11 septembre 2015

Paro Laser assistée
3 & 4 décembre 2015

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Aujourd'hui nous pouvons soigner nos patients en étant le moins invasif possible. Cela est reconnu par tous et validé par la littérature.

Les causes sont diverses, Il existe plusieurs caractéristiques du risque, plusieurs conditions sont nécessaires pour déclencher les maladies et les pertes d'attaches, **d'ou notre obligation aujourd'hui de tenir compte du profil médical de chaque patient pour établir le bon diagnostic.**

Une parodontie conservatrice diminuant considérablement le nombre d'actes chirurgicaux, nécessaires, mais positionnés comme actes complémentaires.

Notre engagement, vous donner :

- un **protocole précis et reproductible**, applicable immédiatement au cabinet, vous permettant de gérer tous vos cas de Paro.
- dans quel cas et à quel moment intégrer l'acte chirurgical.
- **comment** et quoi prescrire en **traitement de fond** pour **éviter les récurrences.**
- la maîtrise parfaite de la maintenance d'une bonne santé parodontale.
- traiter vos cas de péri-implantite.
- savoir comment présenter et faire accepter vos honoraires.
- savoir détecter en prévention vos patients à risque.
- le savoir faire pour **garder vos patients motivés et observants.**

La garantie de pouvoir vous engager sereinement sur des résultats fiables et durables.



ACADEMIE DE PARO 6 avenue Neil Armstrong - Immeuble Le Lindbergh - 33692 Bordeaux Mérignac - Tél : 0320 340 447 - info@academie-de-paro.com - www.academie-de-paro.com



PARODONTIE : THÉORIE : 50 % PRATIQUE : 50 %
MICROCHIRURGIE ... : THÉORIE : 50 % PRATIQUE : 50 %
PARO LASER ASSISTÉE : THÉORIE : 60 % PRATIQUE : 40 %



TOUT PUBLIC



ACCURATOR - NUVATORE
1 impasse des Capucines
34000 Montpellier
09 61 42 84 71
technique@nuvatore.fr
www.implant-accurator.com

Initiation à la technique ACCURATOR, technique de chirurgie implantaire guidée applicable au quotidien à partir d'une gouttière radiologico-chirurgicale simple.

Journée de formation pratique : élaboration de gouttières - prise en main du logiciel ACCURATOR - analyse de cas cliniques - les solutions pour intégrer le protocole progressivement.



ACOSY-FC
3 rue Antoine Coypel
78000 Versailles
06 88 56 54 01
contact@acosyfc.fr
www.acosyfc.fr

Péri-Implantites, un risque croissant d'échecs en implantologie : prévention & solutions.

Sinus et greffes osseuses : réalité clinique en 2015
La greffe de visage : état des lieux en 2015. Perspectives d'avenir.



AF2I Association Française Implantologie Omnipratique
5^{bis} rue du Port aux Lions 94220
Charenton le Pont • 01 45 18 09 09
corcos@club-internet.fr
www.chirurgie-parodontale.com

Chirurgie muco-gingivale autour des dents (j 1) et des implants (j 2). Approche contemporaine : mini-invasive et micro-chirurgicale de greffons autologues et de biomatériaux substitutifs.

Outils pédagogiques :
• *Présentations et retransmissions en direct* • *TP sur mâchoires animales : manipulation tissulaires, prélèvement de greffons conjonctifs, greffes, placement d'implants*



AFOPi
89 bis rue Pierre Brosolette
95200 Sarcelles-Village
01 39 90 07 73
contact@afopi.com
www.afopi.com

Invitation découverte à Afopi Campus pour nos 3 cours d'implantologie orale :
- Cours de spécialisation à l'implantologie, *pour démarrer l'implantologie et la mise en charge immédiate en toute sécurité.*

- Cours de chirurgie avancée, *une suite logique du cursus de spécialisation, pour gérer l'esthétique et les situations de déficit osseux...* - Master Clinician - Cours de chirurgie complexe. *Implantations post-extractionnelles avec réparation osseuse et restauration d'1 ou 2 arcades lors d'1 même session. De la consultation à la pose des nouvelles dents avec maintenance et suivi.*



AIIO International Med Center
23/25 rue Emile Zola
93100 Montreuil
01 42 87 83 02
contact@aio.fr
www.aio.fr

Les bases de l'implantologie, approfondissement, mise en pratique, savoir gérer le suivi.
5 jours pour démarrer votre carrière d'implantologue !

Formation intensive (1 sem.) avec pose d'implants sur patient. Étude de scanner - Approche prothétique - TP - Pose d'implants sur sujets embaumés. Attestation de Formation. Accompagnement praticiens à l'issue de la formation.



ALPHA OMEGA PARIS
5 Place du General Leclerc
94160 St Mandé
06 74 98 39 55
alphaomegaparis@free.fr

Implantologie, des réponses à vos questions.
Conférence de Philippe LECLERC.

Parodontie médicale, et si vous y venez ?
Conférence de Mark BONNER.



AMERICAN ORTHODONTICS FRANCE
BP 156
68221 Héringue
01 49 38 16 60
flang@americanortho.com

Pose de mini vis Aarhus sur pièce anatomique humaine

Ce cours vous met dans les conditions réelles de mise en place de mini vis et vous permet d'acquérir les sensations réelles de risque de perforation des racines ou de fracture de vis.



ANTHOGRY
2237 av André Lasquin
74700 Sallanches • 04 50 58 02 37
inscriptions@anthogyr.com
www.anthogyr.fr/services/formations/toutes-les-formations

Diagnostic et plan de traitement multidisciplinaire, approche prothétique.

Chirurgie implantaire en direct, travaux pratiques sur pièces anatomiques animales.



ATOLL IMPLANT
78 Allées Jean Jaurès, Bât F
Le Pré Catelan 31000 Toulouse
05 61 12 41 43
info@atoll-implant.fr
www.atoll-implant.fr

Les Jeudis de L'implant

La formation des « jeudis de l'implant » Atoll est un cursus complet de formation en implantologie, allant des chirurgies dites « simples », aux chirurgies dites « avancées ».



AUOG Association Universitaire d'Odontologie Garancière
5 rue Garancière 75006 Paris
01 43 29 37 65
garanciere@auog.fr www.auog.fr

Pour toutes les formations, un grand choix de thématiques est abordé, consulter le site est le meilleur moyen de savoir ce que l'on recherche exactement.

Consulter le programme sur notre site www.auog.fr

ATOLL
IMPLANT



VOTRE PARTENAIRE FORMATION

INTERVENANT Drs PERISSE, VALETTE, RAMOUL

 **AGENDA**

Les jeudis de l'implant

Cycle complet
d'octobre 2015 à juin 2016

MPM

Toulouse

Jeudi 30 avril 2015
Jeudi 18 juin 2015
Jeudi 19 novembre 2015

Paris

Jeudi 22 janvier 2015



PROGRAMME

LES JEUDIS DE L'IMPLANT

La formation des « jeudis de l'implant »
Atoll est un cursus complet de formation
en implantologie, allant des chirurgies
dites « simples », aux chirurgies dites
« avancées ».

Objectifs

- Développer la maîtrise des techniques de réhabilitation orale
- Proposer des solutions à tous les types d'édentement
- Redonner un souffle nouveau à la pratique quotidienne
- Établir et maintenir la relation praticien-patient

MPM : GREFFES OSSEUSES ET PRÉLÈVEMENT SANGUIN

- Formation théorique et pratique
- Apprentissage de la technique de prélèvement sanguin sur mannequin et in vivo
- Apprentissage du protocole de réalisation d'une membrane issue de plasma riche en fibrine
- Apprentissage du protocole de réalisation d'une matrice plasmatique minéralisée

ATOLL IMPLANT 78 Allées Jean Jaurès, Bât F – Le Pré Catelan - 31000 TOULOUSE - Tél : 05 61 12 41 43 - Fax : 05 61 63 30 60
info@atoll-implant.fr - www.atoll-implant.fr



MATIN : COURS THÉORIQUE + TP
APRÈS MIDI : BLOCS OPÉRATOIRES



500 € À 3 000 €



THÉORIE : 50 %
PRATIQUE : 50 %



DÉBUTANT
& INITIÉ



CEIOP

34 rue du cap de haut
33320 Eysines
06 26 80 46 43
nicole@ceiop.com
www.ceiop.com

Les traitements parodontaux non chirurgicaux - les traitements chirurgicaux en parodontologie - la chirurgie muco gingivale - chirurgie et prothèse implantaire - chirurgies pré implantaire

Conférences avec vidéos et cas cliniques, travaux pratiques sur maquettes et mâchoires animales avec vidéos, dissections et travaux pratiques sur pièces anatomiques.



CHAMPIONS IMPLANTS

Bornheimer Landstr. 8
55237 Flonheim, Allemagne
+336 40 75 69 02
fanny@championsimplants.com
www.championsimplants.com

Implantation dentaire
Implantation MIMI-Flapless
(sans lambeaux)

Chirurgie live - Pose d'implants Champions monoblocs et bi-blocs MIMI-Flapless I et II : implantation douce, sans lambeaux et prévisible - Distraction horizontale - Conférence.



CID FORMATION

133, Boulevard Haussmann
75008 Paris
07 60 97 31 21
formations.cid@gmail.com
www.cidformation.com

Formation complète, intensive
et pratique en implantologie.

Contribution à la pose de 10 implants



CLINIC-ALL

84 quai Charles de Gaulle
69006 Lyon
04 26 18 61 43
contact@clinic-all.fr
www.clinic-all.fr

Prothèse, chirurgie, plan de traitement,
tissus gingivaux, planification,
anatomie, greffes.

Chirurgie parodontale, Piezochirurgie,
ultrasons, chirurgie préprothétique
Validant DPC, travaux pratiques en
continu.

Cycle PARODONTOLOGIE



Session 1 : 16 et 17 Janvier

- Le traitement parodontal non chirurgical
 - Surfaçage ultra-sonore et manuel
 - La contention
 - Les sutures
- TP sur maquettes et mâchoires de porc

Session 2 : 6 et 7 Février

- Le traitement parodontal chirurgical
 - L'allongement coronaire
 - Le traitement des furcations
 - La Régénération Tissulaire Guidée
- TP sur maquettes et mâchoires de porc

Session 3 : 27 et 28 Mars

- Chirurgie muco-gingivale : Les clés du succès
- TP sur mâchoires de porc et pièces anatomiques (Laboratoire Anatomie Bordeaux 2)

NYU DENTISTRY

Linhart Continuing Dental Education Program

**NYU/CEIOP
International
CDE Certificate in
Periodontology
and
Implantology**



Cycle IMPLANTOLOGIE



Session 1 : Chirurgie implantaire 5 et 6 Juin

- L'étude pré-implantaire
 - Incisions, Lambeaux, Sutures
 - Techniques chirurgicales
 - Les différents systèmes implantaires
- TP sur maquettes et mâchoires de porc
- Gestion des Tissus mous
 - Gestion des pertes osseuses limitées
- TP sur mâchoires de porc et pièces anatomiques (Laboratoire Anatomie Bordeaux 2)

Session 2 : Prothèse implantaire 3 et 4 Juillet

- Prothèse Supra-implantaire Unitaire Plurale Stabilisée Scellée/vissée ?
 - Chirurgie et Prothèse assistées par ordinateur
 - Concepts occlusaux en Implantologie
- TP sur maquettes et articulateurs

Cycle CHIRURGIE AVANCÉE

2 et 3 Octobre

- Gestion des Tissus mous péri-implantaires
 - Aménagement sinusien à visée implantaire
 - Les prélèvements osseux (Ramus, menton, tubérosité)
 - Régénération Osseuse Guidée
 - Greffes d'apposition
- TP sur mâchoires de porc et maquettes anatomiques
TP Sinus lift et prélèvement par piézo-chirurgie
TP sur pièces anatomiques (Laboratoire Anatomie Bordeaux 2)



ODPC habilité à dispenser des programmes de DPC

Toutes nos formations sont prises en charge par **L'OGDPC***

* Sous réserve de votre inscription sur www.mondpc.fr

RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION : Nicole ROUSSILLON • 06 26 80 46 43 • nicole@ceiop.com

Clio
LEARNING - TRAINING - COACHING

**CLIO Collège Lyonnais
Implantologie Orale**
Clinique du Parc
155 Bd Stalingrad 69006 Lyon
04 72 44 87 01
ceidp@orange.fr

Démarrer très rapidement vos premiers cas simples en implantologie en 4 jours. Structure adaptée dans l'un des plus grand centre d'implantologie français.

Formation essentiellement pratique (nombreuses poses d'implants...). Places limitées à 10 participants pour un meilleur encadrement.

CLIP

**CLIP Collège Lorrain
Implantologie et Prothèse
Implanto Portée**
s/c Dr. Christian Molé 54000 Nancy
03 83 40 70 23 • contact@le-clip.fr
www.le-clip.fr

Anatomie maxillo-faciale, chirurgie implantaire, chirurgie pré-implantaire et d'augmentation par greffes ou ROG, chirurgie sinusienne. Prothèse dento-implanto-portée.

Cours magistraux en amphithéâtre, ED en plus petits comités, TP de chirurgie et de prothèse. Chirurgies combinées avec prothèse immédiate en séances télédiffusées.



L'IMPLANTOLOGIE MINIMALEMENT INVASIVE « MIMI » : « UN COURS : PAS UN SHOW ! »

Les questions à se poser ?

« Pas de cinéma pendant nos cours », tels sont les propos du Dr Nedjat pour illustrer la formation « MIMI-Flapless ».

Il ajoute : « Je souhaite transmettre une méthode simplifiée, plus agréable pour le patient mais aussi pour le praticien et surtout applicable dans n'importe quel cabinet. L'implantologie ne doit plus être un « show » que l'on réserve à des cliniques suréquipées et à des patients privilégiés. »





Un cours en comité restreint

L'implantologie MIMI-Flapless fait beaucoup parler : révélations pour certains, elle reste un mystère pour d'autres. Les formations sont peu nombreuses et l'on comprend mieux pourquoi lorsque l'on sait qu'elles sont limitées à une douzaine de personnes maximum. Le but ? Permettre à tous l'accès à la salle de chirurgie, mais surtout limiter le nombre de participants pour assurer une meilleure transmission de la pratique. Le dr Nedjat tient à offrir le bagage nécessaire à l'application de la méthode. Il assure de plus un suivi en restant à disposition des participants lors de leurs premiers cas.



Un peu de théorie, des travaux pratiques et surtout de la chirurgie : tels sont les ingrédients de la formation. « *Je n'aime pas trop le blabla, la pratique pour la pratique voilà ce qui importe.* » Ainsi après une introduction théorique portant sur les bases de la méthode, ses indications et son application, les participants réalisent chacun un TP pour mieux appréhender le matériel, la gestion de la chirurgie ainsi que de la phase prothétique. Dès le lendemain matin, ils sont tous conviés en salle de chirurgie pour venir au plus près voir l'application de la méthode en direct.



Convivialité et confraternité

« *Je me considère comme un praticien lambda et c'est important lors des formations que nous soyons tous sur un même pied d'égalité. Je crois que c'est ce qui apporte ce côté fraternel lors des formations car tout le monde peut faire part de ses problématiques, de ses expériences fructueuses ou non et ce, sans peur.* »



Le climat familial des formations MIMI-Flapless est une des clefs de son succès : la parole est donnée à tous pour s'approcher au plus près de la réalité quotidienne de chacun. Pour encourager cette ambiance détendue et conviviale, les participants et formateurs se retrouvent le soir pour partager un dîner : moment où la complicité et des relations plus amicales se construisent.

Les prochaines formations auront lieu à Paris le 21 Mars et les 17 et 18 Avril à Monaco.

**Inscriptions et renseignements : M^{elle} Rougnon-Glasson Fanny
06.40.75.69.02 fanny@championsimplants.com**

“ *Je me considère comme un praticien lambda et c'est important lors des formations que nous soyons tous sur un même pied d'égalité. Je crois que c'est ce qui apporte ce côté fraternel lors des formations car tout le monde peut faire part de ses problématiques, de ses expériences fructueuses ou non et ce, sans peur.* ”



COEFI
3 avenue Alphan
75116 Paris
06 61 20 26 55
contact@coefi.fr
www.coefi.fr

Approche globale en chirurgie en chirurgie parodontale et pré, per et post implantaire.

*Prophylaxie professionnelle
Approche globale en prothèse fixée, sur denture naturelle et implantaire.*



CONNEXION IMPLANTAIRE formation et coaching implantaire personnalisés
06 70 27 13 92
contact@connexion-implantaire.fr
www.connexion-implantaire.fr

Vous souhaitez démarrer une activité implantaire, mais vous ne savez pas par où commencer ? Vous avez déjà fait une formation en implantologie mais vous ne vous sentez pas encore autonome et serein dans votre pratique quotidienne...

Connexion implantaire vous propose un coach personnel en implantologie pour vous accompagner lors de la réalisation de vos cas cliniques, de la détermination du plan de traitement à la pose de la prothèse définitive.



CURAIO Collège Universitaire Rhône-Alpes Implantologie Orale
96, rue Montgolfier 69006 Lyon
04 72 82 94 70 • curaio@wanadoo.fr
www.curaio.net

Implants et prothèse 2 - Prise d'empreinte - Impératifs de la prothèse sur implants - Prothèse unitaire, prothèse sectorielle et bridge de grande étendue sur implants - Étude de plans de traitement - Les clés du succès en secteur antérieur...

Chirurgie en direct - TP - Piezochirurgie - Cicatrisation osseuse et gingivale : comment intervenir sur les facteurs biologiques - Intérêt de la chirurgie guidée : comment éviter les greffes...



DÔM IMPLANT FORMATION
12 -14 avenue Julien
63000 Clermont-Ferrand
04 73 93 28 14
domimplant@orange.fr
www.domimplant-formation.org

Accéder à l'implantologie, théorie, pratique et chirurgie Clermont-Ferrand.

*12 modules 84h de formation - Drs Aubazac, Fillion, Gadeau
Théorie et TP*



EASY IMPLANT
rue Cassiopée ZAC Altaïs
74650 Chavanod
04 50 45 04 98
J.rivera@easyimplant.com
www.easyimplant.com

Formation initiale à l'implantologie
Formation à la chirurgie pré-implantaire

Enseignement théorique et pratique sur modèle.



EIP École Implant-Paro
50 rue Pierre Charon
75008 Paris
06 09 76 18 70
bozon.caroline@wanadoo.fr
www.eip-paris.com

Chirurgie et gestion des temps prothétiques. Paro & implanto
Scanner : lecture et interprétation
Prothèse : plusieurs systèmes seront étudiés.
Communication : patient et assistante

*Cours suivis de TP ex : cours de sutures et TP etc...
Pose d'implants sur patient, en fin de cursus, en milieu hospitalier par tous les participants.*



FACULTÉ DE MEDECINE DE TOULOUSE
37 Allées Jules Guesde
31062 Toulouse • 05 62 30 22 22
dui-toulouse@orange.fr
www.duicmf.univ-tlse3.fr

DUCOMF - Étude scanner - Planification implantaire - Asepsie - Approches prothétiques - Chir. pré-implantaires - La ROG. Chir. implantaires - Chir. Maxillo-faciale - Le Prélèvement sanguin.

*TP de Piezochirurgie - Dissection d'anatomie sur sujet embaumé
TP de pose d'implants sur os synthétique
- TP de prélèvement sanguin
TP Elevation sinusienne - TP de prothèse.*



FIDE
28 bd Gambetta
06110 Le Cannet
04 93 99 99 75
monique@fide.fr
www.fide.fr

7 modules & 2 Master Classes
▪ Empreinte optique et révolution numérique au quotidien
▪ Cours théoriques illustrés par des cas cliniques

▪ T.P. pour réaliser concrètement les actes implantaires chirurgicaux et prothétiques
▪ chirurgies en direct



FOCUS IMPLANT
4 Cours Napoléon - 20000 Ajaccio
06 03 78 91 04
focusimplant@gmail.com
www.focusimplant-unitaire-posterieur.com

Diagnostic :
▪ planification (wax up, guide radio)
▪ indications, contre indications
▪ interpréter un scanner
▪ prémédication
▪ consentement éclairé

▪ prothèse scellée ou vissée
▪ choix de l'implant...
▪ guide chirurgical
▪ positionnement idéal de l'implant
▪ gestion des tissus mous, tracés d'incisions



GAD CENTER
14, rue Montesquieu
33000 Bordeaux
06 09 13 52 41
contact@gad-center.com
www.gad-center.com

2 journées d'implantologie

- Mise en charge immédiate d'un édenté complet en chirurgie guidée
- Esthétique et implant antérieur.

NOUVEAU CONCEPT

PRISE EN CHARGE DU PATIENT PRÉSENTANT UN ÉDENTEMENT

A.E.I
ATTESTATION D'ETUDE
EN IMPLANTOLOGIE

Formation Post-Universitaire 2015 - 2016
RESPONSABLE **MARC CHALARD**
AVEC JEAN JACQUES CHALARD - GIL MURAT - VINCENT FAIVRE
NATHALIE BENOIT - ANINE MARIE COURTEL - PHILIPPE SEMET

Formation complète : pratique et clinique au sein du service d'Implantologie Dentaire
Clinique du Parc LYON 6 - Pôle chirurgical et médical pluridisciplinaire

Formation reconnue par les sociétés d'assurances pour la pratique de l'implantologie.*
Prérequis au Diplôme Clinique en Implantologie dentaire.*

***Cycle de 4 Modules indissociables de 2 jours (jeudi et vendredi) de octobre 2015 à mai 2016**
Validé par un diplôme d'Attestation d'Etude en Implantologie Dentaire

Points forts : notre expérience en implantologie et en enseignement universitaire

- + **Support pédagogique :** documents et photos de chaque présentation
- + **Travaux pratiques :** Analyse radios - Préparation salle opératoire - Incisions et sutures sur mâchoires animales **Pose de plusieurs implants** - Matériaux de comblement - Expansur-Ultrason chirurgical - Prise d'empreinte
- + **Support clinique vidéo sur patients de la clinique :** Consultation implantaire - Pose d'implants - Chirurgie augmentation osseuse - sinus - Mise en charge immédiate - Prise d'empreinte - Pose de prothèse sur implants...

**** Pose d'implants par les participants sur patients** **Module 5 de 1 jour (en option) juin 2016**

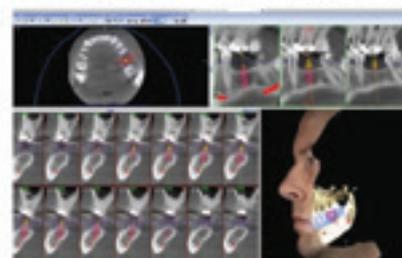
Chirurgie implantaire d'un cas simple encadré par des formateurs experts en implantologie dans le service d'Implantologie Dentaire de la clinique du Parc LYON

- **Objectifs :** Mettre en pratique l'implantologie dans votre cabinet en toute sécurité en appliquant les recommandations de l'HAS
- **Pour qui ? :** Chirurgien dentiste omnipraticien débutant ou confirmé

*CYCLE DE 4 MODULES = 3960€
**CYCLE DE 5 MODULES = 4950€

Adhésion annuelle obligatoire Clio = 45€

LIEU DE FORMATION : Clinique du Parc Lyon - 155 ter, Boulevard Stalingrad - LYON



PRÉ-INSCRIPTION - NOMBRE DE PLACE LIMITÉ

NOM : PRÉNOM :

TÉL : EMAIL :

ADRESSE :

VILLE : CP :

JE SOUHAITE M'INSCRIRE À : * CYCLE 4 SESSIONS = 3960€ CYCLE 5 SESSIONS = 4950€

DATES DES SESSIONS
2015 / 2016 :

- 1 ▶ 15 ET 16/10/15
- 2 ▶ 03 ET 04/12/15
- 3 ▶ 28 ET 29/01/16
- 4 ▶ 17 ET 18/03/16
- 5 ▶ 02/06/16



INFORMATIONS - PROGRAMME - INSCRIPTIONS : www.formation.ceid.fr

Marc CHALARD : 06 71 65 66 32 - Mail : marc.chalard@wanadoo.fr

Marie Claire PANDOLFO : 04 72 44 87 01 - Fax : 04 72 44 87 02 - Mail : clio@cliniqueduparclyon.com



COLLÈGE POST-UNIVERSITAIRE RHÔNE-ALPES
D'IMPLANTOLOGIE ORALE



CURAIO : FORMATION EN IMPLANTOLOGIE DENTAIRE DEPUIS 26 ANS !

Le Collège post-Universitaire Rhône-Alpes d'Implantologie Orale organise, pour la 26^{ème} année, un enseignement d'Implantologie en 5 sessions de 3 jours : Connaissances fondamentales - Chirurgie - Parodontologie, Implants, Prothèse 1 - Implants et prothèse 2 - Travaux pratiques et Chirurgie en direct.

Pas moins de 31 conférenciers pour cet ensemble de formations, dont vous pourrez trouver le **programme détaillé** sur notre site : www.curaio.net

Cette Attestation d'Etudes en Implantologie fait appel à un large panel de cliniciens, chercheurs et universitaires, reconnus pour leur compétence en Implantologie. Elle est accessible aux Docteurs en Chirurgie Dentaire et Docteurs en Médecine. Le nombre de participants est strictement limité.

Si vous souhaitez suivre cette formation, veuillez nous adresser un dossier de candidature via le **formulaire de pré-inscription en ligne** : www.curaio.net

Nous espérons avoir le plaisir de vous compter dans notre prochaine promotion !



92, RUE MASSÉNA - 69006 LYON
TÉL./FAX : 04 72 82 94 70
WEB : WWW.CURAIIO.NET



NB : selon la législation en vigueur, un contrat de formation conforme aux articles 6353-3 à 7 du code du travail vous sera adressé dans les 10 jours suivant l'acceptation de votre candidature.



GÉNÉRATION IMPLANT

6 av. Henri Barbusse - L'astragale
06100 Nice
0 820 62 00 17
info@generation-implant.com
www.generation-implant.com

- Extraction et comblement : prise en charge du patient en implantologie avec un déficit osseux
- Prise en charge du patient édenté
- Prothèse implantaire et plan de traitement
- La prise en charge du patient en implantologie

- Gestion et mise en œuvre de l'acte chirurgical
- Utilisation du Cone-Beam en chirurgie dentaire
- CBCT : principes et techniques
- Revue de la littérature
- Mise en pratique clinique
- T.P. sur mâchoires animales



Groupe d'étude en paro-implanto

GÉPI

224 Avenue du Prado
13008 Marseille
04 91 32 28 34
contact@gepi-mattout.com
www.gepi-mattout.com

- Diagnostic
- Traitement
- Les techniques chirurgicales

*Chirurgies sur patients
Travaux pratiques sur têtes animales
Étude de cas clinique.*

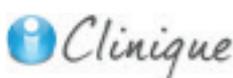


GLOBAL D

118 avenue Marcel Mérieux
69530 Brignais
04 78 87 56 70
m.rondot@globald.com
www.globald.com

2 sessions par Clinic'all : • Prothèse unitaire et partielle • Prothèse complète fixe et amovible • La chirurgie implantaire • Le plan de traitement implantaire • La planification implantaire • Tissus gingivaux péri-implantaires

- Choix de l'implant, du fil de suture, du pilier de cicatrisation
- Guide chirurgical
- Positionnement idéal de l'implant
- Gestion des tissus mous, tracés d'incisions



ICLINIQUE

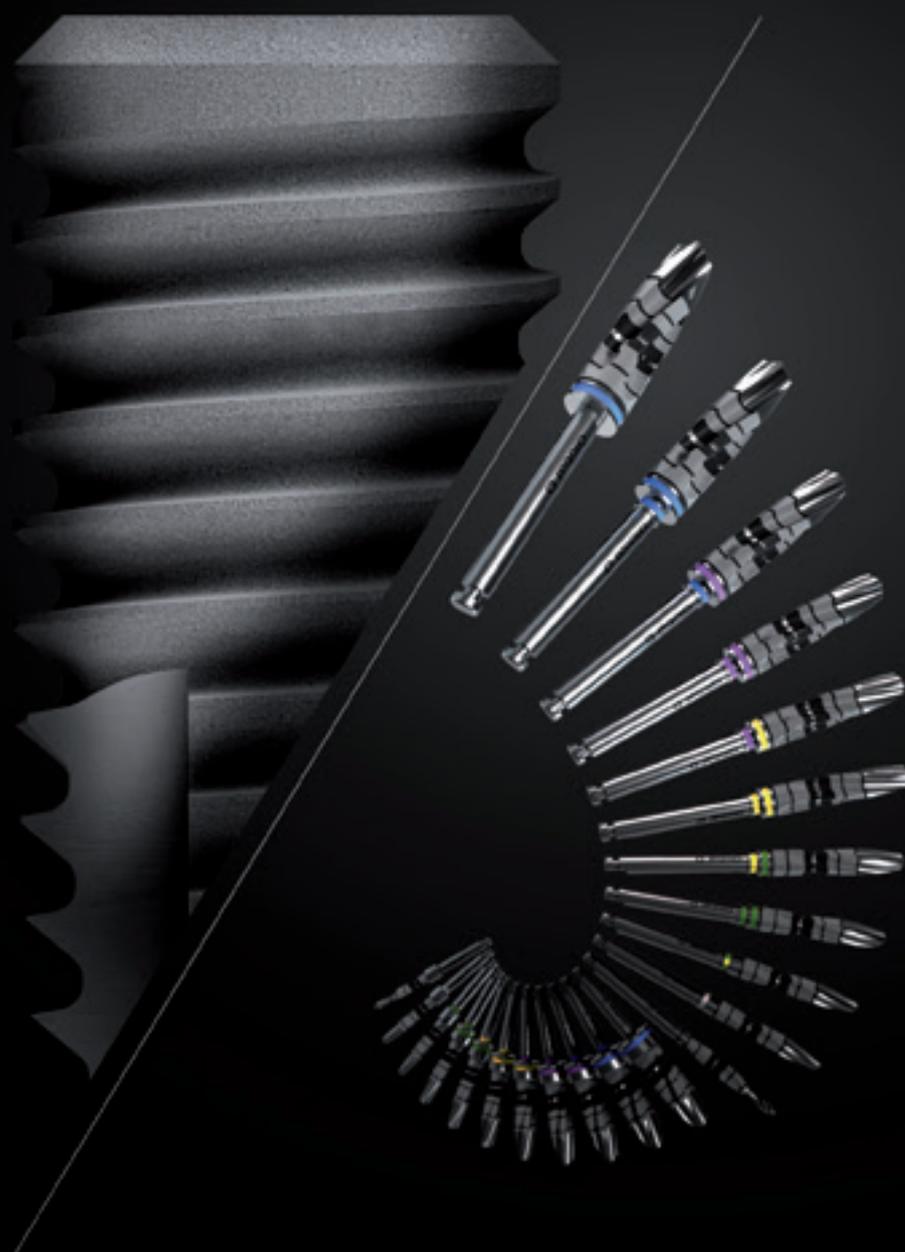
10 rue de la Montagne
92400 Courbevoie
09 70 79 00 10
camille@iclinique.eu
www.iclinique.eu

Mise en Charge Immédiate, traitement sur édenté complet, bridge complet, protocoles chirurgicaux, greffes osseuses, sinus lift. *Conférence, chirurgie live, traitement d'un édenté complet en direct, prothèse, étape prothétique en direct.*

Approche chirurgicale, chirurgie implantaire, étude de cas, étude de plan de traitement, approche prothétique, initiation à l'implantologie. *Pose d'implants sur modèles, TP, conférences, chirurgie live, pose d'implants sur ses propres patients.*

Global D affûte son arsenal thérapeutique...

In-Kone® PRIMO



Protocole
ULTIMATE



Global D - ZI de Sacuny - BP 82 - 118 avenue Marcel Mérieux - 69530 Brignais - Tél. +33(0)4 78 56 97 00 - Fax +33(0)4 78 56 01 63 - www.globald.com

In-Kone® PRIMO est un dispositif médical et à ce titre, est porteur du marquage CE, conformément à la directive 93/42/CEE. Le protocole Ultimate est une technique chirurgicale permettant la pose des implants du système In-Kone®.



SIMPLY SMARTER DAYS

INTERVENANTS Drs Achim SCHMIDT, Marc REGRAIN, Raphaël BEAU, Emmanuel KUPERTY



AGENDA

Paris - Hôtel Sezz
29 janvier 2015

**Paris
(maison médicale Drancy)**
5 mars 2015

Cannes
4 juin 2015

Strasbourg
10 septembre 2015



PROGRAMME

29 JANVIER, 4 JUIN, 10 SEPTEMBRE 2015

- Histoire et produits de la société Implant Direct
- Une dynamique implantaire, la réponse à plusieurs systèmes.
- Practice Management
- Augmenter la rentabilité de votre cabinet dentaire.

**Nombre de places limité
à 30 participants / session.**

5 MARS 2015 À PARIS

(maison médicale Drancy)

Simply Smarter Days en partenariat avec Solident

NUMÉRICAB, LE NUMÉRIQUE EN CABINET DENTAIRE

avec la participation exceptionnelle du Dr. Achim Schmidt.

- Titanium or Zirconia Abutments « A decision between black and white ? »
- Intérêt de l'Interactive® dans les extractions implantations immédiates - Mise en esthétique
- Élaboration d'une chappe zircone transvissée avec titane base.

Cas clinique du Dr. Marc Regrain



Le Dr Raphael Beau (Le Creusot) est l'un des intervenants du SSDAYS avec Marc Regrain, présentant ici un cas Interactive®.

IMPLANT DIRECT EUROPE AG Hardturmstrasse 161 - 8005 ZÜRICH - SUISSE - Tél (N° vert) : 00800 4030 4030 - Fax : +41 44 567 81 01 - marketing@implantdirect.eu - www.implantdirect.fr



19H - 22H



GRACIEUX



PRATIQUE : 100 %



TOUS

3rd IMPLANT DIRECT SYMPOSIUM



SCIENTIFIC
MEETING



WORKSHOPS



SOCIAL
PROGRAM

A NEW
PATH IN
IMPLANT
DENTISTRY

MALLORCA

23-25

OCTOBER 2015

**REGISTER
NOW**

www.implantdirect.eu | 00800 4030 4030

KaVo Kerr
Group

The Implant Direct Joint Venture is part of the KaVo Kerr Group



IEFD Institut Européen Formation Dentaire

14 rue Gambetta
64200 Biarritz
06 07 69 54 03
iefd75@yahoo.fr

Cycle CPIA « Cycle Prothèse
Implantaire Appliquée »
Poser les indications, leur angle
d'implantation, maîtriser l'accastillage,
de concevoir, gérer les restaurations
prothétiques

*3 modules pour connaissances
techniques en prothèse implantaire et
des composants supra-implantaires
des différents Systèmes, conceptions
appropriées des infrastructures.*



IFCIA Institut de formation en chirurgie implantaire avancée

11^{bis}, avenue Mac Mahon
75017 Paris • 01 47 23 83 25
ifcia.isabelle@gmail.com

- Mise en esthétique et mise en charge
Immédiate
- Greffes osseuses
- Aménagements muqueux

Cours théoriques, chirurgies en direct, TP



IMF Inter médical formation

98 rue de Rennes 75006 Paris
01 42 84 36 14
contact@imfparis.com
www.imfparis.com

Implantologie : la complexité cachée
des cas simples - Les problèmes
posés en Implantologie au quotidien :
gestion de l'esthétique et maintien des
fonctions - L'Orthodontie dans les cas
multidisciplinaires

- La dysmorphophobie : à propos de
cas cliniques - Conclusion : aspects
médico-légaux.
*Séminaire de formation avec exposé
de cas cliniques, support vidéo et
argumentation scientifique.*



IMPLANT DIRECT EUROPE AG

Hardturmstrasse 161
CH-8005 Zürich - Suisse
Numéro vert : 00800 4030 4030
marketing@implantdirect.eu
www.implantdirect.fr

Simply Smarter Days
Histoire et produits de la société
Implant Direct

- Une dynamique implantaire, la
réponse à plusieurs systèmes.
- Practice Management
- Augmenter la rentabilité de votre
cabinet dentaire.



INSTITUT OROFACE

Clinique Casamance 33 Bd des
Farigoules 13400 Aubagne
06 30 08 60 99
institut.oroface@orange.fr
www.institutoroface.com

Attestation Implantologie Orale :
du plan de traitement à la chirurgie
avancée. Objectif : maîtriser la pose
d'implant simple
Attestation Chirurgie Pré-Implantaire -
Grefe sinus, Grefe apposition,...

Objectif : maîtriser les cas complexes
Certificat Ostéotome.
Objectif : maîtriser les expansions
verticale et latérale
*TP... - Chirurgie en direct au bloc
opérateur,...*



I.T.I. Inter team for implantologie

3 rue de Galmy - Chessy
77701 Marne la Vallée Cx
0164 173009 • france@itisection.org
www.itisection.org

Chirurgie implantaire en omnipratique -
La zone esthétique
Volume osseux insuffisant - Anatomie
implantologie dissection
Esthétique du sourire - Chirurgie guidée
en implantologie

*Conférence
Travaux pratiques
Chirurgie live*



IVOCLAR VIVADENT

BP118 - 219, route de la Chapelle
du Puy 74410 Saint-Jorioz
04 50 88 64 00 • aude.collomb-
patton@ivoclarvivadent.com
www.ivoclarvivadent.fr

« Savoir réaliser des restaurations
supra-implantaires avec IPS e.max CAD
Abutment », couronne hybride, faux
moignon implantaire, embase titane

*CEREC 4.2 : étapes de réalisation d'un
cas antérieur (faux moignon/couronne)
et postérieur (couronne hybride) blocs
IPS e.max CAD : mise en œuvre - Démo :
étapes d'une couronne hybride*



LABOPHARE

17 av. Gustave Eiffel
33708 Merignac Cx
05 56 34 93 22
audrey.falkenrodt@acteongroup.com
www.labophare-formation.fr

Parodontie, la prévention primaire.

Animée par Jacques Charon



LUNEA GROUPE

Château de Larringes
74500 Larringes
04 50 73 50 13
larissa.neble@luneagroupe.fr
www.lunea-groupe.fr

Microchirurgie parodontale
d'assainissement sans lambeau, de
plastie osseuse, muco-gingivale
Cours théorique sur les étapes à suivre
pour la réussite des composites

TP sous microscope opératoire, volet
théorique de la technique opératoire,
protocoles cliniques, ergonomie à
mettre en œuvre...



NOBEL BIOCARE

Les Mercuriales - Tour Du Levant -
40 rue Jean Jaurès 93170 Bagnolet
01 49 20 00 30
marie.menier@nobelbiocare.com
www.nobelbiocare.com

Débuter en implantologie, acquérir
les techniques avancées : esthétique,
traitement de l'édenté complet, mise
en charge immédiate, extraction-
implantation immédiate, chirurgie
guidée, techniques de régénération...

Cours, TP, chirurgies en direct,
poses d'implants, mentorat...
Plus d'informations, consultez notre site
store.nobelbiocare.fr
(rubrique formations).



ORAL STUDY
Formation Propédeutique en Implantologie Orale
 19 rue Sainte Philomène
 31400 Toulouse • 05 61 12 41 43
 oralstudy@orange.fr

- Plan de traitement, consultation
- Installation en bloc opératoire, asepsie
- Maîtrise des protocoles chirurgicaux
- Greffes • Occlusion • Prothèse scellée
- Prothèse vissée

- *TP Installation en bloc opératoire, asepsie*
- *TP incisions et sutures*
- *TP pose d'implants + comblements osseux*
- *TP prise d'empreinte.*



PACT IMPLANT
 4, rue Chomel
 75007 Paris
 06 14 57 24 21
 contact@pactimplant.com
www.pactimplant.com

Formation complète de 6 modules de 2 jours alternant cours théoriques, TP et 7 demi-journées de chirurgie programmées.

La formation est validée par un certificat d'Implantologie Clinique Esthétique et Fonctionnelle et a lieu au sein de la Faculté de Chirurgie Dentaire Garancière - Paris.



SAPO IMPLANT
 6 rue Michel Chasles
 75012 Paris
 06 17 51 02 94
 c.vidalenc@sapointplant.net
www.sapointplant.com

Chirurgie implantaire, maxillaire postérieur, édentement complet en mise en charge immédiate, I A O, traitements standards & nouvelles technologies, prothèse implanta portée.

Cursus de 5 modules dont TP sur sujets frais, chirurgie live et TD informatique (imagerie), cours avancés comprenant beaucoup de cas vidéos, Continuum.



SFBSI Sté Française des Biomatériaux et Systèmes Implantables
 79 rue Charles Duflos 92270
 Bois-Colombes • 01 47 85 65 12
 ssfbsi@aol.com www.sfbsi.com

Le monde bouge, l'implantologie aussi ! L'enseignement de la SFBSI, essentiellement pratique et clinique, vous donnera toutes les chances de réussir, en toute sérénité.

C.E.R.A.I.O. Certificat d'Etude et de Recherche Approfondies en Implantologie Orale, pré-requis au DU.IOB.



SFCO Sté Française de Chirurgie Orale
 siège social: A.D.F. 7 rue Mariotte
 75017 Paris • 06 81 51 49 29
 patricklarras@gmail.com
www.societechirorale.com

Médecine Buccale
 Chirurgie orale, dont la chirurgie implantaire et pré-implantaire.

Congrès National et européen (EFOSS). Conférences-formations DPC et T.P de Chirurgie dont chirurgie implantaire et pré-implantaire (têtes préparées ou animales).



SFPIO-PARIS Société Française de Parodontologie et d'Implantologie Orale
 15 rue des Frères Vinot 77220
 Tournan en Brie • 01 64 07 08 13
www.sfpio.fr

Esthétique péri-implantaire: quelles sont les clés du succès en 2015 ? Régénération ou réparation parodontale et implantaire, où en sommes-nous?

Temporisation implantaire et orthodontie.



SOSNE - Sté Odonto Stomato Nord Est
 14 rue Lafontaine
 54630 Richardmenil
 06 30 27 26 38 • sosne@free.fr
www.sosne.fr

Le passage à l'édentement total.

- Conférence : • prothèse provisoire
- prothèse de transition
 - prothèse immédiate
 - doléances, griefs et remèdes
 - traitements implantaires
 - aspects cliniques et de laboratoire.



STRAUMANN
 3 rue de Galmy – Chessy
 77701 Marne la Vallée Cx
 01 64 17 30 09
 frederique.bertrand@straumann.com
www.straumann.fr

Élévation de sinus - Esthétique antérieure en Straumann
 Défi de prothèse Straumann - Formation assistants dentaires en implantologie

Conférence - Travaux pratiques



SURGITECH STUDIES
 4 rue Alphonse Matter
 88100 St Dié des Vosges
 03 29 56 29 15
 dr.zarrine@gmail.com
www.surgitechstudies.com

Grefe Live
 Grefe Travaux Pratiques
 Formation Avancée Pour Assistante
 Mise en Charge Immédiate.



SYFAC
 49 rue Gioffredo
 06000 Nice
 04 93 85 58 90
 info@syfac.com
www.syfac.com

Facteurs de croissance et utilisation dans les sites d'extractions, les augmentations osseuses et la chirurgie muco-gingivale.

Formation PRF + Prélèvements sanguins.



C.E.R.A.I.O. LE MONDE BOUGE, L'IMPLANTOLOGIE AUSSI !

CERAIO CERTIFICAT D'ÉTUDE ET DE RECHERCHE APPROFONDIES EN IMPLANTOLOGIE ORALE, PRÉ-REQUIS AU DU.IOB.

L'enseignement de la SFBSI, Société Française des Biomatériaux et Systèmes Implantables, essentiellement pratique et clinique, vous donnera toutes les chances de réussir, en toute sérénité.



AGENDA

**Bois-Colombes,
Troyes,
Paris,
Montreuil,
Reims,
Chaumont
d'octobre à juin**



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Cette année préparatoire du CERAIO permet aux praticiens(nes) désirant pratiquer l'implantologie, d'acquérir les bases fondamentales et cliniques nécessaires à la réalisation complète de chirurgie et de prothèse, dans des cas simples.

PROGRAMME CERAIO

Six U.V de 3 jours au siège de la SFBSI, à Bois-Colombes, d'octobre à juin, sous forme de cours et TP

- Occlusion, Parodontologie et Paro-Implantologie
- Imagerie, asepsie, contre-indications...
- Aspects médico-légaux, communication
- TP Chirurgie :
 - chirurgie muco-gingivale et de chirurgie spécifique, sur fantômes et têtes animales
 - d'anatomie, mise en évidence des obstacles et poses d'implants sur pièces anatomiques
- Prothèse sur implants, sous toutes ses formes...

Examen : des QCM, un mémoire, une étude de cas clinique

PROGRAMME DU.IOB

Diplôme Universitaire d'Implantologie Orale et Biomécanique

Deux années destinées à approfondir les connaissances

1^{ère} année : Cliniques - 50 heures
Études de cas et poses d'implants sur patients (Hôpital de Montreuil)

2^{ème} année : Cliniques - à l'hôpital de Chaumont (52) - 50 heures
De l'étude du cas clinique à la pose d'implants, puis réalisation de la prothèse.

Cours : cet enseignement est organisé par **l'Université de Technologie de Troyes, (UTT)** en partenariat avec la **SFBSI**.

Quatre U.V de 3 jours, à Troyes ou Bois-Colombes, sous forme de cours et TP

- Physiologie osseuse et cicatrisation, PRF MPM, substituts osseux, ROG,
- Le vissage, l'hyper-statism, les différentes connectiques, essais mécaniques
- Le LASER, spectrophotométrie, CFAO
- Planification, chirurgie guidée, Piézochirurgie
- Occlusion, prothèse, corrosion
- La photo et son application en bouche

Examen final :

QCM et validation des cliniques

lien internet : www.utt.fr

L'ensemble, sur trois ans, CERAIO (pré-requis) et DU.IOB, est une formation diplômante universitaire.

PROGRAMME CACITA

Certificat d'Anatomie, de Chirurgie Implantaire et des Techniques Avancées

- **Deux sessions de 2 jours :** à l'Institut Implantaire de REIMS, Cabinet du Dr Philippe Russe : sinus-lift et greffes d'apposition. TP et Chirurgies en direct
- **Une session de 1 jour :** dissection anatomique au Laboratoire d'Anatomie de la Faculté de Paris Descartes, rue des Saints-Pères - objectifs : risques vasculaires et nerveux.



SFBSI 79 rue Charles Duflos - 92270 Bois-Colombes - Tél: 01 47 85 65 12 - ssfbsi@aol.com - www.sfbsi.com

CERAIO
DU.IOB
CACITA



5 000 € / AN
2 500 € / AN
3 000 € / AN



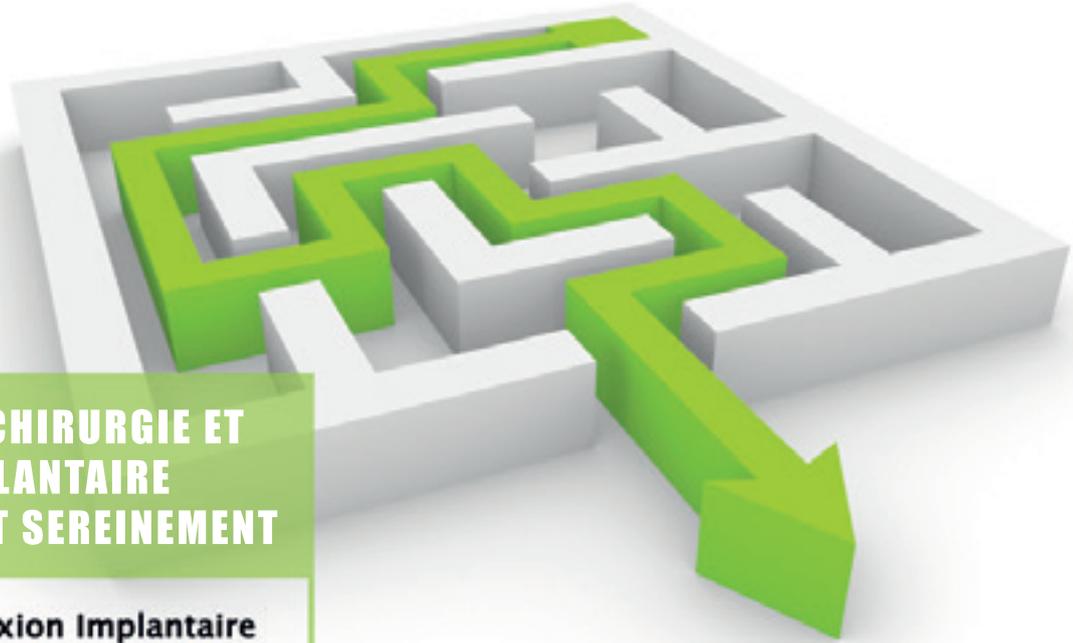
THÉORIE : 80 % PRATIQUE : 20 %
THÉORIE : 60 % PRATIQUE : 40 %
THÉORIE : 70 % PRATIQUE : 30 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ

CONNEXION IMPLANTAIRE

Formation et coaching implantaire personnalisés



DÉMARREZ EN CHIRURGIE ET PROTHÈSE IMPLANTAIRE RAPIDEMENT ET SEREINEMENT

CONTACT

Connexion Implantaire

Tél : 06 70 27 13 92

contact@connexion-implantaire.fr

www.connexion-implantaire.fr

- Vous souhaitez démarrer une activité implantaire dans votre cabinet mais vous ne savez pas par où commencer ...
- Vous avez déjà fait un DU ou une formation scientifique en implantologie dentaire mais vous ne vous sentez pas encore autonome et serein dans votre pratique quotidienne ...

Connexion Implantaire vous propose un coach personnel en implantologie pour vous accompagner lors de la réalisation de vos cas cliniques, de la détermination du plan de traitement à la pose de la prothèse définitive.



TEKNIKA TRAINING

726 rue du Général De Gaulle
74700 Sallanches
04 50 91 49 21
sophie.bibollet@euroteknika.com
www.teknika-training.com

Formations théoriques et pratiques à l'implantologie et à la parodontologie - Chirurgies pré-implantaires et avancées - Formations assistantes dentaires
Cycle complet en implantologie et parodontologie. - TP - Chirurgies sur patient.

Chirurgies implantaires sur patients et encadrées par un tuteur. Niveau basique : pose d'implants sur cas simples. Niveau avancé : sinus lift, greffes osseuses... *Formations pratiques de 2 jours en Espagne.*



THOMMEN MEDICAL

10 av. Gabriel Pierné
77680 Roissy en Brie
01 83 64 06 35
natacha.lidolf@thommenmedical.fr
www.implant-thommen.f

Formation implantologie avancée avec chirurgies en direct avec le Dr Le Gac Olivier Chirurgien dentiste attaché hospitalo-universitaire -Toulouse

*Gestion des déficits osseux de petites et moyennes étendues
L'implantologie du secteur antérieur*



UNIODF

37, rue d'Amsterdam
75008 Paris
06 07 03 88 10
uniodf@uniodf.org
www.uniodf.org

Orthodontie et Parodontie chez l'adulte
- Une actualisation de l'approche thérapeutique et parodontale
- Les spécificités de l'Orthodontie adulte

- Théorie, bio-mécaniques, applications, perspectives
- Cas cliniques simples et complexes
- TP de pose sur les Micro-vis.



TBR IMPLANTS GROUP

24 Impasse René Couzinet
31500 TOULOUSE
05 62 16 71 00
formations@tbrimplants.com
www.tbr-implants.com

Formations initiales
en implantologie orale
Chirurgie pré-implantaire et CMF
Techniques supra-implantaires
Assistantes dentaires

Enseignement théorique, pratique et clinique + TP sur os synthétique, têtes animales et pièces anatomiques, prises d'empreintes et Chirurgies live. Centre de formation et de coaching équipé de 3 blocs opératoires, 2 fauteuils de prothèse.



UNIVERSITÉ D'Auvergne

2 rue de Braga 63000 Clermont
Ferrand • 04 73 17 73 35
philippe.chassang@udamail.fr
www.webodonto.u-clermont1.fr

De la chirurgie à la mise en charge
prothétique
DU d'implantologie

Odontologie conservatrice,
parodontologie, pédodontie,
pathologie buccale
*Rappels des référentiels de bonnes
pratiques aux données actuelles de la
science.*



UNIVERSITÉ D'EVRY VAL D'ESSONNE

Bd François Mitterrand
91025 Evry Cedex • 01 69 47 71 52
duimplantevry@gmail.com
www.du-implantologie-evry.com

Généralités et chronologie du traite-
ment implantaire - Projet prothétique
et examens radio - Anatomie - Chirurgie
implantaire 1 - Prothèse implantaire -
Plan de traitement - Chir. implantaire 2
- Esthétique et implantologie - Commu-
nication et implantologie

*Sélection d'entrée par examen probatoire
et entretien, 150 h d'enseignement théo-
rique et pratique réparties en 9 modules
de 2j, stages cliniques et hospitaliers,
réalisation de chirurgies implantaires.
Examen probatoire et entretien oral.*



UNIVERSITÉ DE LYON

11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Attestation d'études universitaires
d'implantologie - Attestation d'études
universitaires de parodontologie
DU parodontologie et implantologie
orale - DU d'implantologie buccale

Traitement implantaire antérieur -
Dissection à visée chir. et implant.
- Chirurgie plastique paro - Edenté
antérieur de petite étendue en
prothèse implantaire - Maîtriser les
reconstitutions coronaires esthétiques...



UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER

545, Av du Pr Jean-Louis Viala
34193 Montpellier • 04 11 75 91 62
magali.fayol-chastaing@
univ-montp1.fr

Implantologie et prothèse.

Esthétique en implantologie avec le
laboratoire klockner.



UNIVERSITÉ NICE SOPHIA ANTIPOLIS

24 Av des diables bleus 06357
Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11
formationcontinue-odonto@unice.fr
www.odontologie.unice.fr

DU d'implantologie clinique
DU de parodontologie
DU de prothèse sur implant et
fondamentaux de la chirurgie
implantaire
DIU de biomatériaux en pratique clinique

CES de parodontologie
CES d'odontologie chirurgicale
CES de biomatériaux en odontologie :
mention « caractérisation et évaluation »
ou « choix et mise en œuvre clinique ».



UNIVERSITÉ PARIS DESCARTES

1, rue Maurice-Arnou 92120
Montrouge
01 58 07 68 33
frederick.gaultier@parisdescartes.fr

Le Diplôme d'Université d'Implantologie
Orale assure une formation clinique et
théorique de haut niveau dans le do-
maine de la chirurgie implantaire, guidée
par la conception prothétique jusqu'à la
réalisation du projet implantaire.

Nous proposons, sur une période de
trois ans, de donner les clefs théoriques
et cliniques permettant de mener à bien
la réhabilitation prothétique...



UFSBD Union Française de Santé Bucco-dentaire

7 rue Mariotte 75017 Paris
01 44 90 93 94
sandrinenuguyen@ufsbdf.fr
www.ufsbdf.fr/espace-pro

Évitez les complications : formez-
vous à la maintenance implantaire et
parodontale !
Formation avec TP - Remises d'outils de
communications patients pendant la
formation

- Des actes adaptés en fonction des profils patient
- Une fréquence de suivi appropriée aux risques identifiés
- Une communication plus efficace pour motiver et convaincre vos patients.



UNPPD Union Nationale Patro- nale des Prothésistes Dentaires

80 / 82 rue de la Roquette
75011 Paris • 01 49 29 46 24
unppdcom@orange.fr
www.dentalforum2015.com

DENTAL EN REGION 2015
Dr Jean Meyer - Dr Jean-Pierre Gardella
- M. Gilles Philip
« Du projet prothétique à la prothèse
définitive »

*Cette conférence démontrera la néces-
sité d'une communication étroite entre
la clinique chirurgicale et prothétique
d'une part et le laboratoire d'autre part.*



ZEDENTAL.COM

83 rue de Silly
92100 Boulogne
01 49 09 15 32
global@zedental.com
www.zedental.com

Parodontologie - Accéder à
l'implantologie

*Attestation Universitaire de Formation :
50 heures
(42 h / formation en ligne
+ 8 h / TP)*



Symposium Nobel Biocare Monaco, du 25 au 27 juin 2015



INSCRIPTIONS

Tarifs préférentiels
avant le 27 février :
inscrivez-vous vite !

Inscrivez-vous sur nobelbiocare.com/france2015
par téléphone : 01 49 20 00 31 ou par email : info.france@nobelbiocare.com



FORMATION EN IMPLANTOLOGIE & CHIRURGIE OSSEUSE

INTERVENANTS Dr Sepehr ZARRINE, Marie Pierre VENTRIBOUT **INTERVENANT EXTERIEUR** Dr Bernard CANNAS



AGENDA

St Dié des Vosges (88)

29 & 30 janvier 2015
Greffes T.P

4 & 5 décembre 2015
Greffes LIVE

(prise en charge des participants depuis les aéroports de Strasbourg ou Bale-Mulhouse, les gares Nancy ou St Dié)

Paris 16° :
Clinique Dental Sphère
& Hôtel Raphael

19 & 20 mars 2015
Mise en charge



PROGRAMME

La ligne directrice des formations SURGITECH est d'être très didactique, afin que les praticiens mettent les techniques en application rapidement

1. GREFFE LIVE 1 jour 1/2

Gérer les manques tissulaires pour placer un implant dans des conditions mécaniques et prothétiques optimales

Synthèse des différentes techniques d'augmentation : ROG, reconstruction 3D, expansion de crête, Bone Splitting, sinus abord crestal, sinus abord latéral, les différents prélèvements.

Approche très clinique, 2 chirurgies en direct pour découvrir, apprendre ou approfondir de nouvelles techniques.

2. GREFFE Travaux pratiques 2 jours

- Maîtriser différentes techniques reproductibles pour répondre à un maximum de situations cliniques
- Savoir éviter une greffe mais le cas échéant avoir tout l'arsenal technique pour la réussir

Jour 1

- Cours intensif avec de nombreux cas cliniques et vidéos de chirurgie
- Les techniques d'aménagement osseux et des tissus mous
- Anatomie et alternatives aux greffes
B. Cannas

Jour 2

- T.P. sur modèles anatomiques imprimés d'après des scanners de patients
- Manipulation piezo, micro-scie, ostéotomes...
- Analyse des cas cliniques des participants

Formation Avancée Pour Assistante

1 jour

Objectif : créer un travail d'équipe efficace en chirurgie avancée

- Connaître les principes de la réparation osseuse
- Pourquoi greffer ?
- Quelle technique appliquer pour quelle situation ?
- Connaître le matériel chirurgical et les produits de régénération osseuse

3. MISE EN CHARGE IMMÉDIATE 2 jours

- Approche très clinique et très pratique pour une mise en charge immédiate efficace
- Chirurgie et mise en charge arcade complète en direct
- **Travaux pratiques sur les mâchoires imprimées en 3D du patient opéré en direct**
- Création d'une synergie entre le laboratoire de prothèse et le praticien pour l'établissement d'un protocole clair et didactique
- Optimisation de la gestion du temps au cabinet.



SURGITECH STUDIES 4 rue Alphonse Matter - 88100 St Dié des Vosges - Tel : 03 29 56 29 15 - dr.zarrine@gmail.com
www.surgitechstudies.com



1. 8H30 - 19H ET 9H - 13H30
2. 8H30 - 19H ET 8H30 - 18H
3. 8H30 - 19H ET 8H30 - 18H



1. 690 € / PRATICIEN
2. 1 960 € / PRATICIEN 110 € / ASSISTANTE
3. 1 960 € / PRATICIEN 90 € / PROTHÉSISTE



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ

Master Clinician

- Poses d'implants post-extractionnels et mise en charge immédiate dans les réhabilitations complètes d'une des deux arcades ou des deux ensemble.
- Gestion de toutes les phases : de la consultation à la pose des nouvelles dents avec maintenance et suivi.



Situation initiale.



Résultat à 6 mois.

Théorie : Cours théorique sur 1 semaine avec traduction simultanée français/anglais et anglais/français selon les enseignants et les participants.

Mise en pratique : Chaque participant réalisera en binôme une mise en charge immédiate complète post-extractionnelle d'une ou deux arcades sur le même patient qu'Afopi campus mettra à sa disposition.

Pour la réalisation du cas pratique, chaque participant pourra être accompagné de son équipe (assistantes et prothésiste). Un laboratoire sera mis à disposition pour la réalisation de la prothèse provisoire.

Admission sur dossier | Début du cours : Septembre 2015

Renseignements : www.afopi.com - 01 39 90 07 73 - 06 69 76 77 49

GROUPE EDMOND BINHAS

“ TROUVEZ LE
PROGRAMME
QUI VOUS
RESSEMBLE ”

Dr E. Binhas,
Président & Fondateur



Une méthode de dentiste
pour des dentistes



Une méthode complète,
personnalisée et pratique



Une évolution en douceur,
système par système

NOS PROCHAINS SÉMINAIRES

OMNIPRATIQUE

RENNES 29 & 30 janvier 2015

PARIS 12 & 13 mars 2015

TOULOUSE 2 avril 2015

LILLE 28 & 29 mai 2015

AVIGNON 4 juin 2015

PARIS 11 & 12 juin 2015

IMPLANTOLOGIE

BRUXELLES 15 & 16 janvier 2015

ESTHÉTIQUE

MARSEILLE 5 février 2015

STRASBOURG 12 & 13 février 2015

LYON 5 & 6 mars 2015

CANNES 8 mai 2015

GENÈVE 18 & 19 juin 2015



GROUPE
EDMOND
BINHAS



Pour une vie professionnelle plus épanouie, appelez-nous au : +33 (0)4 42 108 108 / contact@binhas.com

www.binhas.com

« Les seules limites de nos réalisations de demain, ce sont nos doutes et nos hésitations d'aujourd'hui »

F.D. Roosevelt

ESTHÉTIQUE



ACADÉMIE DU SOURIRE

Continuum • 9 av. Malacrida
13100 Aix en Provence
06 10 37 86 88 • beatricebretagne
@academie-du-sourire.com
www.academie-du-sourire.com

Perfectionnement techniques avancées : cycle complet en dentisterie. Formation théorique et pratique (5 sessions / 2 jours)

- Évaluation esthétique • Techniques adhésives et prise de teintes
- Évaluation du plan de traitement dans les réhabilitations globales • Mise en place des techniques esthétiques au cabinet.



ADDA Académie de dentisterie adhésive

91 rue Boucicault
92260 Fontenay-aux-roses
06 60 82 58 20 • addaidf@gmail.com
www.adda-idf.com

- Apport du collage dans les techniques a minima, travaux pratiques sur les composites antérieurs, postérieurs, facettes...
Conférences, study-club, journées de TP sur dents naturelles et Frasaco...

- Apprendre à connaître les différents adhésifs, les systèmes de collage
Conférences, TP avec tests de dizaines de produits différents - Réalisation de facettes, plan de traitement pluridisciplinaire, gestion des échecs, inlays-onlays.



AF2I Association Française Implantologie Omnipratique

5^{bis} rue du Port aux Lions 94220
Charenton le Pont • 01 45 18 09 09
corcos@club-internet.fr
www.chirurgie-parodontale.com

Amélioration des profils gingivaux péri-implantaires et des profils muqueux péri-implantaires.
Manipulations tissulaires microchirurgicales (modèles animaux)

Matériel fourni : aides optiques, instruments de micro-chirurgie, implants, biomatériaux
Public : débutants - initiés - avancés.



ALPHA OMEGA PARIS

5 Place du General Leclerc
94160 St Mandé
06 74 98 39 55
alphaomegaparis@free.fr

Esthétique implantaire, what else ?

Conférence de Sylvain ALTGLAS.



ANTHOGYR

2237 av André Lasquin
74700 Sallanches • 04 50 58 02 37
inscriptions@anthogyr.com
www.anthogyr.fr/services/formations/toutes-les-formations

Gestion de l'esthétique péri-implantaire, formations assistantes, édenté complet.

Techniques de chirurgies plastiques parodontales, incisions, sutures, TP à 4 mains en chirurgie auxiliaire, chirurgie en direct, TP sur os synthétique, conférences.



AUOG Association Universitaire d'Odontologie Garancière

5 rue Garancière 75006 Paris
01 43 29 37 65
garanciere@auog.fr www.auog.fr

Pour toutes les formations, un grand choix de thématiques est abordé, consulter le site est le meilleur moyen de savoir ce que l'on recherche exactement.

Consulter le programme sur notre site www.auog.com



CID FORMATION

133, Boulevard Haussmann
75008 Paris
07 60 97 31 21
formations.cid@gmail.com
www.cidformation.com

- Aligneurs invisibles dentaires - Facettes pelliculaires en céramique prêtes

Formation à la portée de tous les chirurgiens dentistes et dans le cadre incontournable de votre activité.

- Techniques d'injections d'Acide hyaluronique

*Formation pratique aux techniques d'injections d'acide hyaluronique
Remise des attestations & certificats à l'issue de la formation.*



CLINIC-ALL

84 quai Charles de Gaulle
69006 Lyon
04 26 18 61 43
contact@clinic-all.fr
www.clinic-all.fr

Facettes, inlays, RCR, composites, éclaircissement, photo, digue.

Journées « à la carte » validantes DPC - 9 thématiques, formation clinique.



COEFI

3 avenue Alphanod
75116 Paris
06 61 20 26 55
contact@coefi.fr
www.coefi.fr

Dentisterie esthétique mini invasive : inlay, onlays et facettes composite et céramique.
Stratification.

Toutes les disciplines de la dentisterie sont abordées dans une approche globale visant à promouvoir une compétence pluridisciplinaire la plus étendue possible.



ESTHET'PRACTICAL

17 rue Schweighaeuser
67000 Strasbourg
06 43 20 88 03
info@est-p.fr
www.est-p.fr

Projet esthétique numérique - photographie technique et artistique (portrait) - relevé de couleurs - teintiers courants et complémentaires - communication avec le laboratoire.

Réglages/matériel - Portrait avec un photographe professionnel - Informatique (post-traitement) - Analyse & Projet esthétique virtuel sur ordinateur



GRUPE D'ÉTUDE ET DE RECHERCHE
EN ESTHÉTIQUE ET EN IMPLANTOLOGIE.

PROGRAMME 2015

Formations avancées de 2 jours
alliant cours, TP, manipulations, interventions en direct
Limitée à 10 participants - Lieu : 83-Vernet-Avignon



ESTHÉTIQUE SUR IMPLANTS

Les 12 et 13 Juin 2015

- Gestion des tissus mous, Extraction-implantation
- Mise en esthétique immédiate ...

ESTHÉTIQUE SUR DENTS NATURELLES

Les 09 et 10 Octobre 2015

- Collage, Inlays, Digue, „Facettes , Cas d'usures...

Inscriptions sur www.apex-esthétique.com



Apex-Esthétique





ESTHÉTIQUE SUR IMPLANTS (2 JOURS)

INTERVENANT Drs Vincent JEANNIN, Guillaume BECKER, Benjamin CORTASSE

AGENDA

Avignon
en cabinet
12 & 13 Juin 2015



PROGRAMME JOUR 1

- Analyse préliminaire
- Édentement unitaire antérieur
- Gestion de l'alvéole d'extraction
- Extraction-implantation immédiate
- Mise en esthétique immédiate
- Gestion des tissus mous

PROGRAMME JOUR 2

- Édentement complet
- Planification 3D et chirurgie guidée
- Extraction-implantation immédiate
- Mise en charge immédiate
- Élaboration de la prothèse définitive



COURS MATIN
TP & INTERVENTIONS EN DIRECT L'AM

€ 600 €



THÉORIE : 50 %
PRATIQUE : 50 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



ESTHÉTIQUE SUR DENTS NATURELLES (2 JOURS)

INTERVENANT Drs Vincent JEANNIN, Julien BRUN, Dorian BONNAFOUS, Benjamin CORTASSE

AGENDA

Avignon
83 Vernet
9 & 10 octobre 2015



PROGRAMME

- Analyse esthétique
- Photographie
- Pose de la digue
- Step by step de la préparation jusqu'au collage :
 - restaurations postérieures :
inlays-onlays-overlays

- restaurations antérieures :
facettes
- restaurations globales des cas d'usure.

Renseignements et inscriptions :
www.apex-esthétique.com
[facebook/apex-esthétique](https://www.facebook.com/apex-esthétique)

APEX 24 Allée Ambroise Croizat - 84100 Orange - Tél : 06 24 25 01 66 - www.apex-esthétique.com



COURS MATIN
TP AM

€ 600 €



THÉORIE : 50 %
PRATIQUE : 50 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ

**FOCUS IMPLANT**

4 Cours Napoléon - 20000 Ajaccio
06 03 78 91 04
focusimplant@gmail.com
www.focusimplant-unitaire-posterieur.com

Analyse esthétique :
de la face - dento-labiale - des dents
La photo dans l'aide au diagnostic
et à la planification photo

Analyse fonctionnelle :
- choix de la position de reconstruction
mandibulaire - élongation coronaire et
espace biologique - du plan de traite-
ment au wax-up - intérêt du mock-up

**GAD CENTER**

14, rue Montesquieu
33000 Bordeaux
06 09 13 52 41
contact@gad-center.com
www.gad-center.com

Réhabilitation esthétique
et fonctionnelle.

Cursus 4 x 2j. - Master Class - cours et TP
facettes.

**GROUPE RAPHAËL
FORMATION**

17 rue Fénelon 92120 Montrouge
01 42 53 46 82
cycle.esthetique@formationgrf.com
www.formationgrf.com

Maîtriser la stratification des
composites, les facettes de céramique,
les critères de réalisation prothétique
- Traitements des cas sévères d'Erosion-
Usure
Cours + démonstrations vidéo

Traitement de la dent dépulpée
- Le point sur la CFAO - TP
macrophotographie
Le point sur l'adhésion - Traitement de
l'édentement unitaire antérieur
Cours + démonstrations vidéo + TP

**IMAGINA DENTAL**

Centre congrès Grimaldi Forum
10 av. Princesse Grace
98000 Monaco • +377 93 10 40 51
participants@imaginadental.org
www.imaginadental.org

Techniques d'injection d'acide
hyaluronique dans la pratique
quotidienne :
- acide hyaluronique, sillons, naso-
généniens, canule, réticulation

*3 principales techniques d'injection
décrites : multi puncture, rétro traçante,
à la micro canule*
Protocoles efficaces pour la photo,
vidéo et conception digitale du sourire
(Digital Smile Design).

**IMF
Inter médical formation**

98 rue de Rennes 75006 Paris
01 42 84 36 14
contact@imfparis.com
www.imfparis.com

Eclaircissement dentaire
- Les différentes techniques
- La législation

**IVOCLAR VIVADENT**

BP118 - 219, route de la Chapelle
du Puy 74410 Saint-Jorioz
04 50 88 64 00 • aude.collomb-
pattton@ivoclarvivadent.com
www.ivoclarvivadent.fr

« Les restaurations céramo-céramiques :
de la préparation au collage » matériaux
céramiques, principes de préparation,
matériaux d'assemblage, protocoles de
collage, facettes, inlay/onlay.

« Les restaurations esthétiques anté-
rieures... du composite à la facette
céramique » stratification du compo-
site, préparation à minima, céramiques,
protocoles de collage, facettes.

**LABOPHARE**

17 av. Gustave Eiffel
33708 Merignac Cx
05 56 34 93 22
audrey.falkenrodt@acteongroup.com
www.labophare-formation.fr

Le Sourire en question, les traitements
actuels des dyschromies dentaires.

Animée par P. Miara

**LUNEA GROUPE**

Château de Larringes
74500 Larringes
04 50 73 50 13
larissa.neble@luneagroupe.fr
www.lunea-groupe.fr

Microchirurgie parodontale
d'assainissement sans lambeau, de
plastie osseuse, muco-gingivale
Cours théorique sur les étapes à suivre
pour la réussite des composites

TP sous microscope opératoire, volet
théorique de la technique opératoire,
protocoles cliniques, ergonomie à
mettre en œuvre...

**SFDE Sté Française de
Dentisterie Esthétique**

10, rue Mesnil 75116 Paris
06 77 71 21 16
sfde@noos.fr
www.sfde.fr

Journée Live - Magie du Direct
- Retransmission sur grand écran
d'interventions sur patients de prati-
ciens de talent qui partageront leurs
connaissances, protocoles et tours de
main sur des grands thèmes modernes.

- L'autre journée sera marquée par
l'échange entre membres SFDE et
conférenciers qui accepteront d'être
interrompu pendant de leur interven-
tion pour comparer leurs expériences
cliniques en Dentisterie Esthétique.

**SLOT - SELF LIGATING
ORTHODONTIC SOCIETY**

9 route de lanneguen
56610 Arradon • 06 11 97 06 51
docteur.ernoult@gmail.com
www.slot-concept.com

*Pose mini vis sur pièce humaine,
exploitation des mini vis.*

*Choix du site et conséquences
mécaniques (American orthodontic)*



GLOBAL ADVANCED DENTISTRY

RÉHABILITATION ESTHÉTIQUE ET FONCTIONNELLE

INTERVENANTS Drs : JM. MEYER, JC. PARIS, C GAILLARD, PL. PLANEIX, F. COFAR, E. VAN DOOREN ;
Céramistes : J. BELLAMY, C. HUE ; Photographe DINO-LEE.

AGENDA

CURSUS 4 X 2 JOURS

Aix en Provence

29 & 30 janvier 2015

26 & 27 mars 2015

11 & 12 juin 2015

24 & 25 septembre 2015

MASTER CLASS

13 & 14 novembre 2015

1^{ER} SYMPOSIUM GAD

15 novembre 2015

COURS ET TP

Paris 19 juin 2015

Aix en Provence

23 octobre 2015

ÉVÈNEMENT 2015

Aix en Provence

13 & 14 avril 2015

2j / septembre 2015



PROGRAMME

CURSUS 4 FOIS 2 JOURS

• Module 1

Cor 1 – Le sourire LIVE DEMO

Cor 2 – La relation entre le sourire
et l'occlusion TP

• Module 2

Cor 3 – La gestion des provisoires
LIVE DEMO

Cor 4 – La réhabilitation définitive TP

MASTER CLASS

Démonstration en live d'une réhabilita-
tion complète d'une bouche sur patient

1^{ER} SYMPOSIUM GAD

Partage de cas - truc et astuces

COURS ET TP

Les facettes

ÉVÈNEMENT 2015

La communication émotionnelle,
Florin CofarGestion esthétique en implantologie,
Eric Vandooren

(chirurgie en direct + cas clinique)

GAD CENTER 14, rue Montesquieu - 33000 BORDEAUX - Tel : 06 09 13 52 41 - contact@gad-center.com - www.gad-center.com

COURS MATIN
TP AM

600 €

THÉORIE : 50 %
PRATIQUE : 50 %DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ

UNIVERSITÉ D'Auvergne

2 rue de Braga 63000 Clermont
Ferrand • 04 73 17 73 35

philippe.chassang@udamail.fr

www.webodonto.u-clermont1.frDe la chirurgie à la mise en charge
prothétique
*DU d'implantologie*Odontologie conservatrice,
parodontologie, pédodontie,
pathologie buccale
*Rappels des référentiels de bonnes
pratiques aux données actuelles de la
science.*

UNIVERSITÉ DE LYON

11 rue G. Paradin 69008 Lyon

MAILLARD Jeffrey

0478778680

jeffrey.maillard@univ-lyon1.fr

www.univ-lyon1.fr

Les taches blanches de l'émail.



UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER

545, Av du Pr Jean-Louis Viala

34193 Montpellier • 04 11 75 91 62

magali.fayol-chastaing@

univ-montp1.fr

Esthétique en implantologie
avec le laboratoire klockner.

UNIVERSITÉ NICE SOPHIA ANTIPOLIS

24 Av des diables bleus 06357

Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11

formationcontinue-odonto@unice.fr

www.odontologie.unice.frDiplôme universitaire d'esthétique
dentaire.



**GROUPE
EDMOND
BINHAS**

TRAVAILLEZ MIEUX, VIVEZ PLUS

ORGANISEZ VOTRE CABINET AUTOUR DE L'ESTHÉTIQUE !

INTERVENANT Dr Edmond Binhas

AGENDA

Marseille 5 février 2015

Strasbourg
12 & 13 février 2015

Lyon
5 & 6 mars 2015

Cannes
8 mai 2015

Genève
18 & 19 juin 2015

**Partout en France et
en Europe francophone**



PROGRAMME

- Quel futur pour votre profession ?
- Faut-il se spécialiser en esthétique ?
- Les nouveaux défis, le concept de luxe démocratique
- Le cocooning caring
- Les 4D
- Les 3 premières consultations
- L'éducation thérapeutique au sourire

- La présentation des projets de traitement en esthétique
- La communication au service du cabinet esthétique

En option : **Analyse de cabinet**

Bénéficiez d'un entretien individuel avec le Dr Binhas ou un analyste à propos de vos problématiques.

GROUPE EDMOND BINHAS 5 rue de Copenhague - 13127 VITROLLES - Tél : 04 42 108 108 - contact@binhas.com - www.binhas.com



JOUR 1 : 8H30 – 17H30
JOUR 2 : 8H30 – 14H



PRATICIEN : 490 € - ASSISTANTE* : 350 €
*une assistante doit obligatoirement être accompagnée par le praticien



**DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ**



UNPPD Union Nationale Patro-nale des Prothésistes Dentaires

80 / 82 rue de la Roquette
75011 Paris • 01 49 29 46 24
unppdcom@orange.fr

www.dentalforum2015.com

DENTAL EN REGION 2015
Conférence technique - M. Sébastien Mosconi
« Hand made : technologie du passé au service de l'innovation »

Conférence technique - M. Gérald Ubassy
« Absorption, opacité et translucidité en tout céramique »



ZEDENTAL.COM

83 rue de Silly
92100 Boulogne
01 49 09 15 32
global@zedental.com
www.zedental.com

La dentisterie adhésive et esthétique -
Le blanchiment

Attestations universitaires de
formation : 48 heures
(36h / en ligne + 12h / TP)
Programme thématique de 2h en ligne

ORGANISMES DE FORMATION,
vous n'êtes pas référencés dans ce guide.

Afin de figurer dans l'édition 2016, enregistrez-vous sur : <http://goo.gl/forms/N3Bj8NAFL4>
ou contactez-nous sur contact@lefildentaire.com



Dentisterie adhésive et esthétique

Gil TIRLET

Jean-Pierre ATTAL

9 journées de Formation

- Tout ce que doit savoir le praticien en dentisterie adhésive et esthétique pour être capable de répondre aux demandes actuelles des patients.
- Tous les protocoles cliniques détaillés des traitements du Gradient Thérapeutique.

Cycle 01

1^{ÈME} JOURNÉE

Les Inlays, Onlays, Overlays et Veneerlays Esthétiques



2^{ÈME} JOURNÉE

Les couronnes céramo céramiques, la couleur, initiation macrophotographique



3^{ÈME} JOURNÉE

Les éclaircissements et le traitement des taches blanches



Cycle 02

4^{ÈME} JOURNÉE

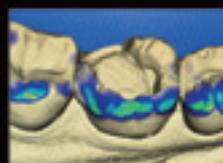
La stratification des composites

5^{ÈME} JOURNÉE

Les restaurations adhésives en céramique dans le secteur antérieur

6^{ÈME} JOURNÉE

Les critères esthétiques



Cycle 03

7^{ÈME} JOURNÉE

Perfectionnement adhésion et TP de macrophotographie

8^{ÈME} JOURNÉE

La dent dépulpée et la dentisterie numérique

9^{ÈME} JOURNÉE

L'édentement unitaire

« Le difficile
n'est pas
d'apprendre ce
qu'on ne sait pas,
c'est d'apprendre
ce qu'on sait. »

Jacques Salomé

PLURIDISCIPLINAIRE



ADDA Académie de dentisterie adhésive

91 rue Boucicault
92260 Fontenay-aux-roses
06 60 82 58 20 • addaidf@gmail.com
www.adda-idf.com

- Apport du collage dans les techniques a minima, travaux pratiques sur les composites antérieurs, postérieurs, facettes...
Conférences, study-club, journées de TP sur dents naturelles et Frasco...

- Apprendre à connaître les différents adhésifs, les systèmes de collage
Conférences, TP avec tests de dizaines de produits différents - Réalisation de facettes, plan de traitement pluridisciplinaire, gestion des échecs, inlays-onlays.



AFPAD

BP 20521
49305 Cholet cedex
02 41 56 05 53
mail@afpad.info
www.afpad.info

Formation en anesthésie dentaire
Une journée pour des stratégies anesthésiques efficaces !
- Rappels anatomiques pour mieux comprendre l'anesthésie.
- Gestion des vasoconstricteurs.

- Réaliser une anesthésie indolore et sans engourdissement chez les enfants.
- Point sur les dernières évolutions de matériel.
- Formation à l'anesthésie intraosseuse (ostéocentrale et transcorticale).



ANPHOS - Association Nationale Homéopathie Odonto-Stomatologique

238 av. Raoul Henry 83110 Sanary sur Mer • 04 94 74 16 46 • doc.helfi@gmail.com • www.anphos.fr

Découverte de la médecine homéopathique uniciste et de ses applications cliniques au cabinet dentaire. Étude des grands remèdes. Apprentissage de la technique de répertorisation

Formation dispensée à Lyon lors de six séminaires répartis sur deux années et s'adressant aux dentistes néophytes ou même expérimenté en homéopathie.



AOBO

16 rue Beethoven
44300 Nantes
02 51 89 02 28
aobo@wanadoo.fr
www.aobo.fr

• L'homéopathie au cabinet dentaire
Quelques outils pour commencer ou approfondir votre pratique • Les 30 indications de l'hypnose. *Initiation à l'hypnose et à l'autohypnose pour améliorer la relation avec vos patients...*

• Sceller ou coller ? Revoyons ensemble les protocoles (TP). *Mieux connaître les familles de colles et les principes qui les régissent, optimiser ses assemblages, permettre au praticien d'essayer différents matériaux d'assemblage.*

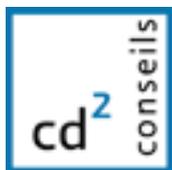


ARGOS-HDI - Sté Formation Dentisterie Informative Homéopathie

12 rue Jules Ferry 33500 Libourne
06 62 46 04 40 • argos.hdi@orange.fr • www.argos.hdi.com

Prise en charge des patients électrosensibles en dentisterie informative. Prise en main des techniques de kinésiologie appliquée en dentisterie informative.
Conférences et travaux pratiques

Homéo-Dents-Métaux et Métaux dans Homéo : - homéo et toxicologie – ces métaux qui soignent et ceux qui intoxiquent.



CD2-CONSEILS

50, rue des Armées
62840 Fleurbaix
06 07 10 47 38
contact@cd2-conseils.com
www.cd2-conseils.com

La réglementation qui s'applique dans les cabinets dentaires est diverse et variée (accessibilité, affichages obligatoires, contrôles périodiques, évaluation des risques professionnels...).

Nous accompagnons les praticiens et leurs assistantes en les formant à la rédaction du Document Unique et en leur présentant les moyens pour respecter la réglementation en toute simplicité.



CLINIC-ALL

84 quai Charles de Gaulle
69006 Lyon
04 26 18 61 43
contact@clinic-all.fr
www.clinic-all.fr

Hypnose – Pédodontie - Pathologie – Meopa - Afsu.

Cours + travaux pratiques.



DENTAL LASER ACADEMY

24 rue Boissière
75016 Paris
01 55 73 10 10
info@dental-laser-academy.com
www.dental-laser-academy.com

Découvrir la thérapeutique laser et ses indications, se familiariser avec son utilisation.
Pour les initiés, approfondir ses connaissances vers de nouvelles indications cliniques.

• Congrès
• Formation 1 journée.
• Connaissances des lasers - Applications des différentes longueurs d'ondes
• Utilisation du laser du diagnostic aux traitements complexes...



DOSINTERIM-PCR EXTERNE

59 rue de Stalingrad
38100 Grenoble
06 08 14 57 88
contact@dosinterim-pcr.com

Radioprotection dans le domaine dentaire :
• pcr externe pour votre cabinet dentaire
• contrôle qualité interne
• formation radioprotection des patients & des travailleurs (obligatoire)

Nous prenons en charge l'ensemble de votre radioprotection : les contrôles internes (radioprotection et qualité), les formations qui peuvent être prises en charge par l'OGDCP.



EMERGENCES

6 bis avenue Louis Barthou
35000 Rennes
09 62 16 34 17
emergences@hypnoses.com
www.hypnoses.com

Hypnose et auto-hypnose au cabinet dentaire :
• la communication hypnotique
• de la transe formelle à l'hypnose conversationnelle
• utiliser les ressources corporelles de l'hypnose

Exposés théoriques, exercices pratiques filmés et analysés, démonstrations, présentation de cas cliniques.



CONGRÈS ANPHOS

INTERVENANTS Drs B. DUGOUA, P. LABESSE, B. HAROUTUNIAN, A. QUEMOUN, S. Madelpech, P. BERTIER, B. BOUFFLERS, M. ARTEIL, V. DEJAUNE, E. BARRAT, C. ROESS, E. JOHAN, M. BRUNSON, P.I EPPE, O. GRAFF, M. VIAN, J. ABEGG, V. PISSOAT, G. HELFENBEIN, A. FLOUR, Mrs G. MOREAU, D. BOBIN, B. LACROIX, P. COSSART. Mme K. BILINSKY- Melle V. RICHARD.

AGENDA Libourne 8 au 10 octobre 2015

PROGRAMME

JEUDI 8 OCTOBRE 2015

- Mots du Maire, du représentant de l'Université, du président d'ARGOS-HDI, du président d'ANPHOS
- Métaux, matière médicale homéopathique et Mendeleï
- Aloïs, les insectes ?
- Ces métaux qui nous rendent malades, ces métaux qui nous guérissent.
- L'Homéo c'est dans le physioscan, les métaux sont dans l'oligoscan (Laboratoire Némopharm)
- L'argent colloïdal : ses effets, ses risques (laboratoire Energética Natura)
- Le rôle des métaux sur le blocage des récepteurs, leurs rôles dans les pathologies neuro-dégénérative à court, long terme, choix dans les dilutions
- Les métaux végétabilisés et leur application dans la détoxification
- Le miroir métallique : un processus pharmaceutique anthroposophique (laboratoire Weleda)
- Les 7 métaux capitaux en homéo et leurs archétypes
- Deux remèdes métalliques, l'un vient du vin, l'autre des étoiles
- Les régulateurs biomimétiques : leurs utilisations dans l'intoxication aux métaux (laboratoire Texinfine)
- Conférence ouverte au public avec dégustation de vins et tapas sur le thème : Vin Homéopathie et odonto-stomatologie

VENDREDI 9 OCTOBRE 2015

- Revue de la littérature sur les remèdes métalliques en homéopathie
- Un remède très Grec à découvrir grâce à l'étude de sa matière médicale



- Allergie au nickel et poly-allergies aux parfums : traitements homéopathiques
- Détoxification des métaux lourds : rôle fondamental de la micro-nutrition (laboratoire Lescuyer)
- Homéo Dents Métaux : un autre regard
- Le rôle du mercure dans le cycle de Krebs
- Un matériau alternatif à l'amalgame : le seul au label BIO ACTIF (laboratoire Pulpdent)
- Une vie en or, une santé de fer, un moral d'acier... Les véto homéopathes aussi utilisent les remèdes métalliques
- Métaux dentaires, ondes GSM et remèdes homéopathiques
- Rôle du dékélation dans le traitement de la toxicologie des métaux (laboratoire Synphonat)
- Intoxication aux métaux lourds : expérience d'un médecin homéopathe
- Les couleurs et les métaux en homéopathie
- Prescription des métaux en homéopathie en fonction de la psychologie du patient

SAMEDI 10 OCTOBRE 2015

Visite d'un grand cru de Pomerol (Château Petrus), visite complète de la cité médiévale y compris le Saint-Emilion souterrain (catacombes, ermitage, chapelle de la Trinité, église monolithe) - Repas typique au bord de la Dordogne.

ARGOS - HDI Sté Formation Dentisterie Informative Homéopathie

12 rue Jules Ferry - 33500 Libourne- Tél : 06 62 46 04 40 - argos.hdi@orange.fr - www.argos.hdi.com



Association **PRECAUTION**

RÉSUMÉ DE VOS OBLIGATIONS EN RADIOPROTECTION EN 9 POINTS

INTERVENANTS Pierre MENS - formateur agréé CEFRI, Hervé PARFAIT - PCR Docteur en Chirurgie Dentaire

AGENDA

**Paris 7° -
Espace Bellechasse**
2 avril 2015
8 octobre 2015



PROGRAMME

- Valider une formation à la radioprotection des patients tous les 10 ans (FRP). Conforme à l'arrêté du 18 mai 2004
- Désigner une Personne Compétente en Radioprotection, interne ou externe (PCR) et souscrire un contrat annuel formalisé selon l'arrêté (obligatoire pour tous les cabinets dentaires depuis le 1er janvier 2009)
- Déposer, s'il y a lieu, une déclaration à l'ASN (préparée et signée par la PCR) et préparer, dans tous les cas, les pièces du « dossier justificatif » exigées lors de tout contrôle (inspection du travail, ASN, organismes de contrôle agréés)
- Établir un programme des contrôles (avec l'aide de la PCR) et les programmer : contrôles techniques internes et externes, contrôles électriques, contrôles d'ambiance, DUERP, contrôles qualité, etc...
- Souscrire à une dosimétrie passive individuelle et d'ambiance
- Établir le zonage de vos locaux (avec l'aide de la PCR et sur la base des mesures effectuées par la PCR ou l'OCA) : zones réglementées ou non réglementées (zones surveillées, contrôlées ou non surveillées)
- Établir la catégorisation du personnel (avec l'aide de la PCR) en catégorie A (jamais), B (parfois), ou non exposé (le plus souvent), en fonction d'une analyse des postes de travail et d'une évaluation des débits de dose et/ou des risques radiologiques,
- Former votre personnel (avec l'aide de la PCR): formation à la radioprotection des travailleurs, FRT, obligatoire pour tout travailleur au cabinet dentaire, dès son arrivée et renouvelable tous les trois ans
- Respecter les obligations d'affichage (avec l'aide de la PCR), et un suivi régulier de votre dossier de radioprotection

Les PCR de l'Association Précaution, si vous y adhérez, préparent tous vos documents : vous n'aurez plus qu'à signer, dater, tamponner et afficher nos documents plastifiés ou les archiver. Vous aurez alors sécurisé votre exercice et vous serez capables :

- de répondre sereinement à toute demande d'inspection ou de contrôle
- de vous protéger de tout contentieux avec la sécurité sociale qui peut vous demander le remboursement des actes radios si vos obligations ne sont pas remplies
- de vous garantir contre toute demande de réparation de vos salariés ou ex-salariés devant les prud'hommes, pour mise en danger d'autrui
- d'éviter tout refus de prise en charge par vos assurances, pour non respect d'obligations réglementaires.



ASSOCIATION PRECAUTION 89 rue Saint Denis BP 20 - 77401 LAGNY cedex - inscriptions@associationprecaution.fr - www.associationprecaution.fr

 9H / 18H

 250 € (prise en charge FIF.PL : 200 €)
ou gratuit prise en charge par OGDPC
+ rémunérée 315 € selon les règles fixées par l'OGDPC

 THÉORIE : 50%
PRATIQUE : 50%

 CHIRURGIENS DENTISTES
ETUDIANTS
ASSISTANTES DENTAIRES



EMERGENSIM
24 rue du Fbg Saint Jacques
75014 Paris
06 64 12 85 07
contact@emergensim.fr
www.emergensim.fr

Urgences médicales en cabinet dentaire : malaise vagal, infarctus, choc anaphylactique, crise d'épilepsie, arrêt cardiaque. Validation du DPC, formation in situ dans un cabinet dentaire

Formation en simulation avec mannequin haute fidélité. Formateurs professionnels de l'urgence
Débriefing vidéo.



ERGONOMIE-DENTAIRE
83 bis rue des 36 Ponts
31400 Toulouse
06 52 21 21 09 ou 06 99 81 55 73
ergonomie.dentaire@gmail.com
www.ergonomie-dentaire.com

Ergonomie-dentaire, communication, organisation, ergonomie.

Formation 1 : communication, ergonomie
Formation 2 : formation pratique avec 4 praticiens, 4 assistantes et 2 formateurs.
Formation 3 : 2 formateurs chez vous une journée.



ESTHET'PRACTICAL
17 rue Schweighaeuser
67000 Strasbourg
06 43 20 88 03
info@est-p.fr
www.est-p.fr

Projet esthétique numérique - photographie technique et artistique (portrait) - relevé de couleurs - teintiers courants et complémentaires - communication avec le laboratoire.

Réglages/matériel - Portrait avec un photographe professionnel - Informatique (post-traitement) - Analyse & Projet esthétique virtuel sur ordinateur



FFCD Formation Femmes Chirurgiens Dentistes
23 Place du Martroi 45260 Lorris
05 34 36 40 44
ffcd.secretariat@gmail.com
www.sfcd.fr

CCAM - Traçabilité, hygiène et asepsie - Dossier patient - Radioprotection et document unique - Les réunions indispensables L'assistante dentaire

Apports théoriques, démonstrations, cas pratiques, échanges avec le groupe.



HYPNOSE CLINIQUE DENTAIRE ET DENTISTERIE ERICKSONIENNE®

INTERVENANT Dr Bruno DELCOMBEL, Docteur en chirurgie dentaire, hypnothérapeute, formateur senior, conférencier international.

AGENDA

Lyon :
du 12 au 14/03/2015
& du 18 au 20/06/2015
Ou
du 01 au 03/10/2015
& du 03 au 05/12/2015



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Une formation sur l'hypnose clinique dentaire, essentiellement basée sur la pratique, permettant une intégration rapidement opérationnelle.



PROGRAMME

Un programme DPC de 6 jours qui repose sur les fondements de théoriques de l'hypnose Ericksonienne et qui aborde :

- apprentissage des techniques hypnotiques
- applications pour la communication au cabinet dentaire
- applications de ces techniques au fauteuil dentaire
- cohésion de l'équipe dentaire à travers l'hypnose clinique
- confort du patient et du praticien
- vidéos de cas cliniques, exercices.

GRIEPS Les Berges du Rhône 64, avenue Leclerc - 69007 Lyon - Tél : 04 72 66 20 40 - contact@grieps.fr - www.grieps.fr



8H30 / 17H



2 450 € (repas inclus)



THÉORIE : 10 %
PRATIQUE : 90 %



DÉBUTANT



FORM & PHARM
121 rue de la Pompe
75116 Paris
06 22 19 75 38
contact@formetpharm.com
www.formetpharm.com

Prise en charge pluridisciplinaire de la grossesse et allaitement
Prise en charge pluridisciplinaire des personnes âgées
Addiction

DPC
PAERPA



GLOBAL D
118 avenue Marcel Mérieux
69530 Brignais
04 78 87 56 70
m.rondot@globald.com
www.globald.com

Réussir l'ostéo-intégration et l'esthétique

Adapter un protocole de chirurgie
Comprendre et gérer les échecs esthétiques



GROUPE RAPHAËL FORMATION
17 rue Fénelon 92120 Montrouge
01 42 53 46 82
cycle.esthetique@formationgrf.com
www.formationgrf.com

Maîtriser les inlays-onlays esthétiques
Maîtriser les couronnes céramo-céramiques. Initiation à la macrophotographie.
Maîtriser les éclaircissements et le traitement des MIH/Fluoroses

Cours + démo vidéo.



IFA PLUS - SPOM
Les Petites Vignes - 11 route de Villeneuve 89320 Vaumort
06 61 26 46 66
marieclaire@hugly.fr
www.ifaplus.fr

Psychologie - Clinique
Psychodontologique - Prévention & Gestion du Stress & Risques Psycho Sociaux. Pour un exercice confortable et rentable, optimiser la qualité de vie au travail.

Communication et affirmation de soi
- Diminuer la pression du temps - Le Harcèlement Moral - Eviter l'hyperstress et le burn-out - La clinique dentaire des patients anxieux et dépressifs.



ILÉA FORMATION
Tintorajo 358 route de San Gavino 20600 Furiani
06 80 30 78 04
ilea.formation@yahoo.fr
www.ilea-formation.fr

Hypnose.

Gérer la douleur, hypno-anesthésie, formation complète d'hypnothérapeute.



IMF
Inter médical formation
98 rue de Rennes 75006 Paris
01 42 84 36 14
contact@imfparis.com
www.imfparis.com

Bonnes pratiques pour l'hygiène bucco-dentaire du patient dépendant
- La santé buccale de la personne âgée dépendante
- Influence de l'hygiène bucco-dentaire sur la qualité de vie de la personne âgée

- Place de l'hygiène bucco-dentaire dans le projet de vie de la personne âgée en institution
- Protocoles d'hygiène bucco-dentaire
- Matériel.



INSTITUT EUROPÉEN DE FORMATION EN SANTÉ
32 rue de Paradis - 75010 Paris
03 87 18 18 18
contact@iefsante.com
www.iefsante.com

Formations à la prise en charge des urgences permettant l'obtention du l'AFGSU et à l'utilisation du MEOPA.
Essentiellement pratiques, les formations sont réalisées sur mannequins de simulation informatisés.

l'atrogénie médicamenteuse et soins dentaires, éducation thérapeutique, médecines complémentaires, antibiothérapies, anglais médical, hypnoanalgésie. Modules en e learning, étude de cas concrets, mises en situation.



LUNEA GROUPE
Château de Larringes
74500 Larringes
04 50 73 50 13
larissa.neble@luneagroupe.fr
www.lunea-groupe.fr

Utilisation du microscope opératoire en omnipratique :

- Positions de travail - Matériel nécessaire
- Utilisation du microscope opératoire à 2 mains ou à 4 mains
- Travail sur fantôme sous microscope opératoire.



MEDICONTROLE
50 allée des Oliviers
13700 Marignane
Tél : 06 26 47 60 81
medicontrol@free.fr
www.netpcr.fr

Radioprotection pour les générateurs de rayons X
• Personnes Compétente en Radioprotection (initial ou renouvellement)
• Radioprotection de patients
• Radioprotection des travailleurs

La Radioprotection des Patients est obligatoire pour les praticiens qui utilisent des générateurs de rayons X (rétroalvéolaire, panoramique, etc...).



PDI Prophylaxie Développement International
13-15 Bd Joffre 54000 Nancy
06 30 27 26 38 • assopdi@online.fr
www.assopdi.com

Dentisterie peu invasive et prophylaxie dentaire individualisée

Rechercher et agir sur les facteurs de risque, traiter en prophylaxies, contrôler les biofilms, dentisterie a minima et bio-logique, mettre en place, engager le patient, approche financière



HYPNOSE MÉDICALE DENTAIRE ET TECHNIQUES DE COMMUNICATION ERICKSONNIENNES

INTERVENANTS Drs Claude PARODI, Kenton KAISER, Mr Yves HALFON, Céline BENHARROCH, Aude MONNIER, Luc FARCY

AGENDA

JOURNÉES D'INITIATION GRATUITES

Toulouse : 26 mars 2015

Lille : 16 avril 2015

Lyon : 30 avril 2015

Paris : 28 mai 2015

Nantes : 4 juin 2015

Aix en Provence :
8 octobre 2015

Séville :
19 au 23 octobre 2015

Paris : 28 novembre 2015
(en marge de l'ADF)

FORMATIONS

Paris :

17 au 19 septembre 2015

12 au 14 novembre 2015

07 au 9 janvier 2016

10 au 12 mars 2016

Toulouse :

29 au 31 janvier 2015

26 au 28 mars 2015

23 au 25 avril 2015

11 au 13 juin 2015

Lyon :

10 au 12 décembre 2015

11 au 13 février 2016

14 au 16 avril 2016

09 au 11 juin 2016

Au soleil de Malte :

07 au 09 septembre 2015

14 au 16 décembre 2015

21 au 23 mars 2016

23 au 25 mai 2016

SUPERVISION

Paris : 29 & 30 mai 2015
(avec le Pr M. L. Faymonville)

CONGRÈS D'AUTOMNE

Séville :

19 au 23 octobre 2015



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Acquérir les connaissances pratiques et théoriques pour :

- induire une transe hypnotique
- utiliser les outils de communication hypnotique en dentisterie
- travailler avec les phobies, les angoisses, les peurs
- gérer les douleurs aiguës, les saignements, les réflexes nauséux
- réduire les probables complications post-opératoires
- créer une analgésie hypnotique
- utiliser l'auto-hypnose

PROGRAMME

Module 1 : objectif induction (3 jours)

- Définition et historique de l'hypnose
- Théorie, rhétorique hypnotique
- Induire, suivre et terminer une transe hypnotique
- 3 techniques d'inductions pour bien débiter
- Amener l'outil hypnose dès lundi au cabinet...
- Démonstrations pratiques en direct
- Travaux pratiques : exercices, vidéos et débriefing

Module 2 : objectif utilisation (3 jours)

- Débriefing des expériences pratiques d'inductions réalisées en cabinets
- L'hypnose appliquée aux soins dentaires : théorie, démonstrations pratiques et vidéos cliniques
- La boîte à outils «HYPNOSE»: catalepsie, lévitation, implication, choix illusoire...
- Quelles techniques pour quels patients ?
- 3 techniques d'inductions pour bien développer
- Analgésie Hypnotique
- Travaux pratiques sur l'analgésie et les différentes techniques d'induction / vidéos cliniques et débriefing

Module 3 : objectif spécialisation (3 jours)

- Débriefing des cas réalisés au cabinet
- Ajout d'autres outils dans la boîte : régression, fractionnement, utilisation, confusion...
- Auto-hypnose
- Le « taylorisme » : l'hypnose sur mesure
- 3 techniques pour bien approfondir
- Travaux pratiques : auto-hypnose et taylorisme - Vidéos, cas cliniques et débriefing

Module 4 : objectif gestion (3 jours)

- Débriefing des cas réalisés au cabinet
- Auto-hypnose : approfondissement
- Gestion de la douleur aiguë, des saignements et des réflexes nauséux



ASSOCIATION FRANCOPHONE D'HYPNOSE MÉDICALE ET DENTAIRE OGDPC N°3926 -

Champ de la Vigne - 79220 Champdeniers - Tél. : 06 25 51 65 72 - info@hypnoteeth.com - www.hypnoteeth.com



9H / 17H30



2 900 €



THÉORIE : 20 %
PRATIQUE : 80 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



HYPNOSE DENTAIRE

UTILISATION DE L'HYPNO-ANALGÉSIE EN DENTISTERIE ET EN STOMATOLOGIE

INTERVENANTS Drs Nir UZIEL, P.H. MAMBOURG, Myriam BLOCH

AGENDA

Paris :
Octobre 2015



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Agir sur la douleur lors des soins dentaires
- Gérer l'anxiété et les phobies
- Améliorer la relation de confiance patient / soignant
- Travail sur les phobies dentaires
- Gestion de la douleur
- Principales techniques de l'hypnoanalgésie
- Principales techniques de l'hypnosédation
- Hypnose et accompagnement MEOPA
- Les douleurs buccales psychogènes
- Les douleurs temporo-mandibulaires
- Utilisation de l'hypnose pour des indications spécifiques :
 - la préparation des interventions dentaires
 - l'acceptation de prothèses dentaires
 - les réflexes nauséeux
 - réduire le bruxisme
- L'autohypnose
- L'hypnose chez l'enfant.

PROGRAMME

- L'hypnose et sa pratique
- L'hypnose ericksonienne
- L'hypnose en cabinet dentaire
- Communication et techniques hypnotiques en soins dentaires
- Principes de suggestions et métaphores
- Évaluer et gérer l'anxiété et le stress

INSTITUT FRANÇAIS D'HYPNOSE 38 rue R. Boulanger - 75010 Paris - Tél : 01 42 51 68 84 - contact@ifh.fr - www.hypnose.fr

€ 2 140 €



THÉORIE : 40 %
PRATIQUE : 60 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



SANTÉ FORMAT SUD
4 rue Théron de Montaugé
31200 Toulouse
05 31 47 22 10
d.cantie@orange.fr
www.santeformatsud.fr

AFGSU niveau 1 & 2 à destination des praticiens et des assistantes dentaires.
Formation organisée en inter ou aussi en intra au fauteuil dans votre cabinet.

MEOPA: sédation analgésique consciente par inhalation au cabinet dentaire (ONCD & DPC). Hypnose Médicale à visée analgésique et anxiolytique au cabinet dentaire. Formation d'initiation à l'hypnose. *Formations ouvrant au DPC.*



SFODF
10 rue Déodat de Séverac
75017 Paris
sfodf@sfodf.org
www.sfodf.org

Pourquoi et comment opérer nos patients ? Pourquoi opérer ? Comment les préparer ? Comment opérer ? Avenir et progrès - SFODF et SFOL

Conférences, DPC, Ateliers pour progresser en pratique courante, TP sur mâchoires de porcs...



SFOPSH Société Française d'Odontologie
13 rue du Général Perrier
30000 Nîmes • 04 66 21 35 56
christophe.grenier@wanadoo.fr
www.sfopsh.asso.fr

Du traumatisme à l'esthétique en ODF, implantologie, chirurgie maxillo-faciale, prothèse maxillo-faciale, reconstruction en composite.

Abord psychologique. Conférences. Analyse de la pratique.



S.I.R.E.O. société internationale recherche enseignement odontologie
1108 Ave des Cistes 83250 la Londe les Maures • 06 87 42 53 52
gaillard.valcros@orange.fr

P.A.P Métallique.



Congrès d'automne

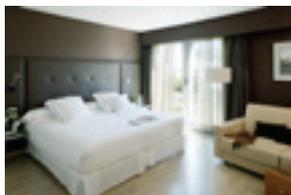
Initiation à l'hypnose

Conférences

Découvertes et farniente

Séville

19-23 Octobre 2015



Infos - Programme - Inscriptions

www.hypnoteeth.com





PREVENTIKALI
LA QUALITÉ AU SERVICE DE LA PREVENTION

TROUBLES MUSCULO-SQUELETTIQUES, MAL DE DOS : PRÉVENIR ET GUÉRIR

INTERVENANT Dr Marc ARFI

AGENDA

Paris :
19/03/2015 & 2/04/2015
Lyon :
12/03/2015
Strasbourg :
16/04/2015
Marseille :
4/06/2015
Nantes :
11/06/2015
Et d'autres dates à venir courant 2015...



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Exercer sa profession en toute sérénité
- Préserver son capital santé
- Préserver son patrimoine professionnel



PROGRAMME

- Le cabinet dentaire, milieu à risques
- Identification des facteurs de risque
- Les gestes et postures contraignantes
- Méthodes de travail
- Le siège opérateur
- Les clauses cachées dans vos contrats de prévoyance (avec audit gratuit possible de votre contrat de prévoyance).

PREVENTIKALI 53 rue de la Chaussée d'Antin - 75009 Paris - Tél : 01 84 16 94 24 - contact@preventikali.fr - www.preventikali.fr



590 € / PRATICIENS (ou 290 € en cas de prise en charge par le FIFPL de 300 €)
395 € / ASSISTANTES



THÉORIE : 50%
PRATIQUE : 50%



DÉBUTANT



SOP - SOCIÉTÉ ODONTOLOGIQUE DE PARIS
6 rue Jean Hugues 75116 Paris
01 42 09 29 13
secretariat@sop.asso.fr
www.sop.asso.fr

- Cycle complet implantologie, parodontologie, esthétique, endodontie en plusieurs modules
- Cycle court en implantologie : pratique +

4 conférences dans l'année, 1 journée de TP
Enregistrements diffusés en continu sur la plate-forme www.sop-learning.com



SOSNE - Sté Odonto Stomato Nord Est
14 rue Lafontaine
54630 Richardmenil
06 30 27 26 38 • sosne@free.fr
www.sosne.fr

Empreinte optique et révolution numérique au quotidien.

Délivrer une information clinique, sans pression marketing.



UFSBD
7 rue Mariotte 75017 Paris
01 44 90 93 94
sandrinenguyen@ufsbdd.fr
www.ufsbdd.fr/espace-pro/notre-accompagnement/nos-formations

Programme de DPC sur les douleurs oro-faciales : du fondamental à la pratique - Les fondamentaux indispensables de la douleur - Les douleurs en pratique. Formation interactive, omni-praticiens & spécialistes.

Urgences au cabinet dentaire (AFGSU 1 et 2) - Formation DPC validante - TP. Identifier et prendre en charge un patient en situation d'urgence vitale ou fonctionnelle - Apprendre à gérer son stress en attendant les secours.



UNIVERSITÉ DE FRANCHE-COMTÉ
CHU : Service de chirurgie maxillo-faciale, stomato.odonto.
25030 Besançon
06 77 15 69 68 • f.f.denis@orange.fr

Diplôme universitaire de prise en charge de la santé orale des patients handicapés
Pour être efficace, la prise en charge de la santé orale chez les patients handicapés,

Nécessite d'être intégrée dans une action de santé globale et impose la coordination des acteurs qui y concourent, en termes de prévention, d'orientation et de suivi.



DIGUE

MUCCO-GINGIVALE

ONLAY



MICRO ABRASION

ECLAIRCISSEMENT

FACETTE



SITE INTERNET

PARODONTOLOGIE

GREFFES OSSEUSES

LOGICIEL

PREMIER S SECOURS

PEDODONTIE

IMPLANTOLOGIE

HYPNOSE

MEOPA

PHOTOGRAPHIE

ORGANISATION

ESTHETIQUE

EN 2014

PLUS DE 700 PRATICIENNES ET PRATICIENS

ONT PARTICIPÉ À NOS 50 JOURNÉES DE COURS ET TRAVAUX PRATIQUES

MERCI DE VOTRE CONFIANCE

EN 2015

RETROUVEZ NOS FORMATIONS CLINIQUES À

LYON ET BORDEAUX!

COMPOSEZ VOTRE ANNÉE DE FORMATION 2015 SUR WWW.CLINIC-ALL.FR



Information - Réservation

www.clinic-all.fr

84 quai Charles de Gaulle, 69006 LYON. Parking P0.

04 26 18 61 43 // 06 01 42 64 09



UNIVERSITÉ DE LYON

11 rue G. Paradin 69008 Lyon
 MAILLARD Jeffrey
 0478778680
 jeoffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

DU d'odontologie pluridisciplinaire -
 Attestation de formation aux soins den-
 taires sous MEOPA - Attestation d'études
 universitaires d'imagerie maxillo-faciale
 3d - DU de carcinologie des voies aéro-
 digestives supérieures.

Radioprotection des patients -
 L'endocouronne par Cfao - Interprétation
 des bilans sanguins -
 PAC et PAC supra-implantaire - Hygiène
 et aseptie pour assistantes dentaires -
 Douleurs oro-faciales atypiques



UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER

545, Av du Pr Jean-Louis Viala
 34193 Montpellier • 04 11 75 91 62
 magali.fayol-chastaing@
 univ-montp1.fr

Échecs et complications en prothèse
 Que peut apporter le meopa en
 pratique courante ?
 Le bruxisme et sa prise en charge
 Soins dentaires et sédation par
 inhalation de meopa.

TP Stratification postérieure des
 composites. TP Stratification antérieure
 des composites. Afgsu niveaux 1 et 2
 sur 2 jours. Les patients à risques au
 cabinet. L'avenant conventionnel n°2.



UNIVERSITÉ NICE SOPHIA ANTIPOLIS

24 Av des diables bleus 06357
 Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11
 formationcontinue-odonto@unice.fr
www.odontologie.unice.fr

Diplôme d'université oral laser's
 applications
 CES d'odontologie prothétique mention
 prothèse adjointe complète
 CES d'odontologie prothétique mention
 prothèse conjointe

Dépistage précoce des cancers buccaux :
 rôle du chirurgien-dentiste - Attestation
 de formation aux soins dentaires sous
 sédation au MEOPA - La chirurgie de la
 poche : technique résective. Comment
 l'intégrer dans un cabinet d'omnipraticque.



UNIVERSITÉ TOULOUSE 3 PAUL SABATIER

3 Chemin des maraîchers
 31062 Toulouse
 05.62.17.29.29 • Michel SIXOU
 secidenta@adm.ups-tlse.fr

Diplôme spécialisé universitaire en
 imagerie 3d
 Diplôme spécialisé universitaire en
 chirurgie orale et réhabilitation des
 maxillaires

Formation en odontologie légale et
 éthique
 Expertise et identification.



ZEDENTAL.COM

83 rue de Silly
 92100 Boulogne
 01 49 09 15 32
 global@zedental.com
www.zedental.com

Les technologies laser assistées.

*Certificat de compétence clinique :
 34 heures. 20 heures de formation en
 ligne + 14 heures de Travaux Pratiques
 Attestation universitaire de formation :
 30 heures
 cours en ligne / TP / chirurgie.*



INSTITUT EUROPÉEN DE FORMATION EN SANTÉ

La performance en plus



Centre de formation à
 Paris intra muros à côté
 de la gare de l'Est

Formations au sein de
 votre établissement sur
 la FRANCE entière

Depuis 15 ans, l'Institut Européen de formation en Santé construit ses formations à destination des médecins et soignants en développant une pédagogie interactive (ateliers pratiques, cas concrets, simulation de situation professionnelle). L'Institut Européen de Formation en Santé répond aux exigences du DPC (Développement Professionnel Continu) en matière de méthodes pédagogiques. Les contenus de formation reprennent les "bonnes pratiques professionnelles" tirées des référentiels des autorités de tutelle et des sociétés savantes reconnues et sont rattachés aux axes prioritaires nationaux et régionaux.

- **Intoxication médicamenteuse et soins dentaires**
- **Les soins dentaires chez le patient chronique et/ou âgé**
- **Le respect des référentiels et des bonnes pratiques dans la délivrance des antibiotiques en extra hospitalier.**
- **Les médecines complémentaires dans la prise en charge des syndromes anxieux et dépressifs**
- **Les Urgences Vitales en cabinet dentaire - AFGSU 2**
- **Comment intégrer l'Éducation thérapeutique du patient à sa pratique quotidienne ?**
- **Anglais médical**
- **Utilisation du MEOPA en dentisterie**
- **Hypnoanalgésie au cabinet dentaire**

Téléchargez nos catalogues de formation
 sur notre site internet

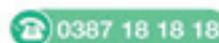


Bureaux et salles de formation
 Bâtiment CIAT - 4ème étage
 32, rue de Paradis
 75010 PARIS



contact@iefsante.com

www.iefsante.com



0387 18 18 18

FC METZ - 428.563.431.00017
 N° d'agrément d'Organisme
 de formation : 41 99 03404 57



FORMATION EN ANESTHÉSIE DENTAIRE UNE JOURNÉE POUR DES STRATÉGIES ANESTHÉSQUES EFFICACES !

INTERVENANTS Drs Pierre-Yves GREAUD, Pierre VERPEAUX

AGENDA

- Avignon**
29 janvier 2015
- Toulouse** 26 février 2015
- Bordeaux** 26 mars 2015
- Paris** 9 avril 2015
- Lyon** 21 mai 2015
- Caen** 18 juin 2015
- Lille** 2 juillet 2015
- Nantes**
24 septembre 2015
- Metz** 5 novembre 2015
- Marseille**
10 décembre 2015

- 4 heures de TP applicables immédiatement
- 1h30 d'études cliniques réalisées par des praticiens de terrain

PROGRAMME

Les sujets traités

- Rappels anatomiques.
- Gestion des vasoconstricteurs.
- Réaliser une anesthésie indolore et sans engourdissement chez les enfants.
- Point sur les dernières évolutions de matériel.
- Formation à l'anesthésie intraosseuse (ostéocentrale et transcorticale).

LA JOURNÉE DE FORMATION

Problématique de l'anesthésie

- supprimer le stress patient, praticien.
- rappels anatomiques, physiologiques, histologiques.
- l'origine des échecs en anesthésie.
- gestion raisonnée des vasoconstricteurs.
- diminution des quantités et de la toxicité.
- réaliser une anesthésie muqueuse réellement indolore.

L'anesthésie transcorticale et ostéocentrale : principe, réalisation, indications, limites.

Étude comparée des différentes anesthésies.

Travaux pratiques

Étude comparative des différents systèmes d'anesthésie.

Travaux pratiques

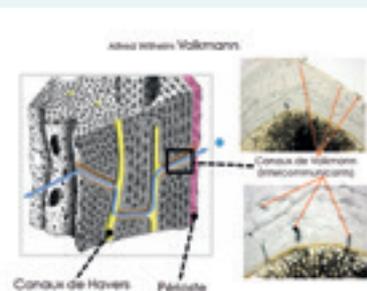
- sur mandibules de porc : protocole manipulation pour une anesthésie efficace.
- sur fantômes : positions et angulations pour une anesthésie facile et indolore.

ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE EN DIRECT

- Étude de cas cliniques en vidéo : l'anesthésie chez l'enfant, traitement des pulpites, des 7 et 8, des blocs incisivocanins...

Contactez Sophie au +33 (0)2 41 56 05 53

Participation des Drs NOIRIT et TASSERY sur certaines sessions de l'application en pédodontie ou la gestion des urgences.



AFPAD BP 20521 - 49305 Cholet cedex - Tél : 02 41 56 05 53 - Fax : 02 41 56 41 25 - mail@afpad.info - www.afpad.info



450 € / JOUR (inclus pauses et repas)
Prise en charge par le FIFPL 300 €



THÉORIE : 50 %
PRATIQUE : 50 %



DÉBUTANT



« Ce n'est pas
dans la science
qu'est le bonheur,
mais dans
l'acquisition
de la science. »

Edgar Allan Poe

74

ENDODONTIE



ACOSY-FC
3 rue Antoine Coypel
78000 Versailles
06 88 56 54 01
contact@acosyfc.fr
www.acosyfc.fr

La lésion endodontique :
comprendre et traiter.



ALPHA OMEGA PARIS
5 Place du General Leclerc
94160 St Mandé
06 74 98 39 55
alphaomegaparis@free.fr

Substituts dentinaires et traitements
conservateurs.

Conférence de Franck DECUP.



AUOG
Association Universitaire
d'Odontologie Garancière
5 rue Garancière 75006 Paris
01 43 29 37 65
garanciere@auog.fr www.auog.fr

Pour toutes les formations, un grand
choix de thématiques est abordé,
consulter le site est le meilleur moyen
de savoir ce que l'on recherche exacte-
ment.

Consulter le programme sur notre site
www.auog.fr



CLINIC-ALL
84 quai Charles de Gaulle
69006 Lyon
04 26 18 61 43
contact@clinic-all.fr
www.clinic-all.fr

Traitement canalair - Validant DPC.

Travaux pratiques en continu.



DU MYTHE À LA RÉALITÉ CLINIQUE

INTERVENANT Serge BAL - Endodontiste Exclusif, CES d'Endodontie

AGENDA

La Rochelle
29 janvier 2015
Rennes
9 avril 2015
Toulouse
11 juin 2015

Créée en 2003, Labophare Formation est la
structure de formation du groupe Acteon.

Labophare Formation est enregistrée
auprès de l'OGDPC et divers thèmes
sont abordés : Endodontie, Parodontie,
Omnipratique, Esthétique.. pour les
chirurgiens-dentistes et Organisation,
asepsie, stress... pour les assistantes
dentaires, et ce dans toute la France !

L'indépendance et l'éthique personnelle
des conférenciers garantissent à nos
formations le maximum d'objectivité.



PROGRAMME

Cette journée vous permettra de
démystifier l'endodontie et tentera de vous
donner les clés pour que vous preniez du
plaisir à pratiquer « votre endo ».

Principes et objectifs de l'endodontie :

- difficultés rencontrées et les clés du succès en endodontie
- comment atteindre nos objectifs : la préparation canalair
- comment pérenniser nos objectifs dans le temps : l'obturation canalair
- le retraitement endodontique par voie conventionnelle
- le retraitement endodontique par voie chirurgicale.

LABOPHARE FORMATION 17, av. Gustave Eiffel – BP 30216 - 33708 MERIGNAC cedex - Tél : 05 56 34 93 22 -
Fax : 05 56 34 92 92 - audrey.falkenrodt@acteongroup.com - www.labophare-formation.fr

€ 320 €

THÉORIE : NC
PRATIQUE : NC

INITIÉ &
AVANCÉ


**SFE Société Française
d'Endodontie**

49 avenue de Villiers 75015 Paris
01 44 40 28 04
contacts@sf-endo.com
www.endodontie.fr

Objectifs : améliorer la qualité des traitements endodontiques accessible à tout omnipraticien reproductibles dans une réalité médicale et économique avec un plateau technique fiable

150 soirées en délégation régionales
4 séminaires de formation
1 journée scientifique : La douleur en Endodontie
1 congrès annuel : L'obturation Sûre, Fiable, Efficace


**SOSNE - Sté Odonto
Stomato Nord Est**

14 rue Lafontaine
54630 Richardmenil
06 30 27 26 38 • sosne@free.fr
www.sosne.fr

L'endodontie de A à Z -
Formation de DPC

Conférences :
• Que peut-on attendre de l'endodontie en 2015 ?
• Qu'y-a-t-il de nouveau et d'innovant ?
• Comment aborder une endodontie sereinement
• Que faut-il avoir dans ses tiroirs ?


UNIVERSITÉ DE BORDEAUX

16 cours de la Marne
33082 Bordeaux cedex
05 57 57 30 01
fc-odonto@u-bordeaux2.fr
www.univ-bordeauxsegalen.fr

Travaux pratiques de chirurgie endodontique

Intervenants :
R. DEVILLARD, J.M. MARTEAU, D. ORIEZ,
J.F. PELI, R. ZUNZARREN.


UNIVERSITÉ DE LYON

11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeoffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Nouveaux systèmes en endodontie :
l'instrument unique évolution ou révolution ?

Savoir manipuler les nouveaux matériaux en endodontie
Le retraitement endodontique à la portée de tous.


**UNIVERSITÉ
NICE SOPHIA ANTIPOLIS**

24 Av des diables bleus 06357
Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11
formationcontinue-odonto@unice.fr
www.odontologie.unice.fr

CES d'odontologie conservatrice
et endodontie.


**UNIVERSITÉ TOULOUSE 3
PAUL SABATIER**

3 Chemin des maraîchers
31062 Toulouse
05.62.17.29.29 • Michel SIXOU
secdenta@adm.ups-tlse.fr

Diplôme Universitaire spécialisé
en endodontie.

✓ APPEL À TEMOIGNAGES

En février 2015, **le fil** dentaire publiera son **100^{ème} numéro** auquel nous consacrerons un sommaire exceptionnel.



- Vous êtes omnipraticien ou spécialiste dans une discipline de l'odontologie. Vous utilisez une astuce clinique pour optimiser votre exercice et souhaitez partager cette expérience avec vos confrères et collègues.
- Vous avez vécu une situation insolite avec un patient ou votre équipe et souhaiteriez nous en faire part.
- Vous connaissez ou collaborez avec un jeune dentiste qui a du talent, une spécificité... et vous pensez qu'il fait partie des chirurgiens- dentistes « espoir » de la Profession.
- Vous souhaitez signer le Livre d'Or du 100^{ème} FIL DENTAIRE au travers de quelques mots.

Écrivez nous au plus tard le mercredi 4 février 2015 en suivant le lien <http://tiny.cc/appeltemoignages>
Envoyez vos photos ou contactez-nous à l'adresse contact@lefildentaire.com



« Étudie,
non pour
savoir plus,
mais pour
savoir mieux. »

Sénèque

ORTHODONTIE



AMERICAN ORTHODONTICS FRANCE

BP 156
68221 Hélingue
01 49 38 16 60
flang@americanortho.com

Pose de mini vis Aarhus
sur pièce anatomique humaine

Ce cours vous met dans les conditions réelles de mise en place de mini vis et vous permet d'acquérir les sensations réelles de risque de perforation des racines ou de fracture de vis.



CETO EUROPE
11 rue Contrescarpe
44000 Nantes
02 40 75 12 87
l.caillon@ceto-europe.com
www.ceto-europe.com

Formation en thérapeutiques orthodontiques, orthopédiques et fonctionnelles destinée à tous les omnipraticiens.

*Cycle 1 : traitements des encombrements en CL. I avec ou sans ext. et des CL. II div 1 sans ext.
Cycle 2 : traitements des CL. II div 1, des CL. II div 2 et des CL. III.*



**CIPAGO collège
interdisciplinaire approche
globale de l'odontologie**
5 rue Nauville 33000 Bordeaux
05 56 93 17 04
contact@cipago.fr www.cipago.fr

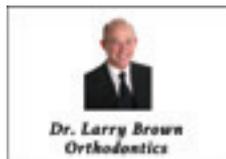
Formation destinée aux omnipraticiens désireux de perfectionner leur pratique orthodontique de généraliste. Nouvelles approches orthodontiques fonctionnelles.

Consignes d'entretien des dispositifs amovibles - Consignes de port de la force extra-orale et calendrier.



CISCO
37 rue des Mathurins
75008 Paris
06 32 39 39 85
contact@cisco-ortho.com
www.cisco-ortho.com

Formation en orthodontie pour omnipraticien.



**DR. LARRY BROWN
ORTHODONTICS**
ijzerstraat 33/6r 8400 Oostende
BELGIUM • +324 97 37 30 90
dr.larry.brown@belgacom.net
www.dr-larry-brown.com

Manuel de L'Art de l'Orthodontie Moderne. Ce manuel est le programme de « La Formation en Orthodontie, Dr. Larry Brown »

Plus de 6,000 photos en couleur, textes, workshops, 60 cas orthodontiques montrant le traitement du début à la fin, pour chaque catégorie d'âge et type de malocclusion.

Formation en orthodontie pour omnipraticien

Plus de mille praticiens formés en orthodontie
par le CISCO, en Europe



Démarrage
de 2 nouvelles sessions :
52^e session
26-29 mars 2015,
53^e session
01-04 octobre 2015,
PARIS



Contactez-nous au + 33 (0)329666700 ou au 0632393985
ou E-mail : contact@cisco-ortho.com
37 rue des Mathurins 75008 Paris
cisco-ortho.com

ACCREDITATION CNFCO N° 07292604/225/221

GRANDE ENQUÊTE NATIONALE EN LIGNE : DONNEZ VOTRE AVIS

Dans le cadre du futur guide de formation 2016, **LEFILDENTAIRE** lance une enquête en ligne sur la formation odontologique en France, afin d'être au plus près de vos préoccupations et d'identifier vos besoins.

Merci de prendre quelques minutes pour y répondre.

Participez à notre enquête

Scannez le QR CODE
ou dirigez-vous sur
<http://tiny.cc/enqueteLFD>





**GROUPE
EDMOND
BINHAS**

TRAVAILLEZ MIEUX, VIVEZ PLUS

NOTRE PROFESSION ÉVOLUE TRÈS VITE... ET VOUS ?

BOOSTEZ VOTRE ACTIVITÉ DE FAÇON DÉCONTRACTÉE ! 9 SYSTÈMES-CLÉS POUR Y ARRIVER INTERVENANT Dr Edmond Binhas



AGENDA

Paris 26 & 27 mars 2015
Partout en France



PROGRAMME

Quel futur pour l'orthodontie ?
Comprendre votre environnement
Système 1 : stratégie et vision générale du cabinet
Système 2 : le management d'équipe
Système 3 : la gestion des rendez-vous
Système 4 : les 3 premières consultations
Système 5 : l'expérience du nouveau patient
Système 6 : le pilotage de cabinet

Système 7 : la qualité de service dans un cabinet libéral
Système 8 : la consultation adulte
Système 9 : la gestion d'un réseau de correspondants

En option : **Analyse de cabinet**
Bénéficiez d'un entretien individuel avec le Dr Binhas ou un analyste à propos de vos problématiques.

GROUPE EDMOND BINHAS 5 rue de Copenhague - 13127 VITROLLES - Tél : 04 42 108 108 - contact@binhas.com - www.binhas.com



JOUR 1 : 8H30 – 17H30
JOUR 2 : 8H30 – 14H



PRATICIEN : 420 € - ASSISTANTE* : 250 €
*une assistante doit obligatoirement être accompagnée par le praticien



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



ORMCO
6 square de l'Opéra Louis Jovet
75009 Paris
01 42 66 89 90
maria.castagnetta@ormcoeurope.com
www.ormco.fr

Le Système Damon - Les Mini vis en orthodontie
Les gouttières d'éducation fonctionnelle
L'orthodontie linguale - L'orthodontie digitale

Cours théoriques et pratiques de base et avancés
Cours sur le collage, les finitions, le traitement des classes II et III, le système Insignia, cours In-office, Symposiums.



ORTHO PARTNER
12, rue du Sergent Bobillot
93100 Montreuil
01 48 70 12 69
cpavot@myorthopartner.com

Recherche & Développement

Genius System - Arcs - Forces légères
Brackets auto-ligaturant



SFODF
10 rue Déodat de Séverac
75017 Paris
sfodf@sfodf.org
www.sfodf.org

Rééducation fonctionnelle - Rééducation de la langue - Transplantations et implants - Évolution des traitements en 2015 - Le traitement des classes III - Le risque iatropathogène.
Conférences, DPC, TP...

De l'Orthodontie à la chirurgie «Ortho-Faciale» Conférenciers : Renato COCCONI et Mico RAFFAINI
Conférences de prestige.



SLOT - Self Ligating Orthodontic Society
9 route de lanneguen
56610 Arradon • 06 11 97 06 51
docteur.ernoult@gmail.com
www.slot-concept.com

Cycle de formation en technique linguale modélisée avec brackets autoligaturants (GC orthodontic)

Lingual 2D simplifié - Technique linguale 3D simplifiées - Cours pour praticiens confirmés
Orthodontie fonctionnelle, technique RNO, Planas Simoes Network (Dentaurum).



UNIVERSITÉ DE LYON
11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeoffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Diplôme universitaire d'orthodontie linguale

Empreinte numérique : un grand pas pour l'orthodontie - Cas complexe : les systèmes auto-ligaturants - Particularités organisationnelles de l'orthodontie - Technique de glissement optimisé



21ÈME CYCLE DE FORMATION EN ODF

INTERVENANTS Drs Georges BERNADAT, Raphaël HENRIONNET



AGENDA

**Paris 14° - Novotel
Porte d'Orléans**

27 jours de 9 sessions
Octobre 2015 à juin 2017

1ère année :
7 sessions de 3 j.

2ème année :
3 sessions de 2 j.



PROGRAMME

Il s'agit de permettre à l'omnipraticien, quel que soit son niveau en ODF, de pratiquer, dès la fin de la première année, avec toute la compétence nécessaire, une orthodontie de qualité sur l'ensemble des cas de malocclusions.

La 2^{ème} année permet aux praticiens d'être accompagnés dans le suivi de leurs premiers cas.

CETTE FORMATION COMPREND :

- le diagnostic transversal, vertical et sagittal des dysmorphoses dento-faciales.
- la rééducation, reprogrammation et kinésithérapie des dysfonctions oro-faciales.
- le positionnement et collages des brackets et bagues.
- le traitement des hypomaxillies et des classes III.
- le traitement des hypomandibulies de classe 2.2 et 2.1.
- le traitement des encombrements avec ou sans DDM.
- la mise en place des canines incluses.
- la biomécanique.
- l'occlusion.
- l'indication et mise en place des mini-vis.



**Détails disponibles sur le site internet
d'UNIODF à partir de mars 2015.**

UNIODF 37, rue d'Amsterdam - 75008 PARIS - Tél : 06 07 03 88 10 - uniodf@uniodf.org - www.uniodf.org



JEUDI 9H AU SAMEDI 16H



11 200 €
+ ADHÉSION 150 €



THÉORIE : 35 %
PRATIQUE : 65 %



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



« Le savoir
que l'on
ne complète pas
chaque jour
diminue. »

Proverbe chinois

PEDODONTIE

81



**FFCD Formation Femmes
Chirurgiens Dentistes**
23 Place du Martroi 45260 Lorris
05 34 36 40 44
ffcd.secretariat@gmail.com
www.sfcd.fr

La prise en charge des enfants.

*Apports théoriques,
échanges avec le groupe.*



TELECRANE INNOVATION TCI
15 av pont levêque
14810 Merville Franceville
06 75 21 14 78
ph.deshayes@wanadoo.fr
www.cranexplo.fr

Dépistage des asymétries dento-faciales chez les enfants de 3 à 6 ans - Croissant crânienne : influence sur la croissance des arcades - Conditions pour une croissance symétrique.

Principaux signes des asymétries pathogènes pour la croissance faciale. Répercussions sur les grands systèmes (cognition, postural...). Étude de l'exécution des latéralités masticatoires.



UNIVERSITÉ DE LYON
11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeoffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Diplôme universitaire d'odontologie pédiatrique.

Prévenir et traiter en 2015 la maladie carieuse et l'érosion.



UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER
545, Av du Pr Jean-Louis Viala
34193 Montpellier • 04 11 75 91 62
magali.fayol-chastaing@univ-montp1.fr

Les actualités pédo-psychiatriques : l'enfant anxieux, inquiet, agité.



UNIVERSITÉ NICE SOPHIA ANTIPOLIS
24 Av des diables bleus 06357
Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11
formationcontinue-odonto@unice.fr
www.odontologie.unice.fr

44^{èmes} journées internationales de la société française d'odontologie pédiatrique | en partenariat avec la SFOP.

CES d'odontologie pédiatrique et prévention.



UNIVERSITÉ TOULOUSE 3 PAUL SABATIER
3 Chemin des maraîchers
31062 Toulouse
05.62.17.29.29 • Michel SIXOU
secdenta@adm.ups-tlse.fr

Formation en odontologie pédiatrique clinique.

GRANDE ENQUÊTE NATIONALE EN LIGNE : DONNEZ VOTRE AVIS

Dans le cadre du futur guide de formation 2016, **LEFILDENTAIRE** lance une enquête en ligne sur la formation odontologique en France, afin d'être au plus près de vos préoccupations et d'identifier vos besoins.

Merci de prendre quelques minutes pour y répondre.

Participez à notre enquête

Scannez le QR CODE
ou dirigez-vous sur <http://tiny.cc/enqueteLFD>



« Rien ne
predispose plus
au conformisme
que le manque
de formation »

Gustave Thibon

OCCLUSODONTIE



CERFO
7 allée Claude Debussy
46124 Le Plessis Grammoire
02 41 37 10 30
jerome.proust@wanadoo.fr

Apprendre à détecter les situations
dysfonctionnelles
Réaliser des prothèses fonctionnelles

*Comprendre les principes de
l'équilibration occlusale - Formation
riche en cas cliniques - Évaluer la
D.V.O. - Enregistrement et transfert
des rapports d'occlusion - Intégrer
une approche fonctionnelle dans son
exercice.*

CIPAGO

**CIPAGO collège
interdisciplinaire approche
globale de l'odontologie**
5 rue Nauville 33000 Bordeaux
05 56 93 17 04
contact@cipago.fr www.cipago.fr

Echanges entre dentistes -
orthodontistes - ostéopathes - médecin
phoniatre afin de faire progresser les
diagnostics et traitements relevant de
prises en charge interdisciplinaires.

- Traitements des ronflements et
syndromes d'apnées du sommeil
- Exploitation des chaînes musculaires
dans les dysfonctionnements de
l'appareil manducateur
- Orthèses d'avancée mandibulaire.



CISCO
37 rue des Mathurins
75008 Paris
06 32 39 39 85
contact@cisco-ortho.com
www.cisco-ortho.com

ATM et dysfonctions crano-mandibulo-
cervicales.

Du diagnostic à la thérapeutique et à la
finalisation occlusale.



TEKNIKA TRAINING
726 rue du Général De Gaulle
74700 Sallanches
04 50 91 49 21
sophie.bibollet@euroteknika.com
www.teknika-training.com

- L'occlusion sur implants et dents
naturelles
- Équilibrage et correction de
l'occlusion
- Les différents types d'exams

*Formations thématiques sur 1 ou 2
jours - Cours théorique et TP*



UNIVERSITÉ DE LYON
11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeoffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Les réglages occlusaux : comprendre et
éviter les désordres posturaux d'origine
occlusale, prévenir les syndromes
algo-dysfonctionnels de l'appareil
manducateur.



**UNIVERSITÉ
NICE SOPHIA ANTIPOLIS**
24 Av des diables bleus 06357
Nice Cedex 04 • 04 92 00 11 11
formationcontinue-odonto@unice.fr
www.odontologie.unice.fr

Ces de physiopathologie et diagnostic
des dysmorphoses crano-faciales .



**UNIVERSITÉ TOULOUSE 3
PAUL SABATIER**
3 Chemin des maraîchers
31062 Toulouse
05.62.17.29.29 • Michel SIXOU
secidenta@adm.ups-tlse.fr

Formation en occlusodontie.

DÉCOUVREZ L'APPLICATION GRATUITE **le fil dentaire**

Toute l'actualité dentaire
désormais dans votre poche !





« La grandeur
d'un homme
réside dans
sa capacité à
corriger ses erreurs
et à se renouveler
continuellement. »

Wang Young Ming

© Maciejewski

COMMUNICATION

85



ANTHOGYR
2237 av André Lasquin
74700 Sallanches • 04 50 58 02 37
inscriptions@anthogyr.com
www.anthogyr.fr/services/formations/toutes-les-formations

Mise en place de la culture implantaire, évaluation de l'équipe implantaire, les outils de la communication.

Séance type : accueil, le co-diagnostic complet, guider le patient vers le plan de traitement le plus adapté, jeux de rôles et mises en situation.



**E.I.P. / ECOLE
IMPLANT-PARO**
50 rue Pierre Charon 75008 Paris
06 09 76 18 70
bozon.caroline@wanadoo.fr
www.eip-paris.com

Approche relation praticien -assistante - plateau technique.

Approche relation patient- praticien



ILÉA FORMATION
Tintorajo 358 route de San Gavino
20600 Furiani
06 80 30 78 04
ilea.formation@yahoo.fr
www.ilea-formation.fr

Relation client, Bien-être, Communication publicitaire, site Internet.

Gérer l'agressivité dans l'accueil d'un public, les outils de la relation, gérer la peur du bien communiquer pour bien développer, concevoir son site Internet...



POINTCOM FORMATION
11 rue Boulard
75014 Paris
06 33 20 79 31
pointcom_formation@bbox.fr
www.pointcom-formation.fr

Communiquer pour mieux manager son équipe, quoi dire, quoi faire pour bien travailler ensemble.

Acquérir les bases du management: savoir anticiper pour qu'une équipe, même de deux personnes, fonctionne bien.



**RODOLPHE COCHET
CONSEIL**
7 rue Nicolas Houel • 75005 Paris
01 43 31 12 67
info@rh-dentaire.com
www.rh-dentaire.com

Gestion de la relation à l'équipe - Communication externe - Gestion de la relation aux patients et correspondants.

Améliorer l'esprit d'équipe et l'ambiance de travail au cabinet, optimiser la qualité des services administratifs et cliniques, développer et fidéliser son réseau de correspondants.



**UFR D'ODONTOLOGIE
DE MONTPELLIER**
545, Av du Pr Jean-Louis Viala
34193 Montpellier • 04 11 75 91 62
magali.fayol-chastaing@univ-montp1.fr

L'information et le consentement dans les relations praticiens / patients : qui, quoi, pourquoi, comment ?

✓ APPEL À TEMOIGNAGES

En février 2015, **le fil dentaire** publiera son **100^{ème} numéro** auquel nous consacrerons un sommaire exceptionnel.



- Vous êtes omnipraticien ou spécialiste dans une discipline de l'odontologie. Vous utilisez une astuce clinique pour optimiser votre exercice et souhaitez partager cette expérience avec vos consœurs et confrères.
- Vous avez vécu une situation insolite avec un patient ou votre équipe et souhaiteriez nous en faire part.
- Vous connaissez ou collaborez avec un jeune dentiste qui a du talent, une spécificité... et vous pensez qu'il fait partie des chirurgiens- dentistes « espoir » de la Profession.
- Vous souhaitez signer le Livre d'Or du 100^{ème} FIL DENTAIRE au travers de quelques mots.

Écrivez nous au plus tard le mercredi 4 février 2015 en suivant le lien <http://tiny.cc/appeltemoignages>
Envoyez vos photos ou contactez-nous à l'adresse contact@lefildentaire.com



« Donnez-moi
une pierre
je construirai
un empire »
Napoléon Bonaparte

MANAGEMENT

87



**GROUPE
EDMOND
BINHAS**

TRAVAILLEZ MIEUX, VIVEZ PLUS

NOTRE PROFESSION ÉVOLUE TRÈS VITE... ET VOUS ?

**BOOSTEZ VOTRE ACTIVITÉ DE FAÇON DÉCONTRACTÉE !
9 SYSTÈMES-CLÉS POUR Y ARRIVER**

INTERVENANT Dr Edmond Binhas



AGENDA

Rennes
29 & 30 janvier 2015

Paris
12 & 13 mars 2015

Toulouse
2 avril 2015

Lille
28 & 29 mai 2015

Avignon
4 juin 2015

Paris
11 & 12 juin 2015

Partout en France



PROGRAMME

Quel futur pour votre profession ?

Les Nouveaux Défis – La Flexi-Gestion

Système 1 : l'approche Dentisterie Globale

Système 2 : les scripts

Système 3 : la gestion des rendez-vous

Système 4 : la politique d'encaissement

Système 5 : l'expérience du nouveau patient

Système 6 : la présentation des plans de traitement collaborative

Système 7 : la qualité de service dans un cabinet libéral

Système 8 : le management d'équipe

Système 9 : la gestion prévisionnelle

En option : **Analyse de cabinet**

Bénéficiez d'un entretien individuel avec le Dr Binhas ou un analyste à propos de vos problématiques.

GROUPE EDMOND BINHAS 5 rue de Copenhague - 13127 VITROLLES - Tél : 04 42 108 108 - contact@binhas.com - www.binhas.com



JOUR 1 : 8H30 – 17H30
JOUR 2 : 8H30 – 14H



PRATICIEN : 390 € - ASSISTANTE* : 250 €

*une assistante doit obligatoirement être accompagnée par le praticien



DÉBUTANT -
INITIÉ & AVANCÉ



IFCONSEIL
380 chemin du moulinet
13480 Cabries
06 20 92 17 42
ifconseils.roig@gmail.com

Planification, chirurgie implantaire, prothèse implantaire, traitement parodontal, chirurgie osseuse, préimplantaire. Présence d'un coach pendant vos interventions dans vos locaux

Accompagnement personnalisé, préparation et planification totale et précise des interventions en implantologie et parodontologie, step by step...



Pointcom - Formation

POINTCOM FORMATION
11 rue Boulard
75014 Paris
06 33 20 79 31
pointcom_formation@bbox.fr
www.pointcom-formation.fr

Gérer des situations difficiles avec les patients : s'adapter s'exercer à des méthodes pour désamorcer les conflits et gagner en efficacité et sérénité.

Animer une conférence, une formation, une réunion : Acquérir des méthodes pour préparer et animer une présentation. Présenter à partir d'un Power point.



RMO
300 rue Geiler de Kaysersberg
67411 Illkirch
03 88 40 67 35
sales@rmoeurope.com
www.rmoeurope.com

Millenium : séminaire de management des cabinets d'orthodontie
Dix clés du succès dans le cabinet d'orthodontie
Moins est plus dans le marketing, un service client super.



**RODOLPHE COCHET
CONSEIL**
7 rue Nicolas Houel • 75005 Paris
01 43 31 12 67
info@rh-dentaire.com
www.rh-dentaire.com

Délégation des tâches de travail - Gestion de l'agenda - Logistique - Stratégies de recrutement et de fidélisation du personnel dentaire.

Mieux déléguer les tâches de travail à son assistante, rationaliser et optimiser les chartes de poste, coordonner les services administratifs et cliniques du cabinet.



« Puisqu'on ne peut changer la direction du vent, il faut apprendre à orienter les voiles. »

James Dean

GESTION DU CABINET & ORGANISATION



CD2-CONSEILS
50, rue des Armées
62840 Fleurbaix
06 07 10 47 38
contact@cd2-conseils.com
www.cd2-conseils.com

La radioprotection et la stérilisation touchent praticiens, assistantes et patients. Comment être en règle et améliorer ses pratiques ? Que peut-on déléguer et comment ? Nouvelle formation à la radioprotection des patients.

Nouvelle formation PCR cabinets dentaires. Formation aux bonnes pratiques de stérilisation et à la traçabilité. *Certains examens réalisés à l'aide cone beam ne sont pas réalisés de façon optimale... Comment justifier et optimiser ses pratiques ?*



CLINIC-ALL
84 quai Charles de Gaulle
69006 Lyon
04 26 18 61 43
contact@clinic-all.fr
www.clinic-all.fr

Agenda, ergonomie, logiciel, site internet.
Cours + travaux dirigés.

Toutes les thématiques pour améliorer la gestion de son activité. Formation DPC.



FFCD Formation Femmes Chirugiens Dentistes
23 Place du Martroi 45260 Lorris
05 34 36 40 44
ffcd.secretariat@gmail.com
www.sfcd.fr

Comment gérer son stress dans son environnement professionnel - La prise en charge des personnes âgées - La digue - La photo numérique.



FRAYSSE & ASSOCIÉS Cabinet d'Expertise Comptable
Toulouse - Paris - Marseille - Lyon - Nice - Montpellier
09 81 65 82 51
jfraysse@fr.oleane.com

Expert-comptable spécialiste du secteur dentaire
Optimisation fiscale
Contrôle de gestion
Passage en société
Rapprochement de cabinets...



GLOBAL D
118 avenue Marcel Mérieux
69530 Brignais
04 78 87 56 70
m.rondot@globald.com
www.globald.com

Organiser le cabinet pour une activité implantaire
• Le rôle de l'assistante avant, pendant et après la pose d'un implant

- Notions générales sur l'implantologie- Les moyens de prévention et les règles d'hygiène
- Manipulation des éléments indispensables - Position et gestuelle- Manipulation des pièces



POINTCOM FORMATION
11 rue Boulard
75014 Paris
06 33 20 79 31
pointcom_formation@bbox.fr
www.pointcom-formation.fr

Gérer des situations difficiles avec les patients : s'adapter s'exercer à des méthodes pour désamorcer les conflits et gagner en efficacité et sérénité.

Animer une conférence, une formation, une réunion : Acquérir des méthodes pour préparer et animer une présentation. Présenter à partir d'un Power point.



RODOLPHE COCHET CONSEIL
7 rue Nicolas Houel • 75005 Paris
01 43 31 12 67
info@rh-dentaire.com
www.rh-dentaire.com

Organiser le fonctionnement de son cabinet, impliquer ses collaborateurs et mettre en place des règles de fonctionnement pour réduire les tensions et harmoniser les pratiques.

*- Faire face à la surcharge de travail, à la baisse d'activités, aux patients difficiles, à la gestion administrative.
- Comment développer son cabinet ? Accompagnement personnalisé.*



UNIVERSITÉ DE LYON
11 rue G. Paradin 69008 Lyon
MAILLARD Jeffrey
0478778680
jeffrey.maillard@univ-lyon1.fr
www.univ-lyon1.fr

Organisation professionnelle du cabinet dentaire



UNIVERSITÉ DE MONTPELLIER
545, Av du Pr Jean-Louis Viala
34193 Montpellier • 04 11 75 91 62
magali.fayol-chastaing@univ-montp1.fr

Choix d'un logiciel de gestion selon ses propres critères - gestion informatique et obligation légale

ORGANISMES DE FORMATION,
vous n'êtes pas référencés dans ce guide.

Afin de figurer dans l'édition 2016, enregistrez-vous sur : <http://goo.gl/forms/N3Bj8NAFL4>
ou contactez-nous sur contact@lefildentaire.com



**AFFICHER
UN SOURIRE
ÉCLATANT
N'A JAMAIS
ÉTÉ AUSSI
SIMPLE.**



Protilab : facettes ultrafines ³e.max[®]

Jamais facettes n'ont été aussi simples à poser.

Issue d'une technologie novatrice, l'extrême finesse des facettes ³e.max associée à un système de collage dernière génération permet une pose rapide et parfaitement ajustée sans anesthésie ni altération des dents supports.

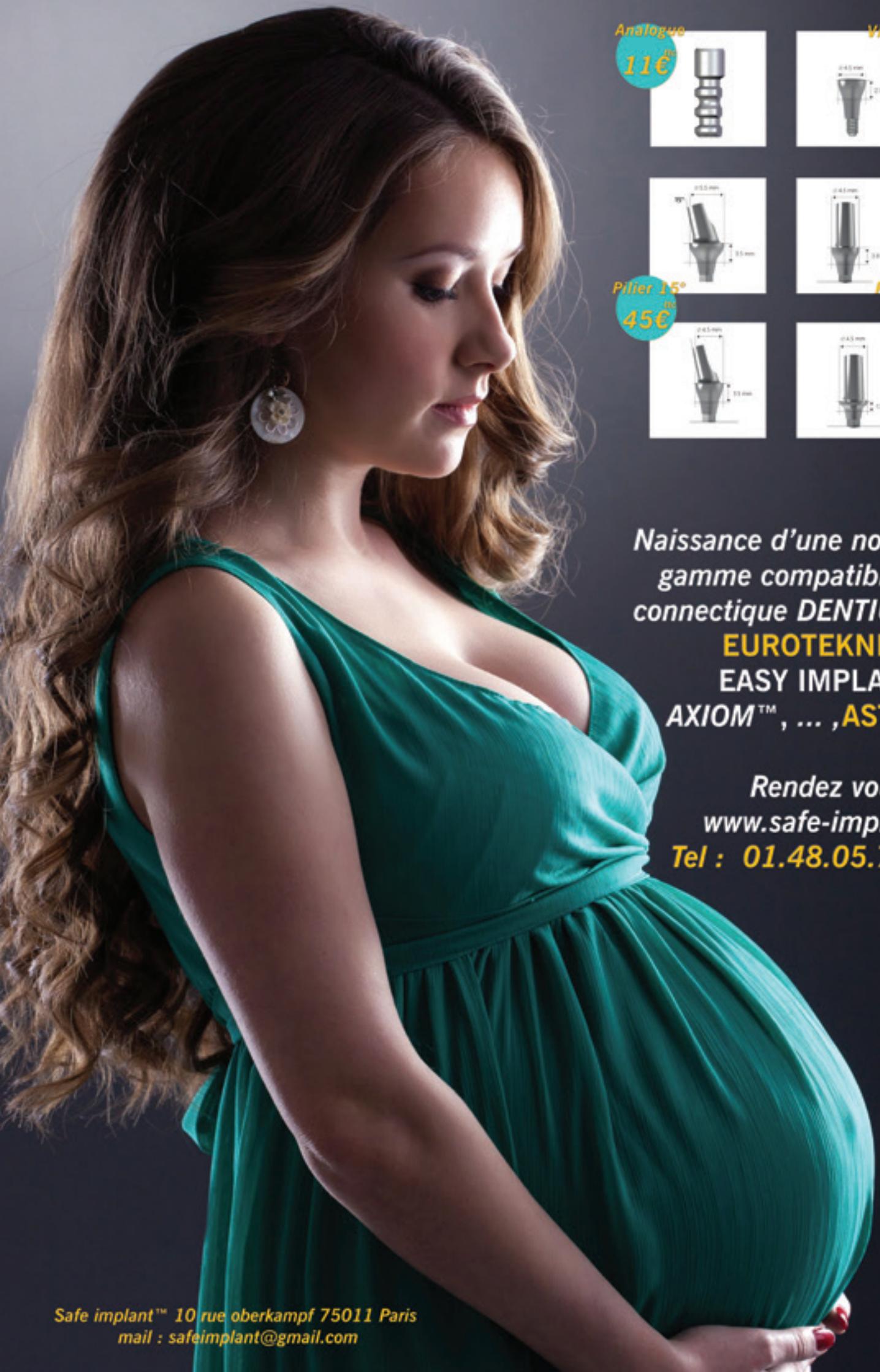


NOTRE EXPERTISE, VOTRE EXIGENCE.

4 rue Jacques Cartier • 75018 PARIS • T. 01 53 25 03 80 • F. 01 42 80 03 43 • contact@protilab.com
facebook.com/protilab • twitter.com/protilab

N° VERT : 0 800 81 81 19

www.protilab.com



Analogue

11€^{TC}



Vis de cicat

15€^{TC}



Pilier 15°

45€^{TC}



Pilier droit

35€^{TC}



*Naissance d'une nouvelle
gamme compatible à la
connectique DENTIUM™,
EUROTEKNIKA™,
EASY IMPLANT™,
AXIOM™, ... , ASTRA™*

*Rendez vous sur
www.safe-implant.fr
Tel : 01.48.05.71.88*